

ВЕСТНИК УНИВЕРСИТЕТА УПРАВЛЕНИЯ «ТИСБИ»

Научно-информационный журнал
Периодичность выхода: 2 в полугодие
Основан в 1999 году

*Журнал включен в Реферативный журнал и Базы данных ВИНИТИ.
Сведения о журнале ежегодно публикуются в международной справочной системе
по периодическим и продолжающимся изданиям «Ulrich's Periodicals Directory».*

№4

2022

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

ПРЕДСЕДАТЕЛЬ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА

ПРУСС Н.М. – президент Университета управления «ТИСБИ», доктор педагогических наук, профессор, академик Международной Академии Управления, Действительный член Академии информатизации РТ, Заслуженный работник высшей школы РФ, заведующая Международной кафедрой ЮНЕСКО, Национальный координатор проекта «Ассоциированные школы ЮНЕСКО» в Российской Федерации. Награждена Орденом Дружбы, имеет звания «Женщина-лидер, общественный деятель-2012», «Ректор года-2010, -2011, -2012», обладает Большой золотой медалью Яна Амоса Каменского.

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

ЕЛЬШИН Л.А. – д-р экон. наук, профессор кафедры экономики Университета управления «ТИСБИ».

ЧЛЕНЫ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА

АЮПОВ А.А. – д-р экон. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

БЕССОНОВА Л.А. – д-р филос. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

БЛАГИХ И.А. – д-р экон. наук, профессор Санкт-Петербургского государственного университета (г. Санкт-Петербург).

БОБИЕНКО О.М. – канд. пед. наук, доцент, первый проректор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

ВДОВИН В.Н. – канд. экон. наук, исполнительный директор Казанской сувенирной компании (г. Казань).

ВЕДИН Н.В. – д-р экон. наук, профессор КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева (г. Казань).

ГРЯЗНОВ А.Н. – д-р психол. наук, профессор, главный научный сотрудник Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

КИРШИН И.А. – д-р экон. наук, профессор Высшей школы бизнеса КФУ (г. Казань).

КОРОБОВ Ю.И. – д-р экон. наук, профессор Саратовского социально-экономического университета (г. Саратов).

КОРОТКОВА А.Л. – канд. пед. наук, доцент, зав. кафедрой педагогики и психологии Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

МЕЗЯЕВ А.Б. – д-р юрид. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

ПОСТАЛЮК М.П. – д-р экон. наук, профессор, ведущий научный сотрудник Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

ХАМИДУЛЛИН Ф.Ф. – д-р экон. наук, профессор Университета управления «ТИСБИ» (г. Казань).

МЕЖДУНАРОДНЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА

ОРДЖОНИКИДЗЕ Г.Э. – Ответственный секретарь Комиссии Российской Федерации по делам ЮНЕСКО, зам. директора Департамента международных организаций МИД России (Россия, г. Москва).

ИВАСИВ И.Б. – д-р экон. наук, профессор Киевского национального экономического университета (Украина, г. Киев).

КОВАЛЬЧУК К.Ф. – д-р экон. наук, профессор, декан факультета экономики и менеджмента Национальной металлургической академии Украины (Украина, г. Киев).

МИШАТКИНА Т.В. – канд. филос. наук, доцент, профессор кафедры философии, социологии и экономики Международного государственного экологического университета им. А.Д. Сахарова, региональный эксперт ЮНЕСКО в области этики и биоэтики от Республики Беларусь (Республика Беларусь, г. Минск).

МОРОЗОВ А.В. – д-р пед. наук, профессор Евразийского открытого института (Россия, г. Москва).

УТЦ ДОНБЕРГЕР – профессор, Phd, Университет Лейпцига, директор Международной программы МВА (Германия, г. Лейпциг).

ФИЦ М. – д-р экон. наук, профессор факультета информатики и управления Политехнического университета (Польша, г. Вроцлав).

ЦАУРКУБУЛЕ Ж.Л. – д-р социол. наук, профессор Балтийского института психологии и менеджмента (Латвия, г. Рига).

УЧРЕДИТЕЛЬ:

УВО «Университет управления «ТИСБИ».

Статьи рецензируются и проверяются на плагиат.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей.

СОДЕРЖАНИЕ

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА.....3

ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ

Сюркова С.М., Данилина И.Н., Павлов М.Ю. Экономическая безопасность финансовой сферы.....5

Данилина И.Н., Клементьев М.М. Внешнеэкономическая политика России в условиях санкций..... 14

Дорошина О.П., Данилина И.Н., Мавлютова Л.И. Налоговая политика Российской Федерации в условиях санкций.....21

Юсупов М.В., Аюпов А.А. К вопросу о значении концепции достаточности ресурсов в современной экономической теории (на примере АПК).....28

Базаров Р.Т., Гатауллина А.С., Багавутдинов А.Ф. Сравнительный анализ стратегий российских банков в сфере цифровой трансформации бизнеса.....36

Базаров Р.Т., Файзуллина Л.А., Клементьев М.М. Влияние киберпреступлений на экономическую безопасность страны на примере Российской Федерации.....45

Савушкин М.В., Иمامеев А.Д. Оценка и анализ деятельности партнеров по бизнесу в целях обеспечения экономической безопасности предприятия.....54

Брылов А.К., Ахметов Р.Р. Управление эффективностью предприятия транспортно-логистической системы с помощью исследования личностных качеств сотрудников.....63

Бердников А.А. К вопросу о классификации бизнес-моделей в IT-сфере.....74

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Степаненко Р.Ф., Солдатова А.В. Экономико-правовое содержание социальной функции государства: вопросы общей теории права.....82

Смирнов В.В. Отчеты Международного уголовного суда как один из внутренних механизмов контроля за деятельностью.....91

ЮНЕСКО: ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА, КУЛЬТУРА

Чиркова Е.И., Грузкова С.Ю., Грязнов А.Н. Культурологические аспекты социальных последствий аддиктивного поведения личности в обществе.....98

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА И АННОТАЦИИ МАТЕРИАЛОВ И СТАТЕЙ
НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ.....104

УСЛОВИЯ ПОДАЧИ МАТЕРИАЛОВ В ЖУРНАЛ.....112

Издается с января 2000 г. Периодичность выхода: 2 в полугодие
Зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий
и массовых коммуникаций 27.07.2021 г. ПИ № ФС77-81533
Адрес редакции и издателя: 420012, Казань, ул. Муштары, 13
Университет управления «ТИСБИ»
Тел./факс: (843) 294-83-33
<http://www.tisbi.org/science/vestnik/index.html>
E-mail: vestniktisbi@yandex.ru

**ЭКОНОМИКА И МЕНЕДЖМЕНТ
ECONOMICS AND MANAGEMENT**

УДК 336.13

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ СФЕРЫ

ECONOMIC SECURITY OF THE FINANCIAL SPHERE

СЮРКОВА С.М., канд. экон. наук, зав. кафедрой «Финансы и кредит»
Университета управления «ТИСБИ»

Тел.: +7(904)766-49-92

E-mail: syurkova@mail.ru

ДАНИЛИНА И.Н., канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»
Университета управления «ТИСБИ»

Тел.: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

ПАВЛОВ М.Ю., студент Университета управления «ТИСБИ»

SYURKOVA S., PhD in Economics, Head of Finance and Credit Department,
the University of Management «TISBI»

Phone: +7(904)766-49-92

E-mail: syurkova@mail.ru

DANILINA I., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Finance and Credit Department, the University of Management «TISBI»

Phone: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

PAVLOV M., Student, the University of Management «TISBI»

Аннотация

В статье рассмотрены основные показатели Фонда благосостояния России. Приведен сравнительный анализ фондов зарубежных стран. Подробно рассмотрены механизмы управления фондов в условиях сложившейся экономической и политической ситуации в стране.

Ключевые слова: Фонд благосостояния, Федеральное казначейство, государственные финансы, макроэкономика, финансовый менеджмент.

Abstract

The article considers the main indicators of the Russian Welfare Fund. A comparative analysis of the funds of foreign countries is given. The authors consider in detail mechanisms of fund management in the current

economic and political situation.

Key words: *Welfare Fund, Federal Treasury, public finance, macro-economics, financial management.*

Эффективность функционирования хозяйствующего субъекта экономики зависит от множества факторов: от отрасли, в которой действует и работает данный субъект, от конъюнктуры рынка, от внутренней и внешней среды. Однако наиболее значимым фактором является рациональность управления собственными финансами и ресурсами, то есть насколько эффективно используются и управляются.

Главной, наиболее важной, задачей любого государства является создание бюджетной системы, которая отвечает современным нормам и требованиям. Проблема управления финансами всегда стоит особо остро в любом государстве, вне зависимости от его типа.

Фонд благосостояния – государственный фонд, который представляет собой финансовые резервы государства («финансовая подушка», проводя аналогии с домохозяйствами), который в дальнейшем может помочь в случае дефицита бюджета и, соответственно, покрыть его.

Образование средств в фонде зависит от конкретно взятого государства. В странах - экспортерах природных ресурсов (Россия, ОАЭ, Норвегия) данный фонд формируется за счет излишков от доходов продажи ресурсов, а, например, Китайский фонд образуется за счет эмиссии облигаций, которая осуществляется два раза в год.

Конечно же, главной целью Фонда благосостояния является решение задач и проблем, которые будут стоять перед бюджетом во времена кризисов и циклических спадов экономики.

Фонд благосостояния – это совершенно молодая структура, которая впервые в зачаточном виде появилась в Лондоне в 1953 г. Особо примечательно, что данный фонд носил название Инвестиционный Совет Кувейта в Лондоне, и позже, после появления накопления определенного капитала, Кувейт объявил независимость от Соединенного Королевства, и данный прецедент показал, насколько эффективно можно использовать средства с продажи природных ресурсов [2].

Вслед за Кувейтским фондом был создан «Резервный фонд выравнивания доходов Кирибати» (Гильбертовы острова). К концу столетия уже насчитывалось более 20 фондов по всему миру, которые были созданы в Норвегии, Сингапуре, ОАЭ, особо примечательно, что именно данные фонды в настоящее время наиболее крупные, успешные и экономически эффективные.

В начале 2-го тысячелетия мировые цены на нефть начали планомерно расти, вследствие чего произошел рост экономик многих

стран-экспортеров, которые и решили образовать собственные фонды благосостояния (Россия, Китайская Народная Республика и некоторые другие страны Азии, а вслед за ними и большинство стран мира). Остановимся на четырех наиболее крупных и эффективных фондах в настоящее время.

Государственный пенсионный фонд Норвегии – фонд благосостояния, который формируется за счет доходов от энергоресурсов (нефтяной промышленности). Данный фонд был создан в 1990 г., однако фактически работать начал в 1996 г., когда и были вложены первые средства. Данный фонд находится под полным управлением Центрального банка Норвегии и также является одним из богатейших инвестиционных фондов в мире (на 2021 г. владеет почти 1,5% всех акций). Стратегия инвестирования нацелена на пределы государства, также данный фонд занимается кредитованием как частных компаний, так и отдельных государств. Если рассматривать «портфель» данного фонда, то около 73% - акции, 25% - ценные бумаги с фиксированным доходом и около 2% - это недвижимость, годовая доходность - около 6,5%.

Китайская инвестиционная корпорация является одним из наиболее крупных суверенных фондов, который выполняет роль акционера нескольких крупных китайских банков и компаний. Пополняется данный фонд только за счет выпуска облигаций, а «основной доход», основа для роста данного фонда - это его инвестиционная деятельность, в первую очередь от инвестиций во внутреннюю экономику Китая (в основном в крупные китайские банки). Целью данного фонда является диверсификация резервов Китая с учетом уровня риска. Около 55% всех инвестиций приходится на рынок капитала США, 32% - на иные развитые страны и остальные 13% - на развивающиеся страны. Примерный портфель выглядит следующим образом: 42% - альтернативные активы, 39% - акции, 18% - ценные бумаги с фиксированным доходом и около 1% - в наличные средства или иные неучтенные активы [3].

Инвестиционное управление Абу Даби – Фонд благосостояния, который принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам. Был основан раньше предыдущих, в 1976 г., еще как инвестиционное учреждение, целью которого являлось поддержание процветания государства и его граждан за счет разумного и эффективного управления капиталом. Данный фонд наиболее закрытый, официальной информации по распределению капитала нет, однако можно выделить основные направления инвестиционной деятельности: международные рынки капитала (инвестиции в акции, облигации), недвижимость, создание и развитие инфраструктуры и проч., в основном, консервативные инвестиционные методы управления капиталом.

Кувейтское инвестиционное управление – наиболее старый фонд благосостояния, с которого фактически и началась история развития фондов в мире. Он был создан во времена экспансии Кувейта Британией, и главной целью было инвестирование доходов от продажи нефтересурсов. Информация о деятельности данного фонда также закрыта. Оборот фонда по различным оценкам составляют около 540 млрд. долларов США, и основные сферы инвестирования – это рынки капитала США и стран Азии.

В 2004 г. был создан Стабилизационный фонд в Российской Федерации по предложению Президента Владимира Путина в 2001 г.

Одной из главных функций бюджета является выполнение социальных задач, которые возложены на него (выплата пенсий, социальных пособий и т.д.). Начиная с 2008 г. Стабилизационный фонд был разделен на Фонд национального благосостояния, созданный для покрытия дефицита Пенсионного фонда, и Резервный фонд, главной целью которого являлись борьба с инфляцией, предоставление возможностей по покрытию дефицита бюджета и стабилизации экономики в целом в кризисные периоды [4].

Фонд национального благосостояния в 2009 г. позволил поддержать экономику, из части средств данного фонда государство предоставляло кредиты предприятиям (средства были направлены в Внешэкономбанк и положены на депозиты, откуда и происходило кредитование). Ввиду эффективных управленческих решений средства на счетах Фонда благосостояния увеличились практически в 3 раза (с 32 млрд. долл. в 2008 г. до 92,89 к концу 2009 г.) (рис. 1).

Можно выделить несколько основных задач данного фонда:

- Покрытие дефицита федерального бюджета.
- Сбалансированность бюджета Пенсионного фонда.
- Софинансирование пенсионных накоплений.
- Получение стабильных и долгосрочных доходов от средств.

На данный момент, согласно Бюджетному кодексу Российской Федерации, Фондом национального благосостояния управляет Министерство финансов, а осуществляет операции по управлению данными средствами Федеральное казначейство, в котором данные средства учитываются на специальных банковских счетах. Динамика фонда по годам представлена на рис. 1-2.



Рис. 1 - Динамика Фонда национального благосостояния с конца 2008 по конец 2014 гг.

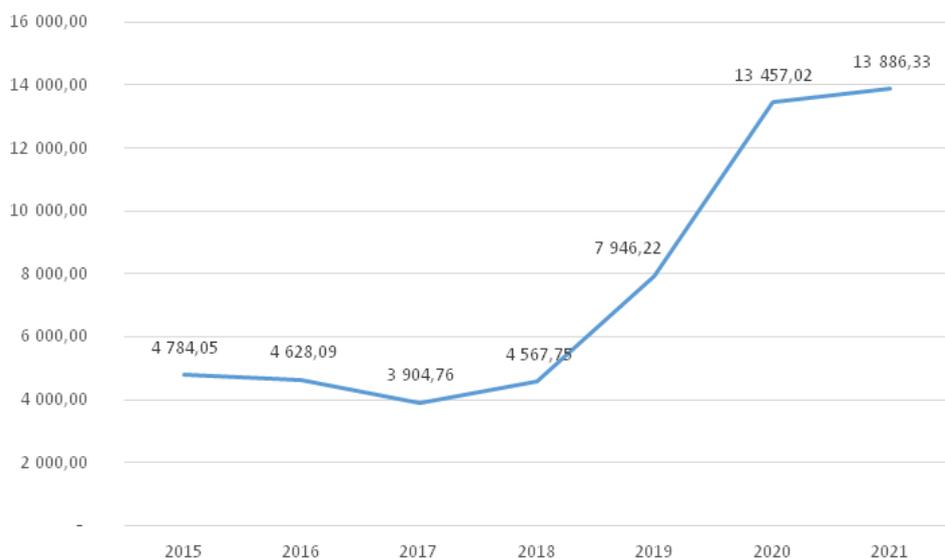


Рис. 2 - Динамика Фонда национального благосостояния с конца 2015 по конец 2021 гг.

Государственным финансовым агентством, которое занимается управлением финансовыми активами государства, долговыми обязательствами, на данный момент является Федеральное казначейство, данная задача, в свою очередь, является наиболее важной и приоритетной среди всех реализуемых [6]. Средства Фонда национального благосостояния могут храниться в иностранных валютах, в золоте на счетах Федерального казначейства, которые открыты в Центральном банке. Помимо всего прочего данные средства размещаются в различные финансовые активы для увеличения доходов. Главная цель, которая стоит перед Казначейством как перед финансовым агентством по управлению государственными финансами, заключается в размещении данных средств на фондовых биржах для создания долгосрочных и планомерных доходов [2].

Главный принцип функционирования Казначейства как органа - так называемый принцип единства кассы, который подразумевает, что все доходы бюджета зачисляются на единый счет, а расходы бюджета осуществляются с него же. Данный принцип позволяет фиксировать остатки денежных средств, временно свободные денежные средства и также своевременно размещать их в различные финансовые активы для получения дополнительного дохода для бюджета, все это дает возможность по наиболее эффективному использованию государственных финансов с экономической точки зрения. Свободные средства должны «работать», то есть их необходимо инвестировать как для предоставления средств экономике, так и для получения дополнительных доходов, а в случае государственных финансов даже инвестирование на короткий срок может принести значительный результат бюджету во многом за счет объема средств [3].

Санкции, которые были введены против Российской Федерации, ухудшили возможность функционирования Фонда национального благосостояния, ввиду них появилась серьезная необходимость в изменении Бюджетного кодекса (внесение в него ряда поправок и изменение ряда положений). Механизмы по пополнению данного фонда были остановлены из-за санкций ввиду остановки «бюджетного правила», которое позволяет сохранять сверхдоходы от продажи энергоносителей и сокращать превышение расходов бюджета.

Расходование данных средств было остановлено ввиду блокировки активов Банка России, на которых и хранились валютные активы Фонда из-за санкций различных недружественных стран, помимо этого США ввел запрет на любые транзакционные отношения с Фондом благосостояния. В апреле Фонд благосостояния сократился более чем на 2 трлн. рублей (почти на 1,5% ВВП) (рис. 3). В условиях санкций Минфин решил обратить внимание и на внутренний рынок и собрался потратить более 1 трлн. на покупку акций российских компаний, для это-

го будут привлекаться специальные финансовые организации.

В современных геополитических реалиях возник вопрос: «Куда и как вкладывать средства Фонда благосостояния?». Ответ на данный вопрос двояк, если придерживаться консервативной позиции инвестирования, которая при управлении государственными финансами наиболее приемлема, то ключевая идея, по мнению Минфина РФ, - это инвестирование в активы, которые находятся и обращаются за пределами страны, как это делают, например, в Норвегии (Норвежский суверенный фонд).



Рис. 3 - Динамика Фонда национального благосостояния с января по сентябрь в 2022 г.

Инвестирование средств во внутренний рынок должно сопровождаться крупными изменениями в экономике, ее крупным развитием, а привлечение денежных средств Фонда благосостояния не позволяет совершать подобное. За 2021 г. объем торгов на Московской бирже составил почти 53 трлн. рублей, а инвестирование - 300 млрд. рублей (что составляет всего 0,05% от объема).

На данный момент Фонд национального благосостояния выполняет множество функций, а именно сглаживает не полученные доходы от продажи природных ресурсов (в первую очередь энергоресурсов), выполняет особо важные социальные обязательства

государства. Для нормального функционирования необходимо четкое и грамотное финансовое управление средствами фонда. Казначейство, выполняя огромное количество функций по кассовому исполнению бюджета, в свою очередь выполняет роль эффективного финансового менеджера, который в соответствии с планом Минфина РФ может грамотно руководить и распоряжаться средствами Фонда благосостояния и поддерживать государственные финансы в периоды экономических спадов экономики.

Литература:

1. Постановление Правительства РФ от 19 января 2008 г. № 18 «О порядке управления средствами Фонда национального благосостояния» // СПС «КонсультантПлюс».

2. Данилина И.Н. Эволюция цифровизации федерального казначейства / И.Н. Данилина, М.М. Клементьев // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2021. - № 4. - С. 13-21.

3. Данилина И.Н. Информационные технологии федерального казначейства / И.Н. Данилина // Цифровая трансформация промышленности и сферы услуг: тенденции, стратегии, управление: Материалы Междунар. конф. - Казань, 24 апр. 2020 г. / Под ред. А.Н. Грязнова. - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2020. - С. 103-106.

4. Данилина И.Н. Взаимодействие участников процесса прогнозирования и движения средств на ЕКС / И.Н. Данилина // Наука, образование: предпринимательская деятельность в поведенческой экономике, формы реализации и механизмы обеспечения: Материалы Национальной научно-практич. конф. - Казань, 3 дек. 2021 г. / Под ред. Н.М. Прусс, А.А. Лопатина. - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2021. - С. 73-77.

5. Косов М.Е. Оценка эффективности управления суверенными фондами // Финансы и кредит. - 2018. - № 12 (780).

6. Коробова Т.С. О казначейском устройстве государства в условиях современного развития сектора государственного управления // Экономика. Налоги. Право. - 2021. - № 3.

7. Ли Вэньчжэн, Сун Юй. История развития медицинского страхования после образования КНР // Финансы и управление. - 2020. - №3.

8. Сухарев А.Н. Суверенные фонды благосостояния: опыт создания и пути развития // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2010. - № 21.

9. Харитоненко Л.Б. Опыт управления Резервным фондом и необходимость его учета в функционировании Фонда национального благосостояния // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. - 2020. - № 3 (45).

10. Министерство Российской Федерации. - Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/>.

11. Официальный сайт Федерального казначейства. - Режим доступа: <http://www.roskazna.ru/>.

12. Официальный сайт деятельности Фонд национального

благосостояния и резервный фонд. - Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/nationalwealthfund/>.

References:

1. Decree of the Government of the Russian Federation dated January 19, 2008, № 18 «On the procedure for managing the funds of the National Welfare Fund» // SPS «ConsultantPlus».
2. Danilina I. Evolution of digitalization of the federal treasury / I. Danilina, M. Klementiev // «TISBI» Bulletin. - 2021. - № 4. - P. 13-21.
3. Danilina I. Information technologies of the federal treasury / I. Danilina // Digital transformation of industry and services: trends, strategies, management: Proceedings of the International Conference. - Kazan, April 24, 2020 / Edited by A. Gryaznov. - Kazan: University of Management «TISBI», 2020. - P. 103-106.
4. Danilina I. Interaction of participants in the process of forecasting and movement of funds on the TSA / I. Danilina // Science, education: entrepreneurial activity in the behavioral economy, forms of implementation and mechanisms of support: Proceedings of the National Scientific and Practical Conference. - Kazan, December 3, 2021 / Edited by N. Pruss, A. Lopatin. - Kazan: University of Management «TISBI», 2021. - P. 73-77.
5. Kosov M. Evaluation of the effectiveness of sovereign funds management // Finance and credit. - 2018. - № 12 (780).
6. Korobova T. On the treasury structure of the state in the conditions of modern development of the public administration sector // Economics. Taxes. Right. - 2021. - № 3.
7. Li Wenzheng, Sun Yu. The history of the development of medical insurance after the formation of the PRC // Finance and Management. - 2020. - № 3.
8. Sukharev A. Sovereign Wealth Funds: Creation Experience and Ways of Development // National Interests: Priorities and Security. - 2010. - № 21.
9. Kharitonenko L. Experience of functioning of the National Welfare Fund // Innovative Economics: Prospects for Development and Improvement. - 2020. - № 3 (45).
10. Ministry of the Russian Federation. - Access mode: <https://minfin.gov.ru>.
11. Official website of Federal Treasury. - Access mode: <http://www.roskazna.ru>.
12. Official website of the activities of the National Wealth Fund and Reserve Fund. - Access mode: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/nationalwealthfund/>.

Дата поступления: 08.12.2022.

**ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ
В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ**

RUSSIA'S FOREIGN ECONOMIC POLICY UNDER SANCTIONS

*ДАНИЛИНА И.Н., канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»
Университета управления «ТИСБИ»*

Тел.: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

КЛЕМЕНТЬЕВ М.М., студент Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: mihail.mishka2015@yandex.ru

*DANILINA I., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

KLEMETEV M., Student, the University of Management «TISBI»

E-mail: mihail.mishka2015@yandex.ru

Аннотация

В мире давно отсутствовала конкуренция двух центров, которая присутствовала раньше. Падение Берлинской стены, отсоединение Балтийских стран и в конце развал Советского Союза надолго поставили Америку в позицию лидера, который способен диктовать всем свои правила. В статье рассматривается специальная военная операция, которая поспособствовала разделению мира вновь на два центра – на Западный мир, который в убыток себе вводил санкции, и на Восточный мир, который не в открытую поддерживает Россию.

Ключевые слова: СВО, двухполярный мир, отношения с Россией, Китай и Россия, Индия и Россия.

Abstract

There has lately been no competition between the two centers in the world, which was present before. The fall of the Berlin Wall, the disconnection of the Baltic countries and, in the end, the collapse of the Soviet Union for a long time put America in the position of a leader who is able to dictate his own rules to everyone. The article discusses a special military operation that contributed to the division of the world into two centers again – the Western world, which imposed sanctions at a loss, and the eastern world, which does not openly support Russia.

Key words: Special Military Operation, bipolar world, relations with Russia, China and Russia, India and Russia.

Слово «санкции» в последние лет восемь у множества людей ассоциируется с понятием запретов, ограничений, которые вводятся страной или группой стран в отношении другой страны. Они пришли на замену открытым военным действиям.

Вводить санкции имеет право только Совет Безопасности Организации Объединенных Наций (ООН). Однако США, пользуясь своим огромным влиянием на экономику других стран, вводят санкции, не согласовывая с ООН. Самый известный пример санкций в наше время – американское эмбарго в отношении Кубы. Начиная с 1960 г. американским правительством было введено множество санкций. Так, например, в 1962 г. был подписан указ президента США о полном запрете ввоза товаров из Кубы. Лишь в 2016 г. США восстановили дипломатические отношения с Кубой.

Одним из известных примеров являются санкции, введенные США в отношении Ирана. Санкции были введены после Исламской революции. Они касались ключевых сфер экономики – заморозка вкладов в американских банках, множество стран, в том числе и США, ввели эмбарго на покупку нефти, отключение от SWIFT. Усиление санкций произошло в 2005 г., когда правительство Махмуда Ахмадинежада возобновило программу обогащения урана на территории Ирана. Касались они иранских банков и военной промышленности, а что самое важное для экономики Ирана – были введены ограничения на продажу нефти. Санкции с Ирана не были сняты, так как Иран поддерживал различные военные формирования на территории Сирии, Ливии, Ирака.

Также известны санкции, вводимые в отношении Северной Кореи (КНДР). Санкции, введенные Советом Безопасности ООН в 2006 г., были направлены на то, чтобы лидеры страны уничтожили ядерное вооружение и не испытывали больше его. Ядерным испытаниям это не помешало, и они продолжают по сей день.

В наши дни Россия попала под такие санкции, которые не знали ни Иран, ни Северная Корея, ни Куба. На рис. 1 показаны страны, которые ввели больше всего санкций. Крупномасштабные санкции, вводимые Западом в современной истории России, начинаются после проведения референдума в Крыму как республики в составе России, а также поддержки проводимых на Востоке боевых действий. За один только 2022 г. на Россию было наложено 8559 всевозможных санкций, множество из которых направлено на важнейшие для экономики России сферы:

- нефтегазовая, установление потолка цен на нефть, остановка сертификации «Северного потока-2»;
- финансовая, заморозка счетов в зарубежных банках и приостановка деятельности международных платежных систем и т.д.



Рис. 1 - Страны, которые ввели санкции в отношении России

Реакция на специальную военную операцию, проводимую Россией, оказалась неоднозначной. Понятно, что Европа, США и их союзники были солидарны в негативной оценке событий. Ряд Азиатских стран воздержались от громких заявлений и упреков в сторону России, как это сделали Западные страны, не став осуждать за начало спецоперации на территории Украины.

Риторика главы Китайской Народной Республики Си Цзиньпина отличается от риторики лидеров Западных стран. Он один из первых акцентировал внимание на том, насколько на территории Югославии или Ирака во время военных действий сами США нарушили суверенность этих стран. Китайская сторона призывает к мирному урегулированию конфликта.

Рассматривая экономические связи России и Китая, можно отметить интересную картину. В марте 2022 г. китайские компании продали в Россию товаров на сумму 3,8 млрд. долларов, что на 7,7% меньше, чем годом ранее, и меньше, чем экспорт Китая в Россию в мае 2020 г., когда был коронавирус, сильно влиявший на международную торговлю. А за 10 месяцев товарооборот побил рекорд прошлого года и составил 153,9 млрд. долларов США. На рис. 2 можно увидеть, как изменялся товарооборот России и Китая с 2020 г. Такие категории, как электрические машины, оборудование, наземный транспорт, были лидерами по экспорту Китая в Россию в сентябре [1].



Рис. 2 - Товарооборот Китая и России, 2020-2022 гг. (за 10 месяцев)

Исторически сложилась дружба между Россией и Индией. Следует отметить, что Индия является пятой по величине ВВП по номиналу и с населением в более чем 1,4 млрд. человек, через 10-15 лет Индия может стать третьей экономикой мира [2]. Страна держит нейтралитет в отношении санкций против России. Индия идет на встречу российской стороне в вопросе возможности обхода санкционных механизмов Запада, желая увеличивать объемы торговли в национальных валютах с Россией. Сравнивая товарооборот 2020 г. с товарооборотом 2021 г. между нашими странами, можно отметить увеличение его почти на 50%, который составил \$13,5 млрд. Это намного меньше, чем показатель, который был в планах 2014 г. Минпромторга РФ: товарооборот должен был составить \$30 млрд. к 2025 г. Можно сказать, что планы не состоятся, ведь Индия даже не вошла в десятку внешнеторговых партнеров, заняв лишь 14-е место с долей 1,7%.

Юго-Восточные страны, такие как Малайзия, Таиланд, Бруней, Камбоджа, Вьетнам, Индонезия, выступили с нейтральной позицией и не планируют вводить санкции в отношении России, но опасаются вторичных санкций. Индонезия в лице посла страны в России выступила с неодобрением односторонних санкций, а Малайзия и Вьетнам вовсе договорились, что не будут вводить санкции.

Говоря о Ближнем Востоке, можно вспомнить Сирию, которая приняла однозначную позицию за Россию. Со слов сирийского президента Башара Асада, «Россия зачищает мир и основы справедливости и гуманизма». Страны Латинской Америки и Африки в отношении России санкции принимать не стали.

Очень интересно отметить, кто же зарабатывает на данном конфликте. Главным выгодоприобретателем является США. Большая часть замороженных российских резервов вложена в государственные

обязательства США и стран Европы. Но они заморожены для российских граждан, однако отлично работают на экономики США и ЕС: в виде кредитов, и субсидий разного рода отраслям и предприятиям, в том числе военным. Вторые, кому выгоден конфликт, - это производители оружия (в основном это опять США и страны ЕС), являющиеся получателями средств от государственных контрактов на поставку вооружения. По различным прогнозам, ВПК Западных стран может увеличить выручку на более чем 510 млрд. долларов к 2025 г.

Китай не только поддерживает Россию, но также является выгодоприобретателем, так как из-за различных ограничений Россия не может продавать по полной цене ряд товаров (например, энергоресурсы) и продает Китаю по цене ниже рыночной. Китай с первых дней воздерживался в резолюциях, выдвигаемых против России со стороны Запада.

Турция тоже неплохо заработала как посредник. Турция является членом НАТО, но также поддерживает экономические и военно-промышленные связи с Россией. Турция до сих пор не ввела ни одной санкции против России. Анкара, наоборот, увеличила объемы бизнеса. Она покупает больше российского топлива и вышла по этому показателю на 3-е место в мире. Турция не только не соблюдает, но и помогает российским компаниям обходить санкции Запада. Отсюда рекордный товарооборот между Россией и Турцией в текущем году. Если все будет развиваться именно так, то к концу 2022 г. он достигнет \$50 млрд. – такого никогда не было в истории.

Специальная военная операция стала катализатором изменения мира, разделения его на Западный мир и Восточный мир. Применяя санкции, такие страны, как США, страны Западной Европы, переводят конфликт, затягивают его, превращая в холодную войну. Иногда он разрастается в открытые военные действия на территории суверенных стран (например, ввод войск в Ирак). Таким образом, диктуя миропорядок по-своему: либо страна с Западом, либо страна находится под жестким давлением, и в конце ввод войск самих США на ее территорию. Не каждая страна хочет с этим мириться. Так, например, Китай в очередной раз высказался с противоположной точкой зрения на недавнем саммите большой двадцатки, где выступил против исключения России из G20. Выстраивая отношения с соседями, налаживая новые торговые пути на более перспективные рынки, Россия может противостоять международным ограничениям, став на лидирующие позиции в новом многополярном мире.

Литература:

1. Торговля России с Китаем досрочно установила новый годовой рекорд. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economic>

s/07/11/2022/6368c0209a7947cd28bf0605?ysclid=lae6n1xuh6165052617 (дата обращения: 09.11.2022).

2. В Индии предсказали становление страны как третьей экономики мира. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://vz.ru/news/2022/11/11/1186359.html> (дата обращения: 10.11.2022).

3. Санкции против РФ-2022 - счетчик санкций. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.tehpodderzka.ru/2022/06/sanctions-counter.html?ysclid=lae43otq9s244794734> (дата обращения: 10.11.2022).

4. Как Россия и Китай собираются нарастить взаимную торговлю до \$200 млрд. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/05/02/2022/61fd2b419a7947752427d700> (дата обращения: 13.11.2022).

5. СМИ: Конфликт на Украине открыл два разлома в мировой политике. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://vz.ru/news/2022/11/11/1186318.html?ysclid=lacx9ua95j608033088> (дата обращения: 13.11.2022).

6. Сомнительная эффективность? Санкции против России до и после февраля. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://globalaffairs.ru/articles/somnitelnaya-effektivnost/?ysclid=lapmsk4vhp148159495> (дата обращения: 12.11.2022).

7. Власова О.В. Влияние политико-экономических санкций на инвестиционный климат в России / О.В. Власова, Т.В. Скобликова, Н.Д. Жмакина // Вестник Алтайской академии экономики и права. - 2022. - № 5-3. - С. 337-343.

8. Ельшин Л.А. Построение среднесрочного прогноза развития экономики Республики Татарстан в пандемийный и постпандемийный периоды / Л.А. Ельшин // Вестник «ТИСБИ». - 2020. - № 3. - С. 27-37.

9. Сафиуллин М.Р. Трансформация национальной платежной системы в рамках диффузии блокчейн-технологий: оценка экономических экстерналий (на примере Российской Федерации) / М.Р. Сафиуллин, Л.А. Ельшин, А.А. Абдукаева // Финансы и кредит. - 2021. - № 7(811). - Т. 27. - С. 1496-1512.

10. Данилина И.Н. Влияние санкций на российский рынок розничной торговли одеждой, обувью и аксессуарами / И.Н. Данилина, А.А. Гибадуллина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 14-20.

References:

1. Russia's trade with China has set a new annual record ahead of schedule. [Electronic resource]. - Access mode: <https://www.rbc.ru/economics/07/11/2022/6368c0209a7947cd28bf0605?ysclid=lae6n1xuh6165052617> (accessed: 09.11.2022).

2. India predicted the formation of the country as the third economy of the world. [Electronic resource]. - Access mode: <https://vz.ru/news/2022/11/11/1186359.html> (accessed: 10.11.2022).

3. Sanctions against the Russian Federation-2022 - sanctions counter. [Electronic resource]. - Access mode: <https://www.tehpodderzka.ru/2022/06/sanctions-counter.html?ysclid=lae43otq9s244794734> (accessed: 10.11.2022).

4. How Russia and China are going to increase mutual trade to \$200 billion. [Electronic resource]. - Access mode: <https://www.rbc.ru/economics/05/02/2022/61fd2b419a7947752427d700> (accessed: 13.11.2022).

5. Mass media: The conflict in Ukraine has opened two rifts in world politics.

[Electronic resource]. - Access mode: <https://vz.ru/news/2022/11/11/1186318.html?ysclid=lacx9ua95j608033088> (accessed: 13.11.2022).

6. Questionable effectiveness? Sanctions against Russia before and after February. [Electronic resource]. - Access mode: <https://globalaffairs.ru/articles/somnitelnaya-effektivnost/?ysclid=lapmsk4vhp148159495> (accessed: 12.11.2022).

7. Vlasova O. The impact of political and economic sanctions on the investment climate in Russia / O. Vlasova, T. Skoblikova, N. Zhmakina // Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law. - 2022. - № 5-3. - P. 337-343.

8. Elshin L. Constructing a medium-term forecast of the development of the economy of the Republic of Tatarstan in the pandemic and post-pandemic periods / L. Elshin // «TISBI» Bulletin. - 2020. - № 3. - P. 27-37.

9. Safiullin M. Transformation of the national payment system within the diffusion of blockchain technologies: assessment of economic externalities (on the example of the Russian Federation) / M. Safiullin, L. Elshin, A. Abdukayeva // Finance and Credit. - 2021. - Vol. 27. - № 7(811). - P. 1496-1512.

10. Danilina I. The impact of sanctions on the Russian retail market of clothing, footwear and accessories / I. Danilina, A. Gibadullina // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 14-20.

Дата поступления: 08.12.2022.

**НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ**

**TAX POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION
UNDER SANCTIONS**

***ДОРОШИНА О.П.**, канд. экон. наук, зав. кафедрой бухгалтерского учета и налогообложения Университета управления «ТИСБИ»*

Тел.: +7(962)550-58-88

E-mail: okostinatisbi@yandex.ru

***ДАНИЛИНА И.Н.**, канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит» Университета управления «ТИСБИ»*

Тел.: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

***МАВЛЮТОВА Л.И.**, студентка Университета управления «ТИСБИ»*

***DOROSHINA O.**, PhD in Economics, Head of the Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(962)550-58-88

E-mail: okostinatisbi@yandex.ru

***DANILINA I.**, PhD in Economics, Associate Professor, the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

***MAVLJUTOVA L.**, Student, the University of Management «TISBI»*

Аннотация

Сложившиеся экономические условия предъявляют новые требования к российскому руководству в вопросах проведения налоговой политики, так как доходы бюджета преимущественно складываются из налоговых поступлений. Рассмотрены санкции в отношении России, отток иностранного капитала, сокращение объемов экспортных и импортных товаров, разрыв логистических цепочек, уход крупных предприятий с российского рынка.

***Ключевые слова:** налоговая политика, налоговая система, санкции, ставки налогов, налоговые льготы, доходы бюджета.*

Abstract

The prevailing economic conditions impose new requirements on the Russian leadership in matters of tax policy, since budget revenues mainly consist of tax revenues. The authors consider sanctions against Russia, the outflow of foreign capital, the reduction in the volume of export and import

goods, the rupture of logistics chains, and the withdrawal of large enterprises from the Russian market.

Key words: *tax policy, tax system, sanctions, tax rates, tax benefits, budget revenues.*

Экономика России в последние годы испытывает множество шоков в результате влияния внешних факторов, таких как: санкции; скачки цен на сырьевых биржах; пандемия новой коронавирусной инфекции; специальная военная операция на Украине, проводимая Российской Федерацией.

На сегодняшний день в отношении России введено более 12 тыс. санкций, которые напрямую затрагивают крупнейшие компании, руководителей, учредителей этих компаний. Данные санкции целенаправленно ухудшают экономическое положение не только самих компаний, но и всей экономики в целом.

В связи с этим экономическая политика России в первую очередь направлена на совершенствование налоговой политики, чтобы минимизировать влияние санкций на экономическую активность компаний.

Налоговая политика представляет собой «процесс сочетания и реализации интересов всех экономических агентов для стимулирования экономического роста или, наоборот, сдерживания стремительного развития» [2].

Налоговая политика – это комплекс определенных мероприятий, проводимых руководством страны в сфере налогов и сборов в целях установления налогов, размеров налоговых ставок, объектов и субъектов налогообложения, а также решения вопросов предоставления льгот [3].

Налоговая политика является одним из основных инструментов обеспечения экономической безопасности государства, напрямую влияющим на развитие и рост национальной экономики.

Посредством проводимой налоговой политики государство может сглаживать негативные последствия на экономику, это могут быть следующие направления:

– предоставление дополнительных льгот, снижение ставок налогов, полное или частичное освобождение от некоторых налогов;

– введение различных послаблений в виде снижения налогооблагаемой базы путем расширения разрешенных к вычету расходов;

– установление регрессивной шкалы ставок налогов и т.п. [4].

Современная налоговая система России представляет собой законченную, сформированную систему, имеющую высокую эффективность по части взимания налогов с организаций и физических лиц [2]. Посредством введения прямых и косвенных налогов с

вариативными ставками и налогооблагаемыми базами налоговая политика способствует обеспечению консолидированного бюджета необходимыми доходами (рис. 1).

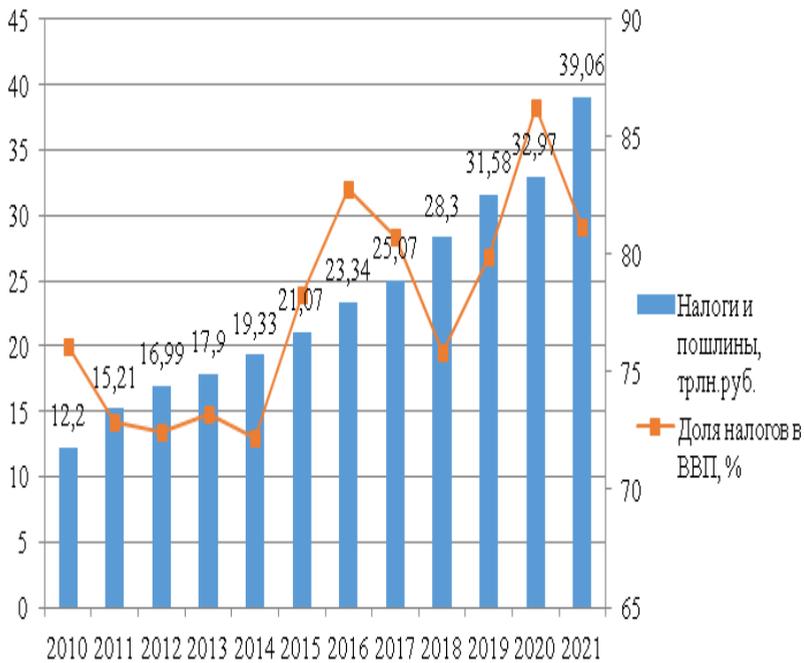


Рис. 1 - Поступление налогов и таможенных пошлин в консолидированный бюджет Российской Федерации [5]

Как видим, в период с 2010 по 2021 гг. сохраняется положительная динамика поступления налогов и таможенных пошлин в консолидированный бюджет Российской Федерации. Однако доля таких поступлений непостоянна, особенно заметно падение в 2021 г. на фоне снижения налогооблагаемых доходов по акцизам, подоходному налогу и таможенным пошлинам.

Основной причиной введения экономических санкций в отношении РФ стало проведение Россией специальной военной операции на Украине. Главная цель такого давления заключается в сдерживании экономического развития России. [3]

В ответ на эти санкции руководство России приняло собственные санкции в отношении «недружественных стран».

Введение двухсторонних санкций оказало негативное влияние на экономику России: повысилась волатильность рубля, начался отток иностранного капитала, сократились объемы экспортных и импортных товаров. Некоторые предприятия столкнулись с необходимостью

изменения стратегии ведения бизнеса, а это требует времени и дополнительных финансовых средств.

В результате этого сократились темпы прироста ВВП России и промышленного производства, выросли темпы инфляции. Кризис привел к необходимости корректировки налоговой политики с целью поддержки некоторых секторов экономики.

Сегодняшняя налоговая политика в первую очередь направлена на повышение результативности функционирования налоговой системы: снижение ставки и налогооблагаемой базы по НДС и акцизам, изменения в налогообложении доходов физических лиц и пр.

При этом масштабных реформ в налоговой сфере не проводится, так как экономика в условиях санкций – это новая среда для российского государства и бизнеса, в связи с чем еще нет успешного опыта выхода из кризиса [3].

Налоговая политика России в условиях санкций заключается в проведении следующих мероприятий:

- создание комфортных налоговых условий для налогоплательщиков, которые заключаются в обеспечении стабильных постоянных ставок налогов и платежей;

- расширение стимулирующих льгот, таких как расширение базы налоговых вычетов, отмена некоторых налогов или снижение ставок для пострадавших отраслей экономики, предоставление налоговых льгот и каникул;

- поддержка не только пострадавших отраслей экономики, но и их инфраструктуры.

Правительством РФ в целях поддержки пострадавших от санкций отраслей экономики, а также с целью стимулирования некоторых отечественных секторов 26 марта 2022 г. принят Закон № 67-ФЗ [1], который предусматривает:

- поддержку ИТ-отрасли посредством введения нулевой ставки по налогу на прибыль до 2024 г., туристической отрасли путем введения нулевой ставки НДС;

- ускоренную процедуру возврата НДС;

- предоставление права уплаты ежемесячных авансовых платежей, исходя из фактической прибыли;

- введение «заморозки» кадастровой стоимости имущества на 2023 г.;

- предоставление «налоговых каникул» для малых предприятий, впервые зарегистрировавших бизнес в производственной, социальной и др. сферах;

- освобождение от налогообложения материальной выгоды физлиц, снижение транспортного налога для транспортных средств стоимостью менее 10 млн. руб.;

- предоставление предприятиям скидки по уплате пеней за просрочку налоговых платежей;
- предоставление отсрочки по уплате некоторых налогов;
- продление сроков предоставления налоговых деклараций и бухгалтерской отчетности;
- введение моратория на налоговые проверки IT-компаний (остальные освобождены от плановых контрольных мероприятий, кроме налоговых).

Кроме этого, Федеральная налоговая служба РФ приостановила проверки компаний по вопросам исполнения валютного законодательства и решила не блокировать операции по счетам.

Однако данные меры направлены на совершенствование налоговой политики государства на краткосрочный период. В связи с этим в качестве приоритетных направлений налоговой политики на долгосрочной основе мы считаем:

- совершенствование налогообложения доходов физических лиц посредством введения прогрессивного налогообложения в виде увеличивающейся ставки подоходного налога в зависимости от суммы дохода;
- расширение списка налоговых вычетов из налогооблагаемой базы по НДФЛ с целью стимулирования работодателей в направлении увеличения доходов работников;
- введение регрессивной шкалы ставок для налогообложения доходов малого бизнеса с целью стимулирования определенных отраслей экономики, особенно тех отраслей, которые обслуживают градостроительные сферы;
- предоставление налоговых льгот для предприятий, вкладывающих инвестиции в отечественные компании и собственное развитие;
- предоставление налоговых каникул для вновь созданных производственных, аграрных предприятий, некоммерческих компаний и т.п.;
- стимулирование развития малых предприятий посредством снижения социальных выплат для их сотрудников или изменения порядка начисления социальных выплат в Пенсионный фонд, так как сегодняшняя налоговая политика не способствует открытости выплат в этой сфере.

Кроме этого, необходимость изменения организационной структуры компаний для сохранения бизнеса в виде вложения инвестиций в новое имущество (оборудование, транспорт, здания и пр.) напрямую повлечет увеличение имущественных налогов. В связи с чем, необходимо снижение фискальной нагрузки на такие предприятия, особенно в отношении тех, которые были выкуплены от ушедших с

российского рынка брендов.

Также необходима налоговая поддержка тех компаний, которые занимаются восстановлением нарушенных логистических цепочек, потому что, изыскивая разрешенные пути доставок необходимого сырья и оборудования, увеличиваются их прямые расходы, а значит, снижается доходность, что непосредственно отражается на налогооблагаемой базе.

Таким образом, налоговая политика государства в условиях санкций направлена на поддержку пострадавших отраслей экономики и населения, а также в целях развития тех сфер бизнеса, отсутствие которых негативно влияет на развитие всего рыночного хозяйства России.

Литература:

1. Федеральный закон «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и ст. 2 Федерального закона «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации» от 26 марта 2022 г. № 67-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2022. - 28 марта. - № 13. - Ст. 1956.

2. Данилина И.Н. Сравнительный анализ исполнения бюджетов по доходам царской России и Российской Федерации / И.Н. Данилина, А.А. Васильченко // Вестник «ТИСБИ». - 2020. - № 3. - С. 52-58.

3. Данилина И.Н. Влияние санкций на российский рынок розничной торговли одеждой, обувью и аксессуарами / И.Н. Данилина, А.А. Гибадуллина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 14-20.

4. Ельшин Л.А. Моделирование национальной экономики на основе исследования межотраслевых связей движения капитала / Л.А. Ельшин, Д.А. Хайруллин, А.А. Абдукаева // Экономика, предпринимательство и право. - 2021. - № 8. - Т. 11. - С. 1893-1914.

5. Золочевская Е.Ю., Скидан А.В., Микая А.Т. Налоговая политика Российской Федерации: главные тренды и изменения // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. - 2021. - № 3. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-politika-rossiyskoj-federatsii-glavnye-trendy-i-izmeneniya> (дата обращения: 07.11.2022).

6. Лопастейская Л.Г., Шаргунова А.М. Налоговая политика государства // Инновации. Наука. Образование. - 2021. - № 34. - С. 2866-2871.

7. Синельников-Мурылёв С.Г., Милоголов Н.С., Белёв С.Г. Налоговая политика в условиях санкций // Экономическое развитие России. - 2022. - № 9. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-politika-v-usloviyah-sanktsiy> (дата обращения: 07.11.2022).

8. Краткая ежегодная информация об исполнении консолидированного бюджета Российской Федерации и государственных внебюджетных фондов / Минфин России. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document?id_4=93447-informatsiya_ob_ishpolnenii_konsolidirovannogo_byudzheta_rossiiskoi_federatsii (дата обращения: 08.11.2022).

9. Смоляницкий К.С. Методические подходы к оценке социально-эконо-

мического развития региона (на примере Приволжского федерального округа) / К.С. Смоляницкий, Л.А. Ельшин // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 3. - С. 46-52.

10. Формализованная оценка сценарного развития национальной экономики в условиях проникновения блокчейн технологий в финансовый сектор / М.Р. Сафиуллин, А.А. Абдукаева, Л.А. Ельшин, М.В. Савушкин // Вестник «ТИСБИ». - 2020. - № 7. - С. 154-162.

References:

1. Federal Law «On Amendments to Parts One and Two of the Tax Code of the Russian Federation and Article 2 of the Federal Law «On Amendments to Part Two of the Tax Code of the Russian Federation» dated March 26, 2022 № 67-FZ // Collection of Legislation of the Russian Federation. - 2022. - March 28. - № 13. - St. 1956.

2. Danilina I. Comparative analysis of budget execution by revenue of Tsarist Russia and the Russian Federation / I. Danilina, A. Vasilchenko // Bulletin of «TISBI». - 2020. - № 3. - P. 52-58.

3. Danilina I. The impact of sanctions on the Russian retail market of clothing, footwear and accessories / I. Danilina, A. Gibadullina // «TISBI» Bulletin. - 2022. - № 2. - P. 14-20.

4. Elshin L. Modeling of the national economy based on the study of intersectoral relations of capital movement / L. Elshin, D. Khairullin, A. Abdukaeva // Economics, Entrepreneurship and Law. - 2021. - Vol. 11. - № 8. - P. 1893-1914.

5. Zolochevskaya E., Skidan A., Mikaya A. Tax policy of the Russian Federation: main trends and changes // State and municipal administration. Scientific notes. - 2021. - № 3. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-politika-rossiyskoy-federatsii-glavnye-trendy-i-izmeneniya> (date of reference: 07.11.2022).

6. Lopasteiskaya L., Shargunova A. Tax policy of the state // Innovation. The science. Education. - 2021. - № 34. - P. 2866-2871.

7. Sinelnikov-Murylev S., Milogolov N., Belev S. Tax policy under sanctions // Economic development of Russia. - 2022. - № 9. - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovaya-politika-v-usloviyah-sanktsiy> (accessed: 07.11.2022).

8. Summary of the annual information on the execution of the consolidated budget of the Russian Federation and state extra-budgetary funds / Ministry of Finance of the Russian Federation. - URL: https://minfin.gov.ru/ru/document?id_4=93447-informatsiya_ob_ishpolnenii_konsolidirovannogo_byudzheta_rossiiskoi_federatsii (date of application: 08.11.2022).

9. Smolyanitsky K. Methodological approaches to the assessment of socio-economic development of the region (on the example of the Volga Federal District) / K. Smolyanitsky, L. Elshin // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 3. - P. 46-52.

10. Formalized assessment of the scenario development of the national economy in the conditions of penetration of blockchain technologies into the financial sector / M. Safiullin, A. Abdukayeva, L. Elshin, M. Savushkin // Bulletin of «TISBI». - 2020. - № 7. - P. 154-162.

Дата поступления: 21.11.2022.

**К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ КОНЦЕПЦИИ ДОСТАТОЧНОСТИ
РЕСУРСОВ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ
(НА ПРИМЕРЕ АПК)**

**ON THE QUESTION OF THE SIGNIFICANCE OF THE CONCEPT OF
RESOURCE SUFFICIENCY IN MODERN ECONOMIC THEORY
(ON THE EXAMPLE OF THE AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX)**

ЮСУПОВ М.В., аспирант ФГБОУ ДПО «Татарский институт
переподготовки кадров агробизнеса», г. Казань

E-mail: 6335599@gmail.com

АЮПОВ А.А., д-р экон. наук, профессор Университета управления
«ТИСБИ»

E-mail: Ajdar.Ajupov@kpfu.ru

YUSUPOV M., Postgraduate Student, the Tatar Institute for the Retraining
of Agribusiness Personnel, Kazan

E-mail: 6335599@gmail.com

AYUPOV A., Doctor of Economics, Professor, the University of
Management «TISBI»

E-mail: Ajdar.Ajupov@kpfu.ru

Аннотация

Целью данной статьи является определение концепции достаточности ресурсов как альтернативы теории ограниченности ресурсов. Авторы использовали методы сравнительного анализа аргументов в пользу теории ограниченности и концепции достаточности ресурсов (на основе данных ООН в области продовольственной безопасности 2019-2022 гг., программы ООН, направленной на сокращение населения и количестве голодающих в 2019 г.). Авторами установлено, что предположение, имеющееся в экономической науке, об ограниченности ресурсов, начиная от Томаса Мальтуса с его «мрачной» теорией и по сей день призывает к сокращению населения и уменьшению рождаемости, этой теории противопоставлена альтернативная концепция достаточности ресурсов, которая призывает к эффективному распределению. Теория ограниченности ресурсов оправдывает геноцид, эпидемии и катастрофы, а также различного вида феминистские и «ЛГБТ-сообщества». В то же время отмечается, что ресурсов в мире достаточно, но их нерациональное использование создает иллюзию их недостаточности. Авторы утверждают, что концепция о достаточности ресурсов даст миру новые пути решения

социальных проблем, и эта концепция действительно направлена на повышение благосостояния общества.

Ключевые слова: концепция достаточности ресурсов, теория неограниченности ресурсов, исламская экономика, борьба с голодом, теория Мальтуса.

Abstract

The purpose of this article is to define the concept of resource sufficiency as an alternative to the theory of resource scarcity. The authors used methods of comparative analysis of arguments in favor of the theory of scarcity and the concept of resource sufficiency (based on the UN data in the field of food insecurity 2019-2022, the UN program aimed at reducing the population and the number of starving in 2019.). The authors conclude that the assumption available in economics about the scarcity of resources starting from Thomas Malthus with his «gloomy» theory still calls for a reduction in the population and a decrease in the birth rate, this theory is opposed by an alternative concept of resource sufficiency, which calls for effective distribution. The theory of limited resources justifies genocide, epidemics and catastrophes, as well as various types of feminist and «LGBT communities». At the same time, it is noted that there are enough resources in the world, but their irrational use creates the illusion of their insufficiency. The authors claim that the concept of resource sufficiency will give the world new ways to solve social problems and this concept is really aimed at improving the welfare of society.

Key words: the concept of resource sufficiency, the theory of unlimited resources, Islamic economics, the fight against hunger, Malthus theory.

На сегодняшний день из-за кризиса на Украине серьезный «экономический удар» получили страны Восточной Африки. Практически сразу после начала кризиса у них выросли цены на топливо и на продукты питания. И остро встал вопрос продовольственной безопасности, так как Россия и Украина занимают значительную долю импорта продовольствия в эти страны.

По оценкам ООН, инфляция, вызванная кризисом в Украине, может привести к тому, что в 2022 г. еще 7-10 млн. человек в Восточной Африке столкнутся с острым голодом [3].

«В регионе уже наблюдались значительные краткосрочные скачки цен на пшеницу, хлеб, топливо и удобрения, а также повсеместная нехватка топлива. Наиболее пострадали Кения, Сомали, Уганда, Эфиопия, Южный Судан и Бурунди», - говорится в отчете [4].

В докладе отмечается, что почти половина импорта пищевых продуктов в Уганде, Эритрее и Судане пострадала от экспортных ограничений, в основном российских и украинских. По данным ООН,

экспорт в Кению и Сомали был ограничен на 20%, в Южном Судане показатель ниже – 9% [5].

И все это происходит на фоне роста госдолга стран Восточной Африки, обесценивания их валют и ожидания гиперинфляций, естественно это является негативным фактором в пользу предоставления каких-то субсидий и мер социальной поддержки для не защищенных слоев населения.

По данным ООН, пандемия COVID-19, вызвавшая худшую глобальную рецессию за более чем сто лет, усугубила ранее существовавшую уязвимость, а украинский кризис нанес по ней новый удар [13]. Данные Всемирного банка за 2020 г. показывают, что пандемия коронавируса привела к бедности от 88 до 115 млн. человек, большинство из которых проживает в Южной Азии и странах Африки к югу от Сахары [14].

По данным Продовольственной и сельскохозяйственной организации Объединенных Наций, к 2050 г. население мира вырастет с 7 до 9 млрд. человек. Также в отчете говорится, что вырастет производство продовольствия, но, к сожалению, ресурсы не безграничны [6].

В 1798 г. известный английский экономист опубликовал свою книгу «Опыт о законе народонаселения», известную многим как «мрачная» теория Мальтуса. Томас Мальтус считал, что количество населения растет в геометрической прогрессии, а производство продуктов питания - в арифметической прогрессии, и это неизбежно должно привести к нехватке пропитания и жилья, т.е. к катастрофе. К сожалению, теория Мальтуса была принята экономистами всего мира и практически оправдала геноцид некоторых народов, таких как чернокожие индейцы в Америке или, к примеру, советский опыт, когда было уничтожено 10-15 млн. человек под предлогом «раскулачивания», необходимого для быстрого экономического роста [15].

Также он считал, что рост населения все равно не остановить, поэтому нужно создавать дополнительные инструменты для регуляции населения планеты в виде войн, эпидемий, болезней, голода и других бедствий [15].

Сегодня мы живем в XXI веке, но складывается такое впечатление, что экономисты нашего времени глубоко пропитались этой теорией. Известным тезисом на сегодня является: экономика - это наука о том, как удовлетворить неограниченные потребности человека ограниченными ресурсами.

Вследствие того, что концепция ограниченности ресурсов является одним из корневых принципов современной экономики, появляются различные программы по сокращению численности населения. Например, Project Drawdown - крупное международное исследование, в котором меры по борьбе с изменением климата ранжируются в

соответствии с их эффективностью, показало, что сочетание обучения девочек и предоставления доступа к планированию семьи может снизить CO₂ в атмосфере на 103 гигатонны к 2050 г. На первый взгляд, какая взаимосвязь между обучением девочек и CO₂ в атмосфере? Оказывается, по мнению П. Хокена - основателя Project Drawdown: «Обучение девочек - это один из самых мощных рычагов, доступных для предотвращения выбросов за счет сдерживания роста населения [7]. Также из их цитат: «У наделенных полномочиями женщин, которые полностью контролируют свое тело и жизнь, меньше детей, и они вносят ключевой вклад в обеспечение экологической устойчивости» [7].

В опросе 2014 г., проведенном Global Challenges Foundation, большинство из 9000 респондентов в 9-ти странах (США, Россия, Бразилия, Южная Африка, Германия, Польша, Швеция, Индия и Китай) считали, что прирост населения - это будущая угроза человечеству. В этом же году опрос исследовательского центра Pew Research Center показал, что 82% американских ученых считают рост населения серьезной проблемой, потому что «не будет достаточно еды и ресурсов» [8].

Гендерное равенство, являющееся одной из 17-ти целей ООН в области устойчивого развития населения планеты, является эффективным средством для снижения роста населения.

В этом же исследовании указано, что «у наделенных полномочиями женщин семьи меньше, что снижает нагрузку на глобальные запасы воды, сокращает выбросы в атмосферу и защищает биоразнообразие» [8].

Как заявила посол доброй воли ЮНФПА Эшли Джадд: «Если мы будем инвестировать в девочек и женщин, то в результате мир и все 17 целей в области устойчивого развития будут быстро продвигаться вперед» [6].

Как мы поняли из вышесказанного, в концепцию ограниченности ресурсов вписываются феминистские движения, так как они направлены на снижение рождаемости населения. Исходя из этого заключения, можно продолжить логическую цепочку, дополнив ее тем, что ЛГБТ-сообщества еще более снижают рождаемость, а, следовательно, еще более подходят для данной экономической концепции.

Изучив данный материал, мы можем сделать вывод, что если ресурсы ограничены, то, следуя теории Мальтуса, можно оправдать геноцид, снижение рождаемости, феминизм и ЛГБТ.

На сегодняшний день население мира увеличилось за последние 100 лет более чем на 4 млрд., и можно увидеть невооруженным глазом, насколько увеличилось разнообразие продуктов питания. Ученые говорят, что продовольствия хватит на всех, так как развиваются генетика и биотехнологии. Проблему с водой на сегодняшний день решают опреснители океанов.

Академик Сергей Капица утверждает, что в нынешних условиях Земля способна прокормить 25 млрд. человек долгое время.

Что касается топлива, то немецкий историк и политолог Сюзанн Хайм считает: если все люди на Земле будут потреблять столько энергии, сколько жители развитых стран, то тогда нефти и впрямь на всех не напасешься. Поэтому надо просто научиться экономить энергию и справедливо ее распределять. Когда же закончится нефть - никто не знает. Называются цифры от 2040 до 2095 года.

Население Земли можно было бы увеличить в далеком будущем в 200 тысяч раз, - утверждает доктор физики Виорел Бадеску из Политехнического университета Бухареста.

Свои расчеты он начал делать, изучив труды Джона Фремлина, который 60-х годах XX века сказал, что нашу цивилизацию ожидает «тепловая смерть» из-за активного роста нашей жизнедеятельности. После первых расчетов Бадеску пришел к выводу, что Земля способна выдержать 60 квадриллионов человек. Позже, проверив данную гипотезу с помощью современных технологий, эта цифра уменьшилась до 1,3 квадриллиона. Бадеску заявил, что даже если количество населения достигнет 1,3 квадриллиона человек, Земля не перегреется.

Также есть категория экономистов, которые смотрят на экономику через призму божественных откровений, и многие из них также отвергают теорию ограниченности ресурсов.

В последние 20 лет теория «исламских финансов» бурно развивается, пережив несколько мировых кризисов, она привлекает к себе внимание многих современных экономистов [16, с. 245]. На сегодняшний день в мире, по нашему мнению, нет человека, который бы не слышал про исламские финансы. Но исламские финансы являются только частью исламской экономики [17, с. 149].

Экономист Тайс Абдль Джабир предложил не употреблять приставку «исламская», мотивируя это тем, что известный ученый Ибн Хальдун, написавший свой известный труд о цивилизации, не стал употреблять приставку «исламский». Сирийский экономист Кахф Монзер предложил употребить термин «исламская», чтобы очистить эту категорию от постулатов, включенных экономистами иудео-римского наследия.

Многие исламские экономисты отвергли теорию об ограниченности ресурсов. К числу таких экономистов можно отнести доктора Хайкаль, Ганим и доктора Габду, которые считают, что ограниченность ресурсов - это лишь результат их несправедливого распределения по причине отсутствия духовно-моральных ценностей у людей.

Доктор Хайкаль считает, что ограниченность ресурсов и товаров, рассматриваемая западными учеными в области экономики, как основа экономической проблемы не более чем внешняя видимость, которую

спровоцировал сам человек своим безбожием.

Доктор Габду в своих исследованиях, утверждает, что ограниченность ресурсов не является основой творений, это всего лишь следствие определенных процессов, понять суть которых, немного поразмыслив, способен любой экономист.

Так как в Коране Всевышний сказал: «Нет никакого существа на Земле, которого Всевышний не обязался обеспечить уделом» (Сура Худ, 6 аят) [1]. Если бы Аллах расширил рабам щедроты мирского богатства, то они начали бы творить бесчинства на Земле. Всевышний Аллах производит соразмерно, как Ему угодно. Он лучше знает и видит своих рабов» (Сура Совет 47 аят) [1].

Пророк Мухаммад (мир ему и благословение) в хадисе говорит: «Джабраил внушил мне, что никакая душа не покинет этот свет, пока не получит сполна свое пропитание. Вы бойтесь Всевышнего, о рабы Аллаха, выбирайте лучшие ремесла, выбирайте лучшие, чистые занятия, которые будут приносить вам пропитание».

Кризис на Украине добавит к числу голодающих в мире ориентировочно 10 млн. человек. Итоговое количество голодающих в мире, по данным ООН, - 811 млн. человек. На первый взгляд, это хороший аргумент в пользу теории ограниченности ресурсов, но посмотрев на эту ситуацию шире, мы должны обратить внимание на следующие факты.

Глобальный отчет ООН об индексах пищевых отходов показал, что ежегодно во всем мире выбрасывается более 900 млн. тонн продуктов питания. Благодаря несложным математическим вычислениям мы видим, что на каждого голодающего человека на планете приходится более одной тонны выбрасываемой еды. Также важно отметить, что огромное количество сельскохозяйственных земель находится в заброшенном состоянии, только в России насчитывается порядка 80 млн. гектаров неиспользуемых сельхозземель, постепенно зарастающих лесом.

Мы пришли к следующим выводам: концепция неограниченности или достаточности ресурсов имеет достаточную аргументацию, и мы считаем, что в дальнейшем данная концепция станет предметом изучения экономистов. И это хорошая альтернатива теории ограниченности, которая, как мы увидели, несет за собой печальные социальные последствия.

Литература:

1. Священный Коран. Арабский текст с русским переводом. - alislam.org.
2. Светлана Кузина. Земля выдержит 1 квадриллион человек. - <https://www.kp.ru/daily/24529/674690/> (27 июля 2010 г.).
3. Юлия Иванова. ООН увидела угрозу глобальной продовольственной безопасности из-за ситуации на Украине. - <https://plus-one.ru/news/2022/03/11/>

oon-uvide-la-ugrozu-globalnoy-prodovolstvennoy-bezopasnosti-iz-za-situacii-na-ukraine (11 марта 2022 г.).

4. Жан-Ив Ле Дриан. В Париже ждут продовольственного кризиса из-за конфликта на Украине. - <https://www.interfax.ru/world/830348> (21 марта 2022 г.).

5. Кризис в Украине негативно сказывается на продовольственной безопасности Восточной Африки – ВПП. - <https://russian.news.cn/20220506/ed028dd29e7b4fa5acfd03389735cab9c/c.html> (6 мая 2022 г.).

6. Робин Мейнард. Мир и ООН должны сократить рост населения. - <https://POPULATIONMATTERS.ORG/NEWS/2019/09/WORLD-AND-UN-MUST-REDUCE-POPULATION-GROWTH> (12 сент. 2019 г.).

7. Олифия Натер. Самая мощная акция по спасению планеты - самая забытая. - <https://populationmatters.org/news/2019/09/most-powerful-action-save-planet-most-neglected-one> (3 сент. 2019 г.).

8. Шумпетер Й. История экономического анализа. - Экономическая школа, С.-Петерб. ун-т экономики и финансов, Высшая школа экономики, 2004.

9. Дунья доктор Шауки. Развитие с точки зрения Ислама. - <https://iefpedia.com/arab/?p=44112>.

10. Александр Волков. Кукурузная ЭС начинает работу? // Знание - сила. - 2006. - № 05 (947).

11. Дунья доктор Шауки. Потребность человечества в исламе. - <https://www.aliqtsadalislami.net/%d8%ad%d8%a7%d8%ac%d8%a9>.

12. Игорь Глушков. Карта неиспользуемых сельхозземель, потенциально пригодных для выращивания леса. - <https://www.kp.ru/daily/24529/674690/> (23 июня 2020 г.).

13. Абдулвахаб Аль-Тавил. Между бедностью и богатством ... растущий разрыв. - <https://www.aliqtsadalislami.net/%d8%a8%d9%8a%d9%86/> (2 марта 2022 г.).

14. Эндрю Циммерн. Треть продуктов питания в мире выбрасывается. В ООН запустили глобальную кампанию по борьбе с потерей продовольствия. - <https://news.un.org/ru/story/2019/10/1364302> (2 окт. 2019 г.).

15. <https://englandlife.ru/teoriya-maltusa/>.

16. Аюпов А.А. О значении и роли магистерской программы «исламские финансы» в формировании нового экономического уклада в России // Инновационное развитие экономики. - 2016. - № 1 (31). - С. 245-247.

17. Аюпов А.А. Исламские фонды прямых инвестиций: дефиниции понятия, ретроспективный анализ становления и перспективы развития // Вестник «ТИСБИ». - 2017. - № 3. - С. 149-162.

References:

1. Holy Quran. Arabic text with Russian translation. - alislam.org.

2. Svetlana Kuzina. The Earth can withstand 1 quadrillion people. - <https://www.kp.ru/daily/24529/674690> (July 27, 2010).

3. Yulia Ivanova. The UN saw a threat to global food security due to the situation in Ukraine. - <https://plus-one.ru/news/2022/03/11/oon-uvide-la-ugrozu-globalnoy-prodovolstvennoy-bezopasnosti-iz-za-situacii-na-ukraine> (March 11, 2022).

4. Jean-Yves Le Drian. Paris is waiting for a food crisis due to the conflict in Ukraine. - <https://www.interfax.ru/world/830348> (March 21, 2022).

5. The crisis in Ukraine negatively affects the food security of East Africa - WFP. - https://russian.news.cn/20220506/ed028dd29e7b4fa5ac_f03389735cab9c/c.html (May 6, 2022).
6. Robin Maynard. The World and the UN Must Reduce Population Growth. - <https://POPULATIONMATTERS.ORG/NEWS/2019/09/WORLD-AND-UN-MUST-REDUCE-POPULATION-GROWTH> (September 12, 2019).
7. Olithia Nather. The Most Powerful Action to Save the Planet is the Most Neglected. - <https://populationmatters.org/news/2019/09/most-powerful-action-save-planet-most-neglected-one> (September 3, 2019).
8. Schumpeter J. History of economic analysis. - School of Economics, St. Petersburg University of Economics and Finance, Higher School of Economics, 2004.
9. Dunya Dr. Shauki. Development from an Islamic Perspective. - <https://iefpedia.com/arab/?p=44112>.
10. Alexander Volkov. Knowledge is power. - 2006. - № 05 (947).
11. Dunya Dr. Shauki. Humanity's Need for Islam. - <https://www.aliqtisadalislami.net/%d8%ad%d8%a7%d8%ac%d8%a9>
12. Igor Glushkov. Map of unused agricultural land potentially suitable for growing forests. - <https://www.kp.ru/daily/24529/674690> (June 23, 2020).
13. Abdulwahab Al-Taweel. Between Poverty and Wealth ... A Growing Gap. - <https://www.aliqtisadalislami.net/%d8%a8%d9%8a%d9%86> (March 2, 2022).
14. Andrew Zimmern. A third of the world's food is wasted. UN launches global food loss campaign. - <https://news.un.org/ru/story/2019/10/1364302> (October 2, 2019).
15. <https://englandlife.ru/teoriya-maltusa>.
16. Ayupov A. On the significance and role of the master's program «Islamic finance» in the formation of a new economic structure in Russia // Innovative development of the economy. - 2016. - № 1 (31). - P. 245-247.
17. Ayupov A. Islamic direct investment funds: definitions of the concept, a retrospective analysis of the formation and prospects of development // «TISBI» Bulletin. - 2017. - № 3. - P. 149-162.

Дата поступления: 08.12.2022.

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СТРАТЕГИЙ РОССИЙСКИХ БАНКОВ
В СФЕРЕ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА**

**COMPARATIVE ANALYSIS OF THE STRATEGIES OF RUSSIAN BANKS
IN THE FIELD OF DIGITAL BUSINESS TRANSFORMATION**

БАЗАРОВ Р.Т., канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»
Университета управления «ТИСБИ»

Тел.: 8(950)319-83-63

E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru

ГАТАУЛЛИНА А.С., магистрант Университета управления «ТИСБИ»

Тел.: 8(905)318-08-59

E-mail: egola.z885@yandex.ru

БАГАВУТДИНОВ А.Ф., магистрант Университета управления «ТИСБИ»

Тел.: 8(958)623-47-37

E-mail: azat.bagavutdinov.94@mail.ru

BAZAROV R., Candidate of Economics, Associate Professor, the Department
of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»

Phone: 8(950)319-83-63

E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru

GATAULLINA A., Master's student, the University of Management «TISBI»

Phone: 8(905)318-08-59

E-mail: egola.z885@yandex.ru

BAGAVUTDINOV A., Master's student, the University of Management «TISBI»

Phone: 8(958)623-47-37

E-mail: azat.bagavutdinov.94@mail.ru

Аннотация

В данной статье был проведен сравнительный анализ стратегий российских банков в сфере цифровой трансформации бизнеса: исследованы подходы к цифровизации банковского бизнеса, рассмотрены проекты цифровых сервисов самих банков и в кооперации с различными организациями. В статье определены цели стратегии ПАО «Сбербанк России» в сегменте B2B на 2023 г. Также представлено объединение потребностей Ф.Л. и Ю.Л. в сервисах ПАО «Сбербанк России».

Ключевые слова: цифровые технологии, банк, цифровые сервисы.

Abstract

The article presents a comparative analysis of the strategies of Russian banks in the field of digital business transformation, investigates approaches to digitalization of banking business, and considers projects of

digital services of banks themselves and in cooperation with various organizations. The authors of the article define the objectives of the strategy of Sberbank of Russia PJSC in the B2B segment for 2023. They also present a combination of the needs of F.L. and Y.L. in the services of PJSC Sberbank of Russia.

Key words: *digital technologies, bank, digital services.*

Развитие цифровых технологий влияет на экономику, поведение людей и общество в целом. Разнообразие доступных технологий позволяет людям переходить на новые способы взаимодействия друг с другом и с бизнесом. Клиенты используют все больше каналов получения банковских услуг [1, с. 56].

Характерной особенностью современных компаний является их постоянное развитие в условиях изменчивой внешней микро- и макросреды. Необходимость формулирования долгосрочной стратегии развития обусловлена потребностью в сохранении устойчивого положения компании, с одной стороны, и необходимости адаптации к различным переменам, в том числе цифрового характера, – с другой [2, с. 76].

Рассмотрим стратегии ПАО «Сбербанк России» и ПАО «ФК Открытие» со стороны цифровой трансформации банковского бизнеса.

Итак, цели ПАО «Сбербанк России» в 2023 г. в сфере B2C – сохранение текущей доли рынка финансовых услуг (более 98 млн. человек). Для этого финансовая корпорация собирается оптимизировать кошелек клиента с помощью:

- привлечения сбережений клиентов в биржевые инструменты;
- PFM приложений (сервисов для управления личными финансами);
- сервиса «Кредитный потенциал» (сервис, рассчитывающий максимальную доступную ему сумму кредита).

Для обеспечения удобства и быстроты платежей клиентов банк создает и модернизирует систему платежных сервисов SberPay, в которой осуществимы:

- платежи на основе биометрических данных;
- бесконтактный платеж по QR-коду.

А также систему автоплатежей за телефон, ЖКХ и т.д.

Встраивание нефинансовых сервисов в финансовые происходит по причине сотрудничества ПАО «Сбербанк России» с сервисом «ДомКлик» (сделки с недвижимостью). Планируется сотрудничество с компаниями развлечений и доставки еды [5].

Для взаимосвязи интерфейсов экосистемы Сбербанка создаются Super app-приложения и приложение – помощник во всех интерфейсах «Умный помощник».

Цели в сфере B2B представлены в таблице 1:

Таблица 1

Цели стратегии ПАО «Сбербанк России» в сегменте B2B на 2023 г.

Сохранение текущей доли рынка финансовых услуг
Увеличение доли рынка текущих счетов юридических лиц
90% решений по кредитам на основе ИИ

(Составлена автором на основе данных с сайта www.sberbank.com)

Для достижения этих целей у Сбербанка есть:

- сервис обмена документами SberConnect;
- сервисы быстрого запуска и анализа рекламы SberTarget, SberMarketing, CRM+, SmartMarket;
- аналог SWIFT Finline – системам международных расчетов.

Объединение и удовлетворение потребностей юридических и физических лиц происходят на базе финансового бизнеса Сбербанка, схематично это представлено в таблице 2.

Из таблицы 2 видно, что у Сбербанка богатая экосистема различных сервисов, с которых банк получает дополнительный доход, удерживая огромную аудиторию потенциальных и настоящих клиентов банка.

Таблица 2

Объединение потребностей Ф.Л. и Ю.Л. в сервисах ПАО «Сбербанк России»

Сфера жизни	Для Ф.Л.	Сервисы	Для Ю.Л.
Электронная торговля	1. Любые предложения 2. Низкие цены 3. Быстрая и удобная доставка	СБЕР МАРКЕТ; СБЕР ЛОГИСТИКА; Самокат; 2 GIS	1. Рынок сбыта 2. Оптимизация маркетинга 3. Цифровизация бизнеса
Здравоохранение	1. Доступность услуг 2. Медицинский контент 3. Повышение уровня жизни	Телемед; Медкарта	1. Оптимизация работы 2. Доступ к клиентской базе Сбера
Образование	1. Персонализированный контент 2. Повышение доступности образования	СберКласс; СберОбразование; Штаг; Школа; Навыки; Информация; Платформа для вузов	1. Цифровизация процессов и образовательных программ 2. Образовательный контент

(Составлена автором на основе данных с сайта www.sberbank.com)

ПАО Банк «Финансовая корпорация Открытие» в стратегии до 2021-2023 гг. утверждает, что ключевыми приоритетами банка в сфере цифровых технологий являются:

- Качественный рывок в развитии транзакционного бизнеса на

базе современной digital-платформы.

- Эффективная монетизация отношений с клиентами за счет роста уровня удовлетворенности и развития инструментов Advanced Analytics.

- Операционно-эффективная модель, обеспечивающая требуемый уровень сервиса растущему бизнесу.

- Использование дополнительных рычагов роста клиентской базы (партнерства, маркетинг, кросс-групповое привлечение, M&A).

Проекты развития в периметре группы, которые согласно стратегии должны увеличить доход банка, представлены в таблице 3. Также финансовая корпорация первая в России доверила сопровождение новых клиентов (предпринимателей) роботу. Он отвечает на вопросы клиента и предлагает продукты банка человеческим голосом, так указано на сайте банка [3]. Для частных клиентов и предпринимателей открыты безбумажные офисы в Москве. Клиенты могут записаться на сайте до прихода в отделение банка. В банке реализованы:

- системы управления очередью;
- зоны обучения работе с мобильным банком;
- зарядные станции для гаджетов [4].

Таблица 3

Проекты развития в периметре группы ПАО «ФК Открытие»

Проект развития	Описание
РГС Банк (банк для автомобилистов)	Запуск маркетплейса и омниканальной платформы для автомобилистов с целью продаж партнерских продуктов и привлечения клиентов в банк.
Точка (банк для предпринимателей)	Создание на рынке высокотехнологичных решений для малого бизнеса финансовых и нефинансовых сервисов.
Открытие инвестиции	Вхождение в топ-4 на рынке брокерского обслуживания.
Таможенная карта	Мультисервисная платформа для участников трансграничной торговли позволяет производить онлайн-декларирование, таможенные платежи и страхование.
Проект «Луна»	Создание финансового сервиса Digital only с элементами advisory (daily banking, PFM, инвестиционные продукты).

(Составлена автором на основе личных данных)

У финансовой корпорации проекты настроены на финансовую сферу, они ориентируются не на случайных клиентов и не на широкую аудиторию, а на бизнесменов, пользующихся определенной корзиной финансовых услуг.

Теперь рассмотрим один из самых узнаваемых банков

Татарстана – ПАО «АК БАРС» БАНК. Ак Барс Банк входит в число самых инновационных банков России по результатам исследования инновационности российских банков, проводимого фондом «Сколково». В своем отчете о деятельности в области устойчивого развития за 2021 г. банк указывает на то, что технологическая трансформация является приоритетным направлением стратегического развития банка. ПАО указывает свои достижения в рамках технологической трансформации своего бизнеса:

- Реализация нескольких технологических решений: офис нового формата «лучше», расположен в Казани, с интеграцией собственной биометрической системы валидации по лицу Face2.

- Экосистема, реализуемая на базе Open Banking (открытый банкинг), - площадки с использованием технологии Open API, позволяющей разным поставщикам услуг интегрироваться с системой банка и создавать удобные для клиентов продукты [6]. Также банк создает различные цифровые продукты разных направлений под разные клиентские сегменты. Направления цифровых сервисов Ак Барс Банка представлены в таблице 4.

Направления цифровых сервисов Ак Барс Банка

Направление сервиса	Сервис	Целевой клиентский сегмент
<p>Социально ориентированные продукты</p> <p>Упрощение доступа к товарам и услугам</p>	<p>1. Teddy Food - дебетовая карта с кешбэком, который направляется в пользу бездомных кошек и собак.</p> <p>2. Виртуальная travel карта OneTwoTrip - карта для платежей в Интернете, включающая в себя сервис планирования путешествий.</p> <p>3. PROFкарта и LigaClub - дебетовые карты с повышенным кешбэком на категории транспорт, фастфуд, развлечения, льготным проездным и собственной программой лояльности для студентов.</p> <p>4. Образовательная карта - платежная система и организация посещения ребенком образовательных учреждений.</p> <p>5. Виртуальная транспортная карта - платежный инструмент, позволяющий оплачивать проезд в общегородском транспорте.</p> <p>6. Сервис «Забота» - персональный помощник получения мер социальной поддержки для жителей Республики Татарстан.</p> <p>1. Ускоренная подача заявок на ипотечное кредитование.</p> <p>2. Консультирование в сфере управления недвижимостью.</p> <p>3. Услуги медицинского страхования для нерезидентов.</p> <p>4. Пролонгация страховых полисов в рамках программ кредитования по агентской схеме без присутствия клиента в банке.</p> <p>5. Предложение потребительских товаров, оплата покупок по QR-коду.</p> <p>6. Услуги медицинского страхования при выдаче кредитных продуктов.</p> <p>7. Электронная регистрация ипотечной сделки с выпуском электронной закладной.</p> <p>8. При оформлении ипотечного кредита предложение услуг клининга, приемки квартиры, экспресс-дизайна.</p>	
<p>Программы лояльности</p>	<p>1. Получение повышенного кешбэка при совершении операций у партнеров банка.</p> <p>2. Выбор бонусной программы в зависимости от предпочтений и ежедневных трат.</p>	
<p>Решения для бизнеса</p>	<p>1. Расчетно-кассовое обслуживание бизнеса с удаленным сервисом.</p> <p>2. Дистанционное банковское обслуживание и мобильный банк для бизнеса.</p> <p>3. Цифровой гарантийный бизнес.</p> <p>4. Цифровой факторинг.</p> <p>5. Платформа Расчетный центр корпорации.</p> <p>6. Цифровые решения для сегментов Торговый ретейл и Электронная коммерция.</p>	<p>Корпоративные клиенты</p>

(Составлена автором на основе данных с сайта www.akbars.ru)

Помимо разработки собственных цифровых продуктов и услуг, банк в контексте развития экосистемы также выстраивает новые партнерские отношения для предоставления актуальных цифровых сервисов, которые будут востребованы клиентами. Примерами таких партнерских отношений является взаимодействие банка с сервисом CoinKeeper. Виртуальная карта, выпущенная совместно с сервисом для учета личных финансов CoinKeeper. Карта функционирует на основе технологии открытых API и дает возможность загружать информацию о доходах и расходах в мобильном приложении CoinKeeper, что позволяет пользователям получать прогнозы относительно своих трат, а также оптимизировать их за счет наглядности расходной части [6].

Исходя из стратегий развития банковской деятельности в области цифровых технологий трех рассматриваемых банков, можем сделать выводы:

- ПАО «Сбербанк России» ставит четкие цели по каждому сегменту бизнеса (B2B, B2C), и у него есть продукты, объединяющие эти сегменты. Перед нами клиентоориентированная стратегия, стремящаяся к удержанию и привлечению широкого пласта клиентов. Широкий спектр сервисов для любого клиента: от обывателя до профессионала, все пользуются продуктами группы.

- ПАО «ФК Открытие» обозначил приоритеты в сфере цифровых технологий, но не поставил цели. Его продукты направлены на предпринимателей и крупный бизнес, на потребительские проекты для массового потребителя в своей работе банк не ориентируется.

- ПАО «АК БАРС» БАНК указывает в своем отчете то, что технологическая трансформация является приоритетным направлением стратегического развития банка. Каким образом цифровизация бизнеса помогает банку зарабатывать - не указано. Однако банк группирует свои сервисы на различные клиентские сегменты, он придает значение равномерному распределению цифровых технологий по сферам бизнеса. В его линейке много социально ориентированных продуктов, что говорит об активном участии в жизни Татарстана.

Литература:

1. Базаров Р.Т. Система источников финансового права России / Р.Т. Базаров, Р.М. Касимова // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 50-58.
2. Базаров Р.Т. Правовые основы финансовых отношений / Р.Т. Базаров, А.Е. Харина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 72-77.
3. Базаров Р.Т. К вопросу о совершенствовании процессов управления развитием инновационной экономики в России / Р.Т. Базаров // Научно-метод. электрон. ж-л «Концепт». - 2014. - Т. 20. - С. 391-395.

4. Бурин В.Ч., Хвостенко О.А. Цифровые технологии в банковской деятельности и их значение в банковской конкуренции в РФ // Проблемы развития предприятий: теория и практика. - 2020. - № 1-2. - С. 189-194.

5. Сазонов С.П., Езангина И.А., Харламова Е.Е., Чеховская И.А. Роль развития стратегии цифровизации в повышении конкурентоспособности современного коммерческого банка в сфере розничных услуг // Фундаментальные исследования. - 2021. - № 2. - С. 50-56.

6. Сайт ПАО Банк «Финансовая Корпорация Открытие». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.open.ru/about/press/46492> - Банк «Открытие» первым в России доверил сопровождение новых клиентов роботу (дата обращения: 01.10.2022).

7. Сайт сетевого издания 360 tv.ru. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://360tv.ru/news/dengi/bezbumazhnyj-ofis-otkrytija-zarabotal-u-metro-sokol/> - Безбумажный офис «Открытия» заработал у метро «Сокол» (дата обращения: 01.10.2022).

8. Сайт ПАО «Сбербанк». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/info/sber_investor_day-strategy_2023_ru.pdf - Презентация Стратегии-2023 (дата обращения: 01.10.2022).

9. Сайт ПАО «АК БАРС» БАНК. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.akbars.ru/storage/abbsite/_static/uploads/2022_8/upload_e57a996466b90372904a3fc8862868f5.pdf - Отчет об устойчивом развитии Ак Барс Банка-2021 (дата обращения: 01.10.2022).

10. Теневая деятельность некоммерческих организаций на примере Российской Федерации / Р.Т. Базаров, Э.И. Басырова, Р.Г. Синетова, Т.В. Тишкина // Научно-метод. электрон. ж-л «Концепт». - 2016. - Т. 15. - С. 981-985.

References:

1. Bazarov R. The system of sources of financial law of Russia / R. Bazarov, R. Kasimova // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 50-58.

2. Bazarov R. The legal foundations of financial relations / R. Bazarov, A. Kharina // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 72-77..

3. Bazarov R. On the issue of improving the processes of managing the development of innovative economy in Russia / R. Bazarov // Scientific and methodological electronic journal Concept. - 2014. - Vol. 20. - P. 391-395.

4. Burin B., Khvostenko O. Digital technologies in banking and their importance in banking competition in the Russian Federation // Problems of enterprise development: theory and practice. - 2020. - № 1-2. - P. 189-194.

5. Sazonov S., Ezangina I., Kharlamova E., Chekhovskaya I. The role of digitalization strategy development in increasing the competitiveness of a modern commercial bank in the field of retail services // Fundamental Research. - 2021. - № 2. - P. 50-56.

6. Website of PJSC Bank «Otkritie Financial Corporation». [Electronic resource]. - Access mode: <https://www.open.ru/about/press/46492> - «Otkritie» Bank was the first in Russia to entrust the support of new customers to a robot (accessed:

01.10.2022).

7. Website of the online publication 360 tv.ru. [Electronic resource]. - Access mode: <https://360tv.ru/news/dengi/bezbumazhnyj-ofis-otkrytija-zarabotal-u-metro-sokol/> - The paperless office of «Otkritie» started working at the Sokol metro station (accessed: 01.10.2022).

8. Sberbank PJSC website. [Electronic resource]. - Access mode: https://www.sberbank.com/common/img/uploaded/files/info/sber_investor_day-strategy_2023_ru.pdf - Presentation of Strategy-2023 (accessed: 01.10.2022).

9. Website of PJSC AK BARS BANK. [Electronic resource]. - Access mode: https://www.akbars.ru/storage/abbsite/_static/uploads/2022_8/upload_e57a996466b90372904a3fc8862868f5.pdf - Report on the sustainable development of Ak Bars Bank-2021 (accessed: 01.10.2022).

10. Shadow activity of non-profit organizations on the example of the Russian Federation / R. Bazarov, E. Basyrova, R. Sinetova, T. Tishkina // Scientific and methodological electronic journal Concept. - 2016. - Vol. 15. - P. 981-985.

Дата поступления: 04.10.2022.

**ВЛИЯНИЕ КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ
БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ
НА ПРИМЕРЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**THE IMPACT OF CYBERCRIMES ON ECONOMIC SECURITY
OF THE COUNTRY ON THE EXAMPLE
OF THE RUSSIAN FEDERATION**

БАЗАРОВ Р.Т., канд. экон. наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»
Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru

ФАЙЗУЛЛИНА Л.А., студентка Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: lenara.fay01@yandex.ru

КЛЕМЕНТЬЕВ М.М., студент Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: mihail.mishka2015@yandex.ru

BAZAROV R., Candidate of Economics, Associate Professor, Finance and Credit
Department, the University of Management «TISBI»

E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru

FAYZULLINA L., Student, the University of Management «TISBI»

E-mail: lenara.fay01@yandex.ru

KLEMETEV M., Student, the University of Management «TISBI»

E-mail: mihail.mishka2015@yandex.ru

Аннотация

Данная статья посвящена актуальной теме исследования, которая включает в себя влияние киберпреступлений на экономическую безопасность страны на примере Российской Федерации. Сегодня в связи с цифровизацией, стремительным развитием информационных технологий и всеобщей интеграцией возникла и стала глобальной проблемой новая форма преступности - киберпреступность и преступления в сфере высоких технологий. Киберпреступность растет с каждым годом, а ее методы и средства развиваются и становятся все более специализированными, что делает ее опасной не только для граждан и различных организаций, но и для информационной безопасности общества в целом. В данной статье представлен анализ структуры киберпреступлений по сферам деятельности экономики и населения в Российской Федерации, а также анализ динамики изменения структуры киберпреступлений по целям их совершения в Российской Федерации в 2022 г. Также рассмотрены основные проблемы, которые влияют на увеличение киберпреступлений в Российской Федерации. На основе выявленных проблем были предложены пути их решения и

устранения.

Ключевые слова: киберпреступность, киберугроза, кибератака, кибербезопасность, блокчейн, информационные технологии.

Abstract

The article is devoted to the current research topic, which includes the impact of cybercrimes on economic security of the country on the example of the Russian Federation. Today, due to digitalization, the rapid development of information technologies and universal integration, a new form of crime has emerged and has become a global problem - cybercrime and crimes in the field of high technologies. Cybercrime is growing every year, and its methods and means are developing and becoming more specialized, which makes it dangerous for not only citizens and various organizations, but for the information security of society completely as well. This article presents an analysis of the structure of cybercrimes by the spheres of activity of the economy and the population in the Russian Federation, as well as an analysis of the dynamics of changes in the structure of cybercrimes for the purposes of their commission in the Russian Federation in 2022. The main problems that affect the increase in cybercrime in the Russian Federation are also considered. Based on the identified problems, ways to solve and eliminate them were proposed.

Key words: *cybercrime, cyber threat, cyberattack, cybersecurity, blockchain, information technology.*

В последнее время наблюдается «профессионализация» киберпреступности, в связи с этим любой пользователь может стать жертвой преступлений, совершенных в виртуальном пространстве. Атаки в Интернете, кража личных данных становятся основными сферами теневого рынка с разделением труда между преступными группами и целыми торговыми платформами, которые продают программное обеспечение и информацию, необходимую для совершения Интернет-преступлений.

В результате определения понятия «киберпреступление» появилось огромное количество различных обобщенных описаний. По мнению кандидата юридических наук Т.Л. Тропиной, киберпреступления представляют собой совокупность преступлений, которые совершаются в киберпространстве с применением компьютерных систем и сетей или через них, а также других средств доступа к киберпространству.

Р.И. Дремлюга в своей работе «Интернет-преступность» трактует данное определение следующим образом: Интернет-преступления - это любые общественно опасные деяния, запрещенные законодательством, совершенные через Интернет или с использованием Интернета.

Доктор юридических наук А.Л. Осипенко в своих трудах «Борьба с преступностью в глобальных компьютерных сетях» понимает под киберпреступностью предусмотренные уголовным законодательством общественно опасные деяния, совершенные на основе удаленного доступа к объекту посягательства с применением глобальных компьютерных сетей в качестве главного средства достижения цели [9].

Таким образом, суть всех определений такова: киберпреступность - это общественно опасное деяние, совершаемое в киберпространстве, посягающее на общественную безопасность, права человека, собственность и другие охраняемые законом отношения, неизменным элементом которого является механизм подготовки, совершения и сокрытия компьютерной информации, выступающей в качестве объекта или средства совершения преступления.

Киберпреступность, в зависимости от объекта посягательства, подразделяется на: экономическую киберпреступность, киберпреступность против личности и неприкосновенности частной сферы, киберпреступность против общественных и государственных интересов [1, С. 15].

Значительная доля киберпреступлений остается за рамками статистики – можно предположить, что только около 10-ти, в лучшем случае 20% совершенных деяний попадает в официальную статистику.

Согласно статистике количество преступлений, совершенных с использованием информационных технологий, стремительно растет. Так, по данным МВД, в прошлом году количество преступлений с использованием Интернета увеличилось на 91%, а с использованием мобильных телефонов – на 88%. Генеральная прокуратура Российской Федерации в Сборнике о состоянии преступности заявляет, что на киберпреступность приходится почти четверть всех преступлений, совершенных в РФ.



Рис. 1 - Анализ структуры киберпреступлений по сферам деятельности экономики и населения в Российской Федерации в 2022 г. [10]

Из рис. 1 можно сделать вывод о том, что основную долю в структуре киберпреступлений по сферам деятельности экономики и населения в РФ в 2022 г. составляют киберпреступления в государственных учреждениях в размере 16%; киберпреступления в медицинских учреждениях составляют 11%; десятую часть киберпреступлений составляют преступления в промышленных компаниях. На науку и образование приходится 9% всех киберпреступлений в 2022 г. Таким образом, жертвой кибератаки может стать любое предприятие или организация, независимо от специфики отрасли, но последствия этой атаки будут напрямую зависеть от того, какие меры были приняты для предотвращения реализации негативных событий.

С 2018 г. получение данных стало основным мотивом для совершения кибератак. В 2021 г. около 65% атак на организации было осуществлено с этой целью. Этот тренд сохраняется и в 2022 г., где доля атак на данные организации составляет 66%, а на личные данные частных лиц - 77% [10].

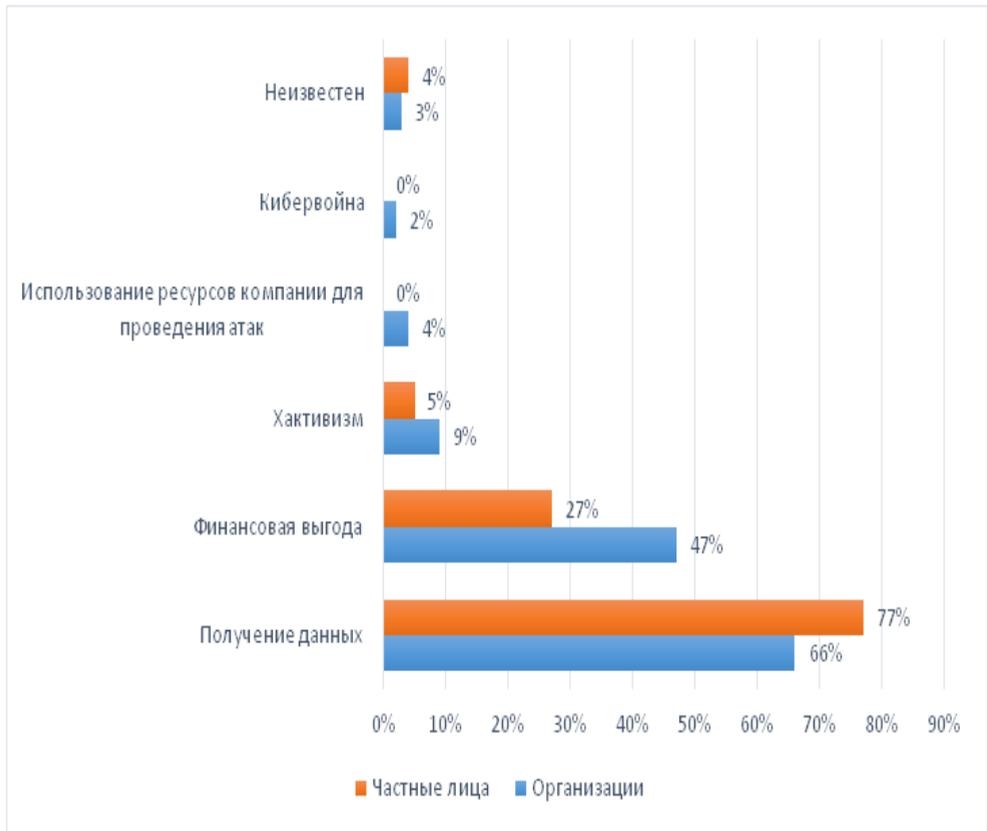


Рис. 2 - Анализ динамики изменения структуры киберпреступлений по целям их совершения в Российской Федерации в 2022 г.

Значительную долю также составляют преступления, целью которых является финансовая выгода. Согласно статистическим данным двух последних лет доля киберпреступлений, мотив которых – финансовая выгода, составляла 37%, тогда как сейчас выросла на 10%.

С апреля по июнь текущего года ущерб от кибератак на организации составил 2,8 млрд. рублей. Общий ущерб от действий киберпреступников эксперты оценили в 150 млрд. рублей. В 2023 г. ожидается рост числа результативных атак не менее чем на 30-40%, в том числе за счет развития схем социальной инженерии и применения новых инструментов.

Если рассматривать этот вопрос более подробно, то мы видим, что в основном злоумышленники, атакуя компании, охотились за персональными данными организации.

Типы украденных данных
(в атаках на организации Российской Федерации) в 2022 г. [10]

Типы украденных данных	Доля
Персональные данные	32%
Учетные данные	20%
Коммерческая тайна	20%
Медицинская информация	9%
Данные платежных карт	4%
База данных клиентов	4%
Переписка	3%
Другая информация	8%

Из таблицы 1 можно выявить, что в 2022 г. похищение персональных данных организации составило 32% от общего числа украденной информации. Значительную долю составляют учетные данные компаний и информация, составляющая коммерческую тайну, а именно по 20%. Почти 10% приходится на похищение медицинской информации.

На сегодняшний день окончательно сформировалась необходимость разработки современной методологии организации выявления и расследования преступлений в сфере компьютерных технологий. Анализ состояния информационного пространства, а также аналитической информации о киберпреступности позволяет выявить ряд существенных проблем в борьбе с этим видом преступности [5, с. 135].

Таким образом, в сфере кибербезопасности отсутствует принцип эффективного взаимодействия ОВД с государством, обществом и институтами. В результате меры, принимаемые для борьбы с киберпреступностью, неэффективны. Сказывается отсутствие налаженной системы обмена оперативной информацией с банковскими организациями, финансово-кредитными учреждениями, а также с операторами мобильной связи. Правоохранительные органы вынуждены получать информацию путем долгих согласований, направляя запросы в Службу безопасности и проводя следственные действия, иногда с разрешения суда.

Более того, само законодательство несовершенно в вопросе борьбы с киберпреступностью. Например, в Уголовном кодексе Российской Федерации преступления, совершенные с использованием вирусных программ и инструментов, не выделяются отдельно, и

статистические отчеты, конечно, не могут помочь в выявлении уровня и определении состава киберпреступности. Уголовная ответственность за фишинг, под которым понимаются киберпреступления, направленные на получение доступа к конфиденциальным пользовательским данным, в первую очередь логинам и паролям, не установлена.

Также важно отметить низкий уровень цифровой грамотности россиян. Из-за некомпетентности многих граждан возможен успех мошенничеств, связанных с заражением компьютера вредоносными программными, похищением данных платежных карт и множеством других преступных проявлений [4, с. 75].

В связи с этим, в ближайший год доля преступлений, совершенных с использованием информационных технологий, может увеличиться до 30-32% от общего числа зарегистрированных уголовных дел.

Таким образом, основными проблемами роста количества киберпреступлений и нанесенного ущерба государству и населению являются следующие: несовершенство методов и приемов, используемых правоохранительными органами при расследовании преступлений, совершенных с использованием информационных технологий, а также низкий уровень защиты граждан и государства в этой сфере.

Для реализации наиболее эффективной политики в области противодействия киберугрозам необходимо в полной мере использовать достижения и ресурсы процесса цифровизации, который набирает обороты. Цифровизация может сыграть важную роль в политике обеспечения национальной, информационной и экономической безопасности страны. Правильное внедрение и использование цифровых инноваций значительно упростит задачу защиты персональных данных пользователя и секретных материалов государственного уровня и значения.

Технология блокчейн является наиболее перспективной в данной области. Блокчейн представляет собой децентрализованный, цифровой регистр, который регистрирует транзакции в виде блоков. Этот реестр помогает хранить информацию прозрачно благодаря своему свойству неизменности и доступу только к авторизованным участникам. Технология предоставляет новые возможности в борьбе с кибератаками, например, повышенную защиту данных от возможности утечки информации третьим лицам.

Если раньше киберпреступнику было достаточно один раз выполнить операцию и получить необходимые данные, то теперь блокчейн значительно усложняет для него этот процесс [3, с. 55].

Конечно, одной технологии блокчейн будет недостаточно для реализации эффективной политики по пресечению киберпреступности. В данной области также могут быть использованы ресурсы искусственного интеллекта, которые будут последовательно внедрены

в сферу расследования киберпреступлений.

Большую роль играет повышение цифровой грамотности всего населения. Именно эта мера поможет сократить число жертв мошенников, действующих с помощью информационных технологий, ведь более чем в половине случаев жертва становится таковой из-за отсутствия необходимого минимума цифровой грамотности. Его реализация возможна, например, посредством массовой разъяснительной работы, проводимой компетентными лицами [6, с. 98].

Таким образом, основными рекомендациями по решению и устранению вышеуказанных проблем будут следующие:

1. Совершенствование технологий, которые содействуют выявлению киберпреступлений в сети, а также методов расследования этих преступлений.

2. Максимальное широкое использование технологии блокчейн для борьбы с киберугрозами.

3. Разработка ресурсов искусственного интеллекта и их последовательное внедрение в области расследования киберпреступлений.

4. Ужесточение ответственности за киберпреступность.

5. Целенаправленное повышение цифровой грамотности граждан.

Поскольку киберпреступность является побочным продуктом цифровой эпохи и Интернета, ставшего основой существования современного общества, она не исчезнет полностью. Тем не менее, создав успешную и результативную систему борьбы с киберпреступлениями, можно значительно сократить их количество.

Литература:

1. Айков Д. Компьютерные преступления. Руководство по борьбе с компьютерными преступлениями / Д. Айков, К. Сейгер, У. Фонсторх. - М.: Мир, 2017. - 95 с.

2. Антонос Г.А. Международные изменения права киберпространства / Г.А. Антонос. - М.: ИНИОН РАН, 2018. - 111 с.

3. Базаров Р.Т. Система источников финансового права России / Р.Т. Базаров, Р.М. Касимова // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 50-58.

4. Базаров Р.Т. Правовые основы финансовых отношений / Р.Т. Базаров, А.Е. Харина // Вестник Университета управления «ТИСБИ». - 2022. - № 2. - С. 72-77.

5. Диогенес Ю., Озкайя Э. Кибербезопасность: стратегии атак и обороны: Пер. с англ. Д.А. Беликова. - М.: ДМК «Пресс», 2020. - 326 с.: ил.

6. Масалков А.С. Особенности киберпреступлений: инструменты нападения и защиты информации. - М.: ДМК Пресс, 2018. - 226.: ил.

7. Овчинский В.С. Основы борьбы с киберпреступностью и

кибертерроризмом: Хрестоматия / Сост. В.С. Овчинский. - М.: Норма: ИНФРА-М, 2022. - 528 с.

8. Чернова Е.В. Информационная безопасность человека: Учебное пособие для вузов / Е.В. Чернова. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: Юрайт, 2022. - 243 с.

9. Актуальные киберугрозы: итоги 2021 года. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2021/>.

10. Анализ актуальных киберугроз и средств защиты от них. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-aktualnyh-kiberugroz-i-sredstv-zaschity-ot-nih?ysclid=I7yjgd05vz213042610>.

References:

1. Aikov D. Computer crimes. Manual on combating computer crimes / D. Aikov, K. Seiger, U. Fonstorkh. - М.: Mir, 2017. - 95 p.

2. Antonos G. International changes in the law of cyberspace / G. Antonos. - М.: INIONRAN, 2018. - 111 p.

3. Bazarov R. The system of sources of financial law of Russia / R. Bazarov, R. Kasimova // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 50-58.

4. Bazarov R. The legal foundations of financial relations / R. Bazarov, A. Kharina // Bulletin of the University of Management «TISBI». - 2022. - № 2. - P. 72-77.

5. Diogenes Yu., Ozkaya E. Cybersecurity: strategies of attacks and defense: Trans. from ang. D. Belikova. - М.: DMK «Press», 2020. - 326 p.: ill.

6. Masalkov A. Features of cybercrime: tools of attack and information protection. - М.: DMK «Press», 2018. - 226.: ill.

7. Ovchinsky V. Fundamentals of combating cybercrime and cyberterrorism: A textbook / Comp. V. Ovchinsky. - М.: Norma: INFRA-M, 2022. - 528 p.

8. Chernova E. Human information security: A textbook for universities / E. Chernova. - 2nd ed., revised. and add. - М.: Yurayt Publishing House, 2022. - 243 p.

9. Current cyber threats: results of 2021. [Electronic resource]. - Access mode: <https://www.ptsecurity.com/ru-ru/research/analytics/cybersecurity-threatscape-2021/>.

10. Analysis of current cyber threats and means of protection against them. [Electronic resource]. - Access mode: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-aktualnyh-kiberugroz-i-sredstv-zaschity-ot-nih?ysclid=I7yjgd05vz213042610>.

Дата поступления: 04.10.2022.

**ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАРТНЕРОВ ПО БИЗНЕСУ
В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ**

**THE EVALUATION AND ANALYSIS OF ACTIVITIES OF BUSINESS
PARTNERS IN ORDER TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY
OF THE ENTERPRISE**

САВУШКИН М.В., канд. экон. наук, доцент, зав. кафедрой экономики
Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: savushkinmv@mail.ru

ИМАМЕЕВ А.Д., магистрант Университета управления «ТИСБИ»

SAVUSHKIN M., Candidate of Economics, Associate Professor, Head of
Department of Economics, Higher Educational Institution,
the University of Management «TISBI»

E-mail: savushkinmv@mail.ru

IMAMEEV A., Master' degree student, the University of Management «TISBI»

Аннотация

Эффективная работа предприятия зависит от правильной и своевременной оценки результатов его деятельности. Это предъявляет особые требования к системе показателей, характеризующих работу хозяйствующего субъекта. Исследование эффективности использования ресурсов предприятия через систему показателей - это один из важных факторов безопасности, ведущий к быстрому и правильному принятию решений. Рассмотрению этих вопросов и посвящена настоящая статья.

Ключевые слова: экономика предприятия, экономическая безопасность, система показателей, основные ресурсы, экономический анализ, этапы анализа.

Abstract

The efficient operation of any enterprise depends on the correct and timely assessment of the results of its activities. This imposes special requirements on the system of indicators that characterize the work of an economic entity. The study of the efficiency of the use of enterprise resources through a system of indicators is one of the important safety factors leading to quick and correct decision-making. The present article considers these questions.

Key words: enterprise economics, economic security, system of indicators, basic resources, economic analysis, stages of analysis.

Экономическая безопасность предприятия складывается из

множества факторов. Одним из основных является правильная, экономически грамотная, деловая оценка предприятий-партнеров.

Как известно, любое предприятие связано множеством договоров и обязательств с поставщиками сырья, покупателями готовой продукции, посредниками и т.д. Основная, часто встречающаяся ошибка - это недооценка партнера и заключение договоров с малоизученными предприятиями. Например, если у предприятия-партнера, покупающего нашу продукцию и готового заключить долгосрочные договора, наблюдается динамичный рост финансовых результатов, то это еще не значит, что оно является финансово устойчивым и стабильным. При более подробном исследовании могут выявиться отрицательные моменты. К примеру, коэффициент износа основных производственных фондов может иметь тенденцию к снижению. Это означает, что данному предприятию необходимо большую часть прибыли направлять в фонд накопления на капитальный ремонт, покупку нового оборудования, что повлечет ухудшение финансового состояния, потребует больших затрат и, естественно, задержит выплаты за поставленную продукцию нашего предприятия, что приведет к росту дебиторской задолженности. Поэтому необходимо до заключения договоров провести подробный анализ ресурсов предприятия по данным внешнего анализа (не исключая данные промышленного шпионажа).

Все перечисленное выше ставит перед руководством предприятия вопрос: какую систему показателей использовать для оценки эффективной деятельности предприятия? Естественно, у каждого предприятия разработана своя система оценки, но, к сожалению, она может упускать определенные моменты, что, в конечном итоге, приводит к возникновению просроченной дебиторской задолженности.

Правильная оценка деятельности предприятия, способствующая дальнейшему развитию, зависит от системы показателей, характеризующих все ресурсы фирмы: земельные, материальные, трудовые, финансовые.

Под системой понимается совокупность взаимосвязанных между собой показателей, отражающих результаты хозяйственных процессов в определенных условиях места и времени, обеспечивающие комплексную оценку итогов деятельности предприятий и их совокупность.

Система показателей эффективности производства должна отвечать определенным требованиям:

- Объективно отражать процесс воспроизводства.
- Обеспечивать комплексную оценку хозяйственной деятельности.
- Обеспечивать сравнимость данных.
- Иметь в своем составе наименьшее число показателей.
- Быть простыми и доступными для практического применения.

В связи с этим все показатели объединяются в две большие

группы:

1. Стоимостные, или обобщающие.
2. Натуральные, или частные (таблица 1).

Таблица 1

Основные показатели итогов деятельности производственного предприятия

Показатели	2018	2019	2020	В ср. 2018- 2020	2021		% выполнения плана	Отклонения от плана
					План	Факт		
Стоимость производственной продукции, всего, тыс. руб., в т.ч. - на 1м ² произв. площади; - на 1-го среднегодового работника; - на 1-го человека - час; - на 100 руб. основных и оборотных фондов; - на 100 руб. затрат на производство.								
Произведено продукции в натуральном выражении, всего, шт.								
Денежная выручка от реализации продукции, тыс. руб.								
Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.								
Прибыль, всего, в т.ч.: - на 1м ² произв. площади; - на 1-го среднегодового работника; - на 1-го человека - час; - на 100 руб. основных и оборотных фондов.								
Уровень рентабельности продукции, %								

Приведенные показатели, на наш взгляд, наиболее точно характеризуют экономическую эффективность деятельности предприятия и каждого ресурса в отдельности. Например, эффективность использования земельных ресурсов (площадей) оценивают два

показателя:

- стоимость произведенной продукции на 1 м² общей или производственной площади;

- прибыль на 1 м² общей или производственной площади.

Причем стоимость произведенной продукции на 1 м² площади характеризует производственную отдачу, а прибыль на 1 м² площади - конечный результат. Бывает, что стоимость произведенной продукции на 1 м² может расти, а прибыль на 1 м² площади - снижаться, что приводит к необходимости анализа реализации продукции.

Эффективность использования трудовых ресурсов характеризуют следующие показатели:

- стоимость произведенной продукции на одного среднегодового работника;

- прибыль на одного среднегодового работника.

Эффективность использования материальных ресурсов соответственно:

- стоимость произведенной продукции на 100 руб. основных и оборотных фондов и прибыль на 100 руб. основных и оборотных фондов.

Эффективность использования финансовых ресурсов: стоимость произведенной продукции на 100 руб. затрат, прибыль на 100 руб. затрат (рентабельность).

Кроме приведенных показателей обязательно надо рассматривать производство основных видов продукции в натуральном выражении в динамике, так как стоимость продукции и денежная выручка могут расти и за счет роста рыночных цен, а не за счет улучшения работы предприятия. Также следует проследить динамику денежной выручки и себестоимости как основных факторов, влияющих на финансовый результат.

Для более детального изучения предприятия-партнера необходимо дополнительно провести анализ валюты бухгалтерского баланса, анализ ликвидности, изучить динамику и тенденции изменений основных финансовых показателей и спрогнозировать возможность банкротства данного предприятия.

При заключении долгосрочных договоров необходимо более детально исследовать каждый ресурс по заранее разработанной системе показателей, как минимум, за последние три года.

При оценке эффективности использования ресурсов по каждому виду существует минимальный перечень обязательных показателей. Например, оценка эффективности использования трудовых ресурсов должна включать такие важные показатели, как производительность труда одного работника, коэффициент использования трудовых ресурсов, коэффициент текучести кадров, сравнение темпов роста

производительности труда и оплаты труда; оценка эффективности использования материальных ресурсов - фондоотдачу, материалоотдачу, коэффициент выбытия, обновления, износа, оборачиваемости, уровень рентабельности основного и оборотного капиталов; оценка эффективности использования финансовых ресурсов - коэффициент автономии, финансовой устойчивости, ликвидности, обеспеченности источниками собственных оборотных средств и включать обязательно прогнозную модель банкротства. По эффективности используемых земель (площадей) достаточно двух показателей, приведенных выше.

Приведенная система показателей, используемая для оценки предприятий-партнеров по результатам внешнего анализа, может быть использована как экспресс-метод и влиять на сокращение дебиторской задолженности, налаживание устойчивых деловых связей, что приведет к укреплению экономической безопасности предприятия.

Для более тщательного установления экономической безопасности предприятия проводят подробный комплексный анализ.

Экономический анализ проводится в определенной последовательности. Условно его можно подразделить на два этапа:

- Первый этап - составление программы анализа:

1. Для начала проведения анализа все документы отчетного года по хозяйственным операциям должны быть заполнены по 31 декабря включительно.

2. Должна быть проведена годовая инвентаризация. Результаты инвентаризации отражаются в сличительных ведомостях. Излишки приходуются, а недостатки, в зависимости от их характера, списываются.

С помощью инвентаризации устанавливают наличие средств у предприятия:

1. Все основные средства.
2. Материальные ценности.
3. Денежные средства и расчеты.
4. Незавершенное производство.

- Второй этап - составление программы анализа и установление круга показателей. С этой целью проводятся:

1. Предварительная ориентировка в итогах деятельности предприятия, охватывающая все важнейшие показатели.

2. Отбор и аналитическая обработка показателей отчетности.

При отборе материала особое внимание уделяется сопоставимости отчетных и плановых показателей. Для этого производят счетную проверку, которая осуществляется:

- для проверки правильности составления отчета;
- с точки зрения достоверности данных.

Полученные данные сравнивают с:

- плановыми;
- данными предшествующих периодов;
- данными передовых предприятий;
- среднеотраслевыми данными;
- научно-исследовательскими данными.

- Третий этап - проведение экономического анализа в определенной последовательности.

Последовательность проведения экономического анализа на предприятии:

1. Оценка итогов деятельности предприятия по основным показателям.

2. Анализ производства продукции.

3. Анализ производительности труда и его оплаты.

4. Анализ использования основных средств и капиталовложений.

5. Анализ использования оборотных средств.

6. Анализ затрат на производство и реализацию продукции.

7. Анализ реализации продукции, финансовых результатов и рентабельности.

8. Анализ финансового состояния предприятия.

Последовательность проведения анализа на предприятии можно выразить следующей блок-схемой.



Рис. 1 - Последовательность проведения анализа на предприятии

В каждом блоке есть синтетические (обобщающие) показатели и аналитические (отдельные).

Например, объем реализованной продукции – это синтетический показатель для блока 6, полная себестоимость продукции – синтетический показатель для блока 7, СОПФ (стоимость основных производственных фондов) – синтетический показатель для блока 3, а аналитическими показателями для блока 3 будут $\Phi_{\text{осн}}$ (фондооснащенность), $\Phi_{\text{вод}}$ (фондовооруженность), $\Phi_{\text{отд}}$ (фондоотдача), $\Phi_{\text{емк}}$ (фондоемкость) и т.д.

- Четвертый этап - определение всех основных взаимосвязей и факторов.

Например, синтетический показатель блока 5 - производительность труда, которая зависит от 6-ти групп факторов (технические, технологические, профессиональные, организационно-

экономические, психологические, социальные). Каждая группа, в свою очередь, зависит от факторов 2-го уровня, затем 3-го и т.д. При анализе необходимо изучить все эти факторы, взаимосвязи и определить резервы повышения эффективности их работы.

- Пятый этап - строительство модели системы на основе информации, полученной на предыдущих этапах. В нее вводят конкретные данные о работе предприятия и получают параметры модели в числовом выражении.

- Шестой этап - объективная оценка результатов хозяйственной деятельности, выявления резервов, повышения эффективности производства в целом.

Вся эта аналитическая работа должна быть направлена на эффективное управление фирмой. С помощью нее вырабатывается основная концепция менеджмента предприятия, что является основой экономической безопасности.

Литература:

1. Любушин Н.П. Экономический анализ. - М.: ЮНИТИ, 2010. - 574 с.
1. Медведева О.В., Шпилевская Е.В., Немова А.В. Комплексный экономический анализ деятельности предприятия. - М.: Феникс, 2010. - 344.
3. Андреева О.Д. Технология бизнеса: маркетинг: Учебное пос. -М.: ИНФА-М- Норма, 1997. - 224 с.
4. Боумэн К. Основы стратегического менеджмента: Пер. с англ. / Под ред. Л.Г. Зайцева, М.И. Соколовой. - М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1997. - 175 с.
5. Виханский О.С. Стратегическое управление: Учебник. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Гадарика, 1998. - 296 с.
6. Дихтль Е., Хёршген Х. Практический маркетинг: Учебное пос.: Пер. с нем. А.М. Макарова / Под ред. И.С. Минко. - М.: Высш. шк.: ИНФА-М, 1996. - 255 с., ил.
7. Ильенко Н.Д. Спрос: анализ и управлению / Под ред. И.К. Белявского. - М.: Финансы и статистика, 1997. - 160 с.
8. Коротков А.В. Маркетинговое исследования: Учебное пос. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 304 с.
9. Савушкин М.В. Особенности исчисления показателей производительности труда в отраслях / М.В. Савушкин, П.А. Егорова // Вестник «ТИСБИ». - 2021. - № 1. - С. 83-88.

References:

1. Lyubushin N. Economic analysis. - M.: UNITI, 2010. - 574 p.
2. Medvedeva O., Shpilevskaya E., Nemova A. Comprehensive economic analysis of the enterprise. - M.: Phoenix, 2010. - 344 p.
3. Andreeva O. Business Technology: Marketing: Textbook. - M.: INFA-M-Norma, 1997. - 224 p.
4. Bowman K. Fundamentals of strategic management: Trans. from English / Ed. L. Zaitseva, M. Sokolova. - M.: Banks and stock exchanges, UNITI, 1997. - 175 p.

5. Vikhansky O. Strategic management: Textbook. - 2nd ed., revised. and added. - Gadarika, 1998. - 296 p.

6. Dichtl E., Hörschgen H. Practical Marketing: Proc. Allowance: Trans. From German. A. Makarov / Ed. I. Minko. - M.: Higher school: INFA-M, 1996. - 255 p., il.

7. Ilyenko N. Demand: analysis and management / Ed. I. Belyavsky. -M: Finance and statistics, 1997. - 160 p.

8. Korotkov A. Marketing Research: Textbook. - M: UNITI-DANA, 2012. - 304 p.

9. Savushkin M. Features of calculating labor productivity indicators in industries / M. Savushkin, P. Egorova // «TISBI» Bulletin. - 2021. - №1. - P. 83-88.

Дата поступления: 20.10.2022.

**УПРАВЛЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ
ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ С ПОМОЩЬЮ
ИССЛЕДОВАНИЯ ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВ СОТРУДНИКОВ**

**MANAGING THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE
OF THE TRANSPORT AND LOGISTICS SYSTEM WITH THE HELP
OF STUDYING PERSONAL QUALITIES OF EMPLOYEES**

БРЫЛОВ А.К., аспирант Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: andrey.brylov1@mail.ru

АХМЕТОВ Р.Р., д-р экон. наук, профессор кафедры управления корпоративными финансами Института экономики и финансов КФУ, г. Казань

BRYLOVA A., a postgraduate student, the University of Management «TISBI»

E-mail: andrey.brylov1@mail.ru

АХМЕТОВ R., Doctor of Economics, Professor, Department of Corporate Finance Management, Institute of Economics and Finance, Kazan Federal University

Аннотация

Скорость изменений транспортно-логистической системы стремительно увеличивается, что, в свою очередь, требует высокого уровня эффективности работы предприятий, осуществляющих свою деятельность в данной сфере. Результативность предприятия обеспечивается, в первую очередь, эффективностью работы его сотрудников. В данной научной статье представлены результаты эффективности работы сотрудников различных предприятий транспортно-логистической системы, а также проведено исследование личностных качеств сотрудников с помощью 20-факторного теста Кеттелла. Предметом данного исследования являются личностные качества сотрудника, влияющие на эффективность работы предприятия. Объектом исследования является эффективность предприятия транспортно-логистической системы. Основным элементом научной новизны является выявленная статистическая зависимость между определенными личностными качествами сотрудника и его эффективностью. Данные закономерности способны повысить общий уровень эффективности работы предприятия транспортно-логистической системы.

Ключевые слова: управление эффективностью предприятия, транспортно-логистическая система, личностные

качества сотрудника, эффективность сотрудников предприятия, эффективность предприятия транспортно-логистической системы.

Abstract

The speed of changes in the transport and logistics system is rapidly increasing, which in turn requires a high level of efficiency in the work of enterprises operating in this area. The efficiency of the enterprise is ensured, first, by the efficiency of its employees. This scientific article presents the results of the work efficiency of employees of various enterprises of the transport and logistics system, as well as a study of the personal qualities of employees using the Cattell 20 factor test. The subject of this study is the study of personal qualities of an employee that affect the efficiency of the enterprise. The object of the study is the efficiency of the enterprise transport and logistics system. The main element of scientific novelty is the identified statistical relationship between certain personal qualities of an employee and his effectiveness. These regularities can increase the overall level of efficiency of the transport and logistics system enterprise.

Key words: *enterprise performance management, transport and logistics system, personal qualities of an employee, efficiency of employees of an enterprise, efficiency of an enterprise of a transport and logistics system.*

В современном мире скорость изменений транспортно-логистической системы стремительно увеличивается, что, в свою очередь, требует высокого уровня эффективности работы предприятий, осуществляющих свою деятельность в данной сфере, что отмечается в ряде профильных публикаций [3-4]. Также в публикации [1] были получены выводы о том, что есть положительные стороны влияния пандемии на малый и средний бизнес в транспортно-логистической отрасли, в частности, такие как необходимость более эффективного управления предприятием в условиях работы предприятия удаленно.

Эффективность предприятия обеспечивается, в первую очередь, эффективностью работы его сотрудников. Объектом нашего исследования является эффективность работы предприятия транспортно-логистической системы. Предметом исследования являются личностные качества сотрудников, влияющие на эффективность работы предприятия. Целью нашего исследования является повышение эффективности предприятия транспортно-логистической системы с помощью повышения уровня эффективности сотрудников предприятия.

Для достижения цели нашего исследования нами были поставлены следующие задачи:

1. Оценить эффективность работы сотрудников транспортно-

логистических предприятий.

2. Исследовать личностные качества сотрудников транспортно-логистических предприятий.

3. Выявить или опровергнуть зависимость эффективности работы сотрудников от исследованных личностных качеств данных сотрудников.

Мы провели анализ эффективности работы сотрудников нескольких предприятий транспортно-логистической системы с помощью оценки усредненных результатов работы за последний календарный год. Всего были оценены результаты работы десяти независимых сотрудников предприятий. Конкретно осуществлялась оценка должности Логиста, ценным конечным продуктом которой является прибыль, принесенная предприятию транспортно-логистической системы. Денежный эквивалент оценки прибыли был переведен в относительный показатель оценки эффективности сотрудника, а именно Логиста. Далее было проведено исследование с помощью тестирования на предмет личностных качеств сотрудника по 20-факторной методике Кеттелла [5] (таблица 1). Каждому сотруднику был предоставлен тест Кеттелла, Форма А, состоящий из 187 вопросов, также всем сотрудникам было предоставлено одинаковое время на выполнение теста - 30 минут.

Таблица 1

Показатели личностных качеств сотрудников по методике Кеттелла
(Фактор А-Е)

	Оценка эффективности	Фактор А	Фактор В	Фактор С	Фактор Е
Логист 1	56	8	4	9	9
Логист 2	35	8	10	10	9
Логист 3	27	9	7	10	7
Логист 4	25	5	8	10	7
Логист 5	23	3	9	6	5
Логист 6	21	7	6	8	5
Логист 7	16	5	9	9	6
Логист 8	15	5	8	10	7
Логист 9	13	7	8	6	5
Логист 10	12	6	5	8	6

- Фактор А - определяет уровень общительности сотрудника, где оценка 0-2 означает замкнутость, а оценка 8-10 - высокий уровень общительности и стремление к коммуникации сотрудника.

- Фактор В - определяет уровень интеллекта у сотрудника. В

основном этот фактор показывает уровень скорости восприятия новой информации сотрудником.

- Фактор С - определяет уровень эмоциональной стабильности сотрудника, где оценка 0-2 означает эмоциональную нестабильность, а оценка 8-10 - высокий уровень эмоциональной стабильности.

- Фактор Е - «Подчиненность - Доминантность». Для оценки 0-2 характерны уступчивость, любезность, безропотность, а оценка 8-10 говорит о самостоятельности, независимости, напористости, своенравии, конфликтности, отстаивании своих интересов.

Таблица 2

Показатели личностных качеств сотрудников по методике Кеттелла
(Фактор F-I)

	Оценка результативности	Фактор F	Фактор G	Фактор H	Фактор I
Логист 1	56	7	3	9	2
Логист 2	35	7	6	9	3
Логист 3	27	10	6	8	3
Логист 4	25	9	2	8	4
Логист 5	23	5	3	7	6
Логист 6	21	6	7	9	4
Логист 7	16	9	5	4	9
Логист 8	15	9	2	8	4
Логист 9	13	4	5	7	2
Логист 10	12	5	3	9	1

- Фактор F - «Сдержанность - Экспрессивность». Для оценки 0-2 характерна сдержанность, а оценка 8-10 говорит о высоком уровне экспрессивности.

- Фактор G - «Нормативность поведения». Для оценки 0-2 характерны: склонность к непостоянству, подверженность влиянию чувств, случая и обстоятельств. Для высокого значения характерны: добросовестность, ответственность, стабильность.

- Фактор H - «Робость - Смелость». Для оценки 0-2 характерны: эмоциональная сдержанность, социальная пассивность, осторожность. Для высокого значения 8-10 характерны: инициативность, предприимчивость, активность.

- Фактор I - «Жесткость - Чувствительность». Для оценки 0-2 характерны: практичность, самоуверенность, не сентиментальность. Для высокого значения 8-10 характерны: впечатлительность, сильные эмоциональные переживания, низкая стрессоустойчивость.

Таблица 3
Показатели личностных качеств сотрудников по методике Кеттелла
(Фактор L-O)

	Оценка результативности	Фактор L	Фактор M	Фактор N	Фактор O
Логист 1	56	8	6	2	3
Логист 2	35	4	4	2	1
Логист 3	27	5	4	6	3
Логист 4	25	6	7	1	1
Логист 5	23	9	6	4	7
Логист 6	21	4	5	6	5
Логист 7	16	3	7	3	6
Логист 8	15	6	7	1	1
Логист 9	13	5	5	8	5
Логист 10	12	8	3	5	3

- Фактор L - «Доверчивость - Подозрительность». Для оценки 0-2 характерен высокий уровень доверия к людям. Для высокого значения 8-10 характерен высокий уровень недоверия к людям.

- Фактор M - «Практичность - Мечтательность». Для оценки 0-2 характерны: практичность, реалистичность. Для высокого значения 8-10 характерны: богатое воображение, поглощенность своими идеями.

- Фактор N - «Прямолинейность - Дипломатичность». Для оценки 0-2 характерны: откровенность, простота, наивность, бестактность. Для высокого значения 8-10 характерны: проницательность, осторожность, хитрость.

- Фактор O - «Спокойствие - Тревожность». Для оценки 0-2 характерны: беспечность, самонадеянность, жизнерадостность. Для высокого значения 8-10 характерны: беспокойство, озабоченность, ранимость.

Таблица 4
Показатели личностных качеств сотрудников по методике Кеттелла
(Фактор Q1-Q4)

	Оценка результативности	Фактор Q1	Фактор Q2	Фактор Q3	Фактор Q4
Логист 1	56	7	4	5	4
Логист 2	35	9	2	7	1
Логист 3	27	8	1	8	3
Логист 4	25	7	5	3	1

Логист 5	23	7	5	5	8
Логист 6	21	8	3	6	3
Логист 7	16	10	7	8	3
Логист 8	15	7	5	3	1
Логист 9	13	7	4	6	3
Логист 10	12	9	5	8	6

- Фактор Q1 - «Консерватизм - Радикализм». Для оценки 0-2 характерны: консервативность, устойчивость по отношению к традициям, сомнение в отношении новых идей и принципов. Для высокого значения 8-10 характерны: свободомыслие, наличие интеллектуальных интересов, развитое аналитическое мышление, восприимчивость к переменам.

- Фактор Q2 - «Конформизм - Нонконформизм». Для оценки 0-2 характерны: стремление работать и принимать решения вместе с другими людьми, низкая самостоятельность, ориентация на социальное одобрение. Для высокого значения 8-10 характерны: независимость, ориентация на собственные решения, самостоятельность, находчивость.

- Фактор Q3 - «Низкий самоконтроль - Высокий самоконтроль». Для оценки 0-2 характерны: следование своим желаниям, зависимость от настроений, неумение контролировать свои эмоции и поведение. Для высокого значения 8-10 характерны: целенаправленность, сильная воля, умение контролировать свои эмоции и поведение.

- Фактор Q4 - «Расслабленность - Напряженность». Для оценки 0-2 характерны: вялость, апатичность, спокойствие, низкая мотивация. Для высокого значения 8-10 характерны: собранность, энергичность, напряженность, фрустрированность, повышенная мотивация, беспокойство, взвинченность, раздражительность.

Таблица 5

Показатели личностных качеств сотрудников по методике Кеттелла (Фактор F1-F4)

	Оценка результативности	Фактор F1	Фактор F2	Фактор F3	Фактор F4
Логист 1	56	3	10	7	7
Логист 2	35	1	10	8	6
Логист 3	27	2	10	8	4
Логист 4	25	2	9	7	8
Логист 5	23	7	6	6	7
Логист 6	21	3	8	7	4

Логист 7	16	3	6	4	9
Логист 8	15	2	9	7	8
Логист 9	13	4	6	7	5
Логист 10	12	4	8	10	8

- Фактор F1 - «Низкая тревожность - Высокая тревожность». Для оценки 0-2 характерно удовлетворение тем, что человек имеет. Для высокого значения 8-10 характерен высокий уровень тревоги.

- Фактор F2 - «Интроверсия - Экстраверсия». Для оценки 0-2 характерна склонность к сухости, самоудовлетворению, замороженности межличностных контактов. Это может быть благоприятно в работе, требующей точности. Для высокого значения 8-10 характерно: социально контактен, не заторможен, успешно устанавливает и поддерживает межличностные связи.

- Фактор F3 - «Чувствительность - Уравновешенность». Для оценки 0-2 характерна тенденция испытывать затруднения в связи с проявляющейся во всем эмоциональностью. Для высокого значения 8-10 характерны: предприимчивость, решительность, гибкость. Такой человек склонен не замечать жизненных нюансов, направляя свое поведение на слишком явное и очевидное.

- Фактор F4 - «Конформность - Независимость». Для оценки 0-2 характерно следующее: зависимая от группы, пассивная личность, нуждающаяся в поддержке других лиц и ориентирующая свое поведение в направлении людей, которые такую поддержку оказывают. Для высокого значения 8-10 характерно следующее: агрессивная, независимая, отважная, резкая личность. Старается выбрать такие ситуации, где подобное поведение, по крайней мере, терпят. Проявляет значительную инициативу.

Наблюдая измеренные значения личностных характеристик, мы видим, что у самых эффективных сотрудников, а именно Логист 1 и Логист 2, факторами со значениями оценки 8 и более являются: Фактор А (Общительность), Фактор С (Эмоциональная стабильность), Фактор Е (Доминантность), Фактор Н (Смелость) и Фактор F2 (Экстраверсия). При этом только Фактор Е имеет высокие значения именно для двух самых эффективных сотрудников, чего не скажешь про остальных. В связи с этим мы выдвигаем следующую гипотезу: эффективность сотрудника предприятия транспортно-логистической системы в большей степени зависит от Фактора Е, описывающего такие личностные качества, как «Подчиненность - Доминантность».

Проверим статистическую значимость зависимости эффективности сотрудников от Фактора Е, описывающего такие личностные качества, как «Подчиненность - Доминантность», применяя

метод математической статистики, а именно критерий корреляции Пирсона [2].

Критерий корреляции Пирсона – это статистический метод, который позволяет определить наличие или отсутствие линейной зависимости между двумя количественными значениями. При этом данный критерий помогает оценить тесноту и статистическую значимость существующей зависимости. По-другому критерий корреляции Пирсона позволяет установить: существует ли зависимость изменения одного показателя в ответ на изменение другого или нет.

Для начала выделим два потенциально зависимых фактора в общую таблицу, а также вычислим средние арифметические значения данных параметров:

Таблица 6

Потенциально зависимые параметры: Оценка результативности сотрудников и Фактор Е

	Оценка результативности (x)	Фактор Е (y)
Логист 1	56	9
Логист 2	35	9
Логист 3	27	7
Логист 4	25	7
Логист 5	23	5
Логист 6	21	5
Логист 7	16	6
Логист 8	15	7
Логист 9	13	5
Логист 10	12	6
Среднее арифметическое	24,3	6,6

Далее вычислим среднее отклонение для каждого значения параметров d_x и d_y , а также посчитаем квадраты этих значений и суммируем их.

Таблица 7

Промежуточные значения вычислений критерия корреляции Пирсона

	d_x	d_y	d_x^2	d_y^2	$d_x * d_y$
Логист 1	31,7	2,4	1004,89	5,76	76,08
Логист 2	10,7	2,4	114,49	5,76	25,68
Логист 3	2,7	0,4	7,29	0,16	1,08
Логист 4	0,7	0,4	0,49	0,16	0,28

Логист 5	-1,3	-1,6	1,69	2,56	2,08
Логист 6	-3,3	-1,6	10,89	2,56	5,28
Логист 7	-8,3	-0,6	68,89	0,36	4,98
Логист 8	-9,3	0,4	86,49	0,16	-3,72
Логист 9	-11,3	-1,6	127,69	2,56	18,08
Логист 10	-12,3	-0,6	151,29	0,36	7,38
Сумма			1574,1	20,4	137,2

Следующим этапом рассчитаем коэффициент корреляции Пирсона r_{xy} по формуле:

$$r_{xy} = \frac{\sum(d_x \times d_y)}{\sqrt{(\sum d_x^2 \times \sum d_y^2)}}$$

$$r_{xy} = 0,7656369212$$

На завершающем этапе вычислений найдем значение t-критерия для оценки статистической значимости корреляционной связи по формуле:

$$t_r = \frac{r_{xy} \sqrt{n - 2}}{\sqrt{1 - r_{xy}^2}}$$

$$t_r = 3,366453062$$

Критическое значение t-критерия найдем по таблице, где при числе степеней свободы $f = n - 2 = 8$ и уровне значимости $p = 0,01$ значение критерия Пирсона $t_{\text{крит}} = 0,77$. Рассчитанное значение t_r (3,36) больше $t_{\text{крит}}$ (0,77), следовательно, связь является статистически значимой.

Сделаем статистический вывод: значение коэффициента корреляции Пирсона составило 0,76, что соответствует высокой тесноте связи между эффективностью работы сотрудников от значения Фактора Е, описывающего такие личностные качества, как «Подчиненность - Доминантность». Данная корреляционная связь находится в зоне значимости при $p < 0.01$.

Получив статистическое подтверждение гипотезы, мы можем сделать вывод о том, что высокий уровень Фактор Е теста Кеттелла «Подчиненность - Доминантность», выявленный у сотрудников предприятия, с высокой долей вероятности определяет их потенциальную эффективность. Результаты данного исследования также можно

применять для подбора новых сотрудников на работу предприятия, предварительно проведя тестирование кандидата на работу. Такая кадровая политика потенциально способна существенно увеличить эффективность работы предприятия транспортно-логистической системы.

Литература:

1. Брылов А.К., Хамидуллин Ф.Ф. Малый и средний бизнес в условиях пандемии // Вестник «ТИСБИ». - 2021. - № 2. - С. 44-49.
2. Гмурман В.Е. Теория вероятностей и математическая статистика: Учебное пос. для вузов. - Изд. 7-е, стер. - М.: Высш. шк., 1999. - 477 с.
3. Головченко Д.А. Оценка перспектив привлекательности отрасли / Д.А. Головченко. - Текст: непосред. // Молодой ученый. - 2017. - № 44 (178). - С. 63-66.
4. Пивовар Б.Б., Пирогова О.Е. Адаптация компаний малого и среднего бизнеса в условиях повышенной волатильности бизнес-среды, вызванной пандемией // Ж-л «Теория и практика сервиса: Экономика, Социальная сфера, Технологии». - 2020. - № 4. - С. 5-10.
5. Тест Кеттелла 16PF/Форма А. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://psyttests.org/cattell/16pfA.html?ysclid=lapqf9ijc5484362886>.
6. Шарапова Т.В. Основы теории управления: Учебное пос. для вузов / Т.В. Шарапова. - М.: Юрайт, 2020. - 210 с.
7. Шароватов Ю.М. Дистанционный менеджмент: как управлять сотрудниками на удаленке / Ю.М. Шароватов. - М.: Альпина Паблишер, 2020. - 243 с.
8. Шибилева О.В. Стратегия развития малого предпринимательства в Российской Федерации до 2030 года // Вестник Воронеж. гос. ун-та инженерных технологий. - 2016.
9. Щинова Н.А. Кластерная политика как инструмент повышения конкурентоспособности экономики региона // Региональная экономика. - 2015.
10. Эффективное управление организационными и производственными структурами: Монография / О.В. Логиновский, А.В. Голлай, О.И. Дранко [и др.] / Под ред. О.В. Логиновского. - М.: ИНФРА-М, 2020. - 450 с.

References:

1. Brylov A., Khamidullin F. Small and medium business in a pandemic // «TISBI» Bulletin. - 2021. - № 2. - P. 44-49.
2. Gmurman V. Probability theory and mathematical statistics: Textbook for universities. - Ed. 7th, sr. - M.: Higher. School, 1999. - 477 p.
3. Golovchenko D. Evaluation of the prospects for the attractiveness of the industry / D. Golovchenko - Text: direct // Young scientist. - 2017. - № 44 (178). - P. 63-66.
4. Pivovarov B., Pirogova O. Adaptation of small and medium-sized businesses in the conditions of increased volatility of the business environment caused by the pandemic // Journal: Theory and practice of service: Economics, Social sphere, Technologies. - 2020. - № 4. - P. 5-10.
5. Cattell test 16PF/Form A. [Electronic resource]. - Access mode: <https://psyttests.org/cattell/16pfA.html?ysclid=lapqf9ijc5484362886>.

6. Sharapova T. Fundamentals of the theory of management: A textbook for universities / T. Sharapova. - M.: Yurayt Publishing House, 2020. - 210 p.
7. Sharovатов Yu. Remote management: how to manage remote employees / Yu. Sharovатов. - M.: Alpina Publisher, 2020. - 243 p.
8. Shibileva O. Strategy for the development of small business in the Russian Federation up to 2030 // Bulletin of the Voronezh State University of Engineering Technologies. - 2016.
9. Shinova N. Cluster policy as a tool to improve the competitiveness of the regional economy / Regional Economics. - 2015.
10. Effective management of organizational and production structures: Monograph / O. Loginovskiy, A. Gollai, O. Dranko [and others] / Ed. O. Loginovsky. - M.: INFRA-M, 2020. - 450 p.

Дата поступления: 28.11.2022.

**К ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ
В ИТ-СФЕРЕ**

**TO THE QUESTION OF BUSINESS-MODELS CLASSIFICATION
IN IT-SPHERE**

БЕРДНИКОВ А.А., аспирант Университета управления «ТИСБИ»
E-mail: andreyberdnikov1998@gmail.com

BERDNIKOV A., a postgraduate student, the University of Management «TISBI»
E-mail: andreyberdnikov1998@gmail.com

Аннотация

Статья посвящена подробному рассмотрению содержания понятия «бизнес-модель», анализу существующих отечественных и зарубежных подходов к классификации бизнес-моделей, применимых в ИТ-сфере. В ней продемонстрированы примеры ИТ-компаний, успешно адаптирующих ту или иную бизнес-модель в рамках своей деятельности, а также сделаны выводы о необходимости дифференциации столь широкого спектра бизнес-моделей в условиях динамично развивающихся информационных технологий.

Ключевые слова: *информационные технологии, ИТ-сфера, стратегии ведения бизнеса, бизнес-модель, классификация бизнес-моделей.*

Abstract

The article is devoted to a detailed consideration of the content of the concept of «business model», analysis of existing domestic and foreign approaches to the classification of business models applicable in the IT field; demonstrated examples of IT companies that successfully adapt one or another business model as part of their activities; conclusions are drawn regarding the need to highlight such a wide range of business models in the context of dynamically developing information technologies.

Key words: *information technologies, IT-sphere, business strategies, business model, classification of business models.*

Современный мир плотно связан с информационными технологиями и вычислительной техникой. Каждый год появляются новые инновационные идеи, на основе которых энтузиасты создают перспективные стартапы и ИТ-компании. Правильно подобранная стратегия развития и ведения бизнеса определяет успешность

функционирования организаций. В связи с чем отправной точкой на пути к достижению стратегических целей и высоких показателей компаний может являться грамотный подбор наиболее подходящих бизнес-моделей, обуславливающий актуальность изучения их структуры и классификаций.

В научных публикациях и бизнес-литературе не существует однозначного толкования понятия бизнес-модели. Отечественные и зарубежные ученые приводят разные определения последней:

– Г.В. Чезброуг и Р.С. Розенблум рассматривают ее как фокусирующее устройство, являющееся посредником между развитием технологий и созданием экономической ценности, объясняющее, как компания зарабатывает деньги и где она находится в цепочке создания стоимости [1].

– С.М. Шафер определяет бизнес-модель как представление основной логики фирмы и стратегических решений для создания и закрепления ценности в сети создания стоимости [2].

– А. Остервальдер и Я. Пигнер считают, что бизнес-модель обосновывает то, как организация создает, поставляет и получает ценность [3].

– По мнению П. Тиммерса, бизнес-модель представляет собой множество услуг, продуктов компании, включает в себя описание участников бизнес-процесса, их роли в цепи ценности и описание источников дохода [4].

– Л. Боссиди и Р. Чаран определяют бизнес-модель как процесс мышления, связанного с пониманием специфики бизнеса как целостного механизма [5].

– А.И. Шаталов рассматривает понятие «бизнес-модель» с точки зрения связующего звена между внешней средой организации и существующими в ней возможностями и внутренней средой, состоящей из имеющихся человеческих и производственных ресурсов, необходимых для реализации новых возможностей [6].

Анализ существующих точек зрения свидетельствует о том, насколько разносторонне ученые подходят к определению понятия «бизнес-модель», тем самым определяя многообразие подходов к классификации бизнес-моделей. В данной работе будут рассмотрены классификации моделей, характерные для IT-сферы, и приведены примеры компаний, продемонстрировавших успешный опыт их использования.

Наиболее глубоко вопрос структуры и классификации бизнес-моделей был рассмотрен А. Остервальдером и Я. Пигнером в работе «Business Model Generation» [3]. По мнению авторов, бизнес-модель демонстрирует ключевые принципы создания, успешного развития и функционирования любой компании. Они выделяют 9 принципиально

важных структурных блоков, на которых строится любая бизнес-модель:

1. Потребительские сегменты (целевая группа клиентов).
2. Ценностное предложение (преимущества товаров и услуг компании для клиентов).
3. Каналы сбыта (пути реализации товаров и услуг).
4. Взаимоотношения с клиентами (принципы взаимодействия с клиентами).
5. Потоки поступления дохода (способы получения дохода).
6. Ключевые ресурсы.
7. Ключевые виды деятельности.
8. Ключевые партнеры.
9. Структура издержек (характерные для компании расходы: фиксированные и переменные издержки, экономия на масштабировании и т.д.).

С помощью данных структурных блоков можно описать и проанализировать функционирование любой компании, выявить ее проблемные стороны, нуждающиеся в совершенствовании, и подчеркнуть сильные.

Классификация А. Остервальдера и Я. Пигнера представлена следующими типами бизнес-моделей: «Длинный хвост», «Многосторонние платформы», «Бесплатная» бизнес-модель, «Открытая» бизнес-модель, «Концепция разделения».

Бизнес-модель «Длинный хвост» предполагает наличие большого количества предлагаемых покупателю товаров в ограниченном количестве. Примером такой модели может служить устройство электронной торговой площадки «Ozon», где собрано огромное количество продаваемых позиций, каждая из которых представлена в относительно небольшом количестве в сравнении с общим числом товаров.

Устройство бизнес-модели «Многосторонняя платформа» предполагает наличие двух и более связанных между собой групп потребителей, взаимодействие которых создает ключевую ценность. В качестве примера приведем компанию Google, которая создает большое количество бесплатных, общедоступных сервисов, пользовательская аудитория которых привлекает рекламодателей. Так, Google получает прибыль от продажи рекламы, а рекламодатели приобретают новых клиентов.

В рамках «бесплатной» бизнес-модели предполагается, что клиенты получают бесплатный доступ к основным возможностям продукта, и платный – в случае, если хотят иметь дополнительные преимущества перед другими пользователями. К примеру, доступ к торговой площадке «Ozon» может получить любой желающий, но при покупке «premium» доступа, пользователь получает такие преимущества, как бесплатная курьерская доставка, ранний доступ к распродажам и

т.д.

В случае с «Открытой» бизнес-моделью ценность компании формируется за счет сотрудничества с внешними партнерами и открытости идей. Компания, использующая данную бизнес-модель, получает выгоду как от использования своих инноваций другими компаниями, так и от внедрения сторонних идей. В данном случае стоит упомянуть операционную систему «Android», открытый доступ к которой представляет большой интерес для разработчиков, имеющих возможность размещать на ней свои мобильные приложения.

Принцип бизнес-модели «Концепция разделения» основывается на наличии трех базовых форм деятельности компании в зависимости от ориентации на клиентов, либо инновации, либо инфраструктуру. Каждая из этих форм нуждается в особом внимании. Например, компания «Яндекс» занимается развитием новых сервисов с целью привлечения клиентов, улучшает существующие продукты, привнося в них инновационные идеи.

Следующая классификация бизнес-моделей IT-компаний основывается на взаимоотношении между компанией и сотрудниками. Так, с целью уменьшения налогов и оптимизации финансовых затрат на содержание персонала выделяют компании, использующие аутсорсинговые, аутстаффинговые и смешанные бизнес-модели.

В 2005 г. Центральный Банк РФ ввел понятие «аутсорсинг», обозначающее механизм привлечения специалистов сторонней организации для выполнения определенного вида работ внутри компании.

Примером компании, активно практикующей бизнес-модель аутсорсинга, является «Google». Она использует услуги сторонних разработчиков для поддержки и разработки своих продуктов, в частности, сервиса контекстной рекламы AdWords. Специалисты, работающие по аутсорсингу, ничем не отличаются от штатных сотрудников компании «Google» и полностью интегрированы во внутренние механизмы работы.

Противопоставлением аутсорсингу служит бизнес-модель аутстаффинга, подразумевающая под собой сокращение персонала в штате компании путем переоформления части сотрудников на компанию подрядчика. В качестве примера компании, практикующей аутстаффинг, можно привести «SkyDynamics», предоставляющую своих IT-специалистов другим компаниям, позволяя им сократить издержки на оформление и содержание нового сотрудника.

Некоторые IT-компании используют смешанную бизнес-модель, включающую в себя оба вышеперечисленных метода ведения бизнеса [7].

К. Попп и Р. Майер в своей работе «Profit from Software Ecosystems»

выделяют бизнес-модели в зависимости от предоставляемых компанией товаров и услуг [8]:

– «Создатель» – бизнес-модель компании, специализирующейся на разработке собственного продукта. Например, компания «Microsoft» является разработчиком операционной системы Windows, пакета приложений для редактирования текстовых файлов Office.

– «Поставщик» – бизнес-модель, основанная на приобретении готового продукта с целью дальнейшего предоставления его своим клиентам. Примером такой компании служит «Softline», предлагающая клиентам возможность приобретения российского программного обеспечения и оборудования.

– «Арендодатель» – бизнес-модель, базирующаяся на временном предоставлении права пользования продуктом или услугой без права владения. Так, сервис компании «Яндекс» – «ЯндексМузыка» дает возможность пользователям получить временный доступ к музыкальным композициям различных авторов за установленную плату.

– «Брокер» – бизнес-модель, при которой компания выполняет роль посредника между производителем услуги и ее потребителем, не являясь при этом владельцем данной услуги. Примером такой организации бизнеса является рекламная деятельность социальной сети «ВКонтакте», которая помогает свести рекламодателей с их потенциальными клиентами.

Выше приведена обобщенная классификация бизнес-моделей, которая может быть применена к компаниям различных специализаций. «Создатель», «поставщик», «арендодатель», «брокер» – лишь архетипы моделей ведения бизнеса. Комбинируя их с предоставляемыми компаниями видами товаров и услуг (материальных, нематериальных, финансовых, человеческих), К. Попп и Р. Майер выделяют ряд более узконаправленных бизнес-моделей. Конкретно для IT-сферы, по их мнению, больше всего подходят такие бизнес-модели, как:

– «Изобретатель» - образующаяся при соединении архетипа «создатель» с нематериальными видами предлагаемых продуктов. Примером использования данной бизнес-модели служит вид деятельности компании, специализирующейся на создании информационных продуктов под запрос конкретной компании-заказчика с передачей права собственности.

– «Дистрибьютер нематериальных благ» - находит свое выражение через предоставление компанией продуктов, созданных иной организацией. Примером использования данной бизнес-модели служит деятельность компании SAP, выступающей в качестве продавца продуктов Adobe.

– «Арендодатель нематериальных благ» - исходя из названия, обозначает деятельность компании, предоставляющей временное

право пользования своим продуктом без права владения им. Примером такой компании является «Adobe», позволяющая пользователям приобрести за установленную плату подписку на графический редактор Photoshop.

– «Арендодатель материальных благ» - представляет собой бизнес-модель, в рамках которой компания является арендодателем удаленного сервера.

Ряд IT-компаний используют бизнес-модель SaaS, являющуюся в классификации К. Поппа и Р. Майера сочетанием бизнес-моделей «Арендодатель материальных благ» и «Арендодатель нематериальных благ». Под SaaS подразумевается осуществление компанией продажи доступа к программному обеспечению через Интернет, в рамках которой клиент не имеет физического доступа к серверам компании или программному обеспечению [9]. В качестве примера компании, использующей данную бизнес-модель, может выступать «1С-Рарус», являющаяся разработчиком CRM-систем в России и за рубежом.

С точки зрения С. Намбисан, все IT-компании подразделяются на продуктовые и сервисные. Первые специализируются на разработке и реализации собственного программного обеспечения (продукта), установка которого осуществляется на клиентских серверах; вторые – на предоставлении услуг в сфере IT-технологий, варьирующихся от консалтинга до поддержки и обслуживания приобретенных пользователем IT-продуктов [10].

Подход данного исследователя носит описательный характер, он не выделяет функциональные требования к ведению бизнеса, а дает лишь обобщенную классификацию бизнес-моделей на основе специфики деятельности существующих IT-компаний.

Подводя итог проделанного анализа существующих подходов к классификации бизнес-моделей, следует отметить, что их количество не является ограниченным, а содержание - исчерпывающим.

Различие во мнениях проявляется еще на стадии толкования бизнес-моделей, где каждый исследователь акцентирует внимание на разных аспектах этого понятия: для кого-то бизнес-модель является абстрактной сущностью (процессом мышления, связующим звеном и пр.), а кто-то дает ей физическое воплощение, определяя ее как четкую структуру, состоящую из конкретных компонентов (продуктов и услуг, источников доходов, участников бизнес-процесса, их роли в цепи ценности и др.).

Многообразие приведенных классификаций обуславливается постоянным развитием технологических возможностей, появлением новых направлений деятельности компаний, предлагаемых ими продуктов и услуг, стремлением к совершенствованию стратегии ведения бизнеса с целью увеличения доходов.

Объединяющим сходством в определениях и классификациях исследователей является способность бизнес-моделей организовывать деятельность компании, направляя ее на максимальное извлечение прибыли и реализацию экономического потенциала.

Литература:

1. Chesbrough H., Rosenbloom R. The role of the business model in capturing value from innovation: evidence from Xerox Corporation's technology spin off companies // *Industrial and Corporate Change*. - Vol. 11. - Iss. 3. - June 2002. - P. 529-555. - <https://doi.org/10.1093/icc/11.3.529>.
2. Shafer S., et al. (2005) The Power of Business Model // *Business Horizons*, 48. - P. 199-207. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.bushor.2004.10.014>.
3. Osterwalder A., Pigneur Y. (2010) *Business Model Generation: A Handbook for Visionaries, Game Changers, and Challengers*. Wiley, New Jersey.
4. Timmers P. Business Models for Electronic Markets / P. Timmers // *Electronic Markets*. - 1998. - Vol. 8. - № 2. - P. 3-8. - URL: http://www.cs.uu.nl/docs/vakken/ec/Timmers_BMem.pdf.
5. Боссида Л., Чаран Р. Сталкиваясь с реальностью. Как адаптировать бизнес-модель к меняющейся среде / Л. Боссида, Р. Чаран: Пер. с англ. - М.: ООО «И.Д. Вильямс», 2007. - С. 288.
6. Шаталов А.И. Взаимосвязь бизнес-модели и результатов деятельности фирмы (на материалах российских компаний отрасли общественного питания) / А.И. Шаталов // *Вестник СПбГУ*. - 2010. - Сер. 8. - Вып. 2. - 1,8 п.л.
7. Михайлов А.А., Тихонов А.И. Аутсорсинг и аутстаффинг персонала в современной России: состояние и перспективы // *Московский экономич. ж-л*. - 2018. - № 4.
8. Popp K, Meyer R. (2010) *Profit from Software Ecosystems: Business Models, Ecosystems and Partnerships in the Software Industry*. - Norderstedt, Germany. - 242 p.
9. Благих И.А., Аверьянова О.В., Рябухина А.А. Инновационные методы, применяемые страховыми компаниями по повышению эффективности рекламы в Интернете // *Вестник «ТИСБИ»*. - 2021. - № 2. - С. 24-43.
10. Nambisan S. Why Service Businesses Are Not Product Businesses, *MIT Sloan Management Review*. - 2001. - Vol. 42, 4.

References:

1. Chesbrough H., Rosenbloom R. The role of the business model in capturing value from innovation: evidence from Xerox Corporation's technology spinoff companies, *Industrial and Corporate Change*. - Vol. 11. – Iss. 3, June 2002. – P. 529-555. - <https://doi.org/10.1093/icc/11.3.529>.
2. Shafer S., et al. (2005) The Power of Business Model // *Business Horizons*, 48. - P. 199-207. - <http://dx.doi.org/10.1016/j.bushor.2004.10.014>.
3. Osterwalder A. and Pigneur Y. (2010) *Business Model Generation: A Handbook for Visionaries, Game Changers, and Challengers*. - Wiley, New Jersey.
4. Timmers P. Business Models for Electronic Markets / P. Timmers // *Electronic Markets*. - 1998. - Vol. 8. - № 2. - P. 3-8. - URL: http://www.cs.uu.nl/docs/vakken/ec/Timmers_BMem.pdf.

5. Bossidy L., Charan R. & Burck C. (2004). Confronting Reality: Doing What Matters to Get Things Right. - P. 288.
6. Shatalov A. Relationship between the business model and the results of the company's activities (on the materials of Russian companies in the public catering industry) / A. Shatalov // SPbGU Bulletin. - 2010. - Ser. 8. - Iss. 2.
7. Mikhailov A., Tikhonov A. Outsourcing and outstaffing of personnel in modern Russia: state and prospects // Moscow Economic Journal. - 2018. - № 4.
8. Popp K., Meyer R. (2010) Profit from Software Ecosystems: Business Models, Ecosystems and Partnerships in the Software Industry. -Norderstedt, Germany/ - 242 p.
9. Blagikh I., Averyanova O., Ryabukhina A. Innovative methods used by insurance companies to improve the effectiveness of advertising on the internet // «TISBI» Bulletin. - 2021. - № 2. - P. 24-43.
10. Nambisan, S. Why Service Businesses Are Not Product Businesses, MIT Sloan Management Review. - 2001. -Vol. 42, 4.

Дата поступления: 09.12.2022.

УДК 342

**ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЕ СОДЕРЖАНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ
ГОСУДАРСТВА: ВОПРОСЫ ОБЩЕЙ ТЕОРИИ ПРАВА**

**AN ECONOMIC AND LEGAL CONTENT OF THE SOCIAL FUNCTION
OF THE STATE: THE GENERAL THEORY OF LAW ISSUES**

СТЕПАНЕНКО Р.Ф., д-р юрид. наук, профессор кафедры теории и истории государства и права Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: stepanenkorf@yandex.ru

СОЛДАТОВА А.В., канд. юрид. наук, доцент, зав. кафедрой теории и истории государства и права Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: soldatovaalena@yandex.ru

STEPANENKO R., Doctor of Law, Professor, the Department of Theory and History of State and Law, the University of Management «TISBI»

E-mail: stepanenkorf@yandex.ru

SOLDATOVA A., PhD in Law, associate Professor, the head of the Department of theory and history of state and law, the University of Management «TISBI»

E-mail: soldatovaalena@yandex.ru

Аннотация

В статье рассматриваются актуальные проблемы трансформации содержания социальной функции государства в современных кризисных условиях построения правового, социального государства. Авторы, рассматривая многоаспектные факторы экономического роста как неперемennого условия реализации социальной функции государства, отмечают недостаточность внимания, уделяемого правовым аспектам, что препятствует выработке эффективного подхода к институту ответственности (юридической, социальной, морально-нравственной) государства, личности, общества в социальной сфере. Проанализирована периодизация развития корпоративной социальной ответственности. Предложен эвристический прием междисциплинарной аналогии с биологической сущностью эволюции. Обосновывая необходимость нравственного измерения экономических процессов, сформулирован вывод о ключевом критерии такого измерения – социальной справедливости.

Ключевые слова: социальное государство, социально-экономические права, социальная справедливость, ответственность, качество жизни, социальная функция.

Abstract

The article deals with the actual problems of transformation of the content of a social function of state in modern crisis conditions of formation of a legal, social state. The authors, considering the multidimensional factors of economic growth as an indispensable condition for the implementation of the social function of the state, note the lack of attention paid to legal aspects, which prevents the development of the right approach to the institution of responsibility (legal, social, moral) of the state, the individual, the society in social sphere. The periodization of the development of corporate social responsibility is analyzed. A heuristic method of interdisciplinary analogy with the biological essence of evolution is proposed. Justifying the necessity of moral measurement of economic processes, the conclusion is formulated about the key criterion of such measurement – social justice.

Key words: social state, socio-economic rights, social justice, responsibility, quality of life, social function.

Принятие на всенародном голосовании в 1993 г. Конституции России ознаменовало переход к качественно новому этапу развития российской правовой действительности. В первой главе Основного закона нашего государства в качестве фундаментальных и, что следует особо подчеркнуть, незыблемых характеристик Российской Федерации утверждены не только ее демократический, правовой, но и социальный характер [1]. Как известно, социальное государство относится к концепту, реализация которого является высшей целью каждого социально ориентированного государства. В качестве своеобразных критериев ее достижения в Конституции продекларировано создание условий для гарантирования достойного уровня жизни и свободного, устойчивого развития каждого члена российского общества.

Последствием провозглашения России социальным государством является возникновение весьма серьезных обязательств, прежде всего в социально-экономической сфере, а также значительная трансформация содержания социальной функции нашего государства [8]. Как справедливо отмечается в научной литературе, процесс их исполнения находится в прямой зависимости от имеющихся экономических возможностей, что подтверждается и положениями отдельных международно-правовых актов [2]. Данное условие имеет определяющее значение для решения одной из ключевых задач социального государства в рамках осуществления его социальной и экономической функций – обеспечение достойного уровня жизни

каждого гражданина, что не представляется возможным без достижения стабильности экономического роста. В этой связи актуализируются исследования вопросов экономико-правового содержания социальной функции государства.

В современных кризисных как для мировой, так и для национальной экономик условиях инновационным в экономической теории, на наш взгляд, является многоаспектный подход обоснования экономического роста, в том числе в структурном, ресурсном, экологическом, институциональном, социально-психологическом и социальном аспектах. В контексте исследуемой проблематики особый интерес представляет последний аспект, который, как утверждают зарубежные ученые, в частности Ф. Агийон, М. Ахлувалиа, А. Край, Х. Черени и др., зависит от типов экономического роста, в числе которых «рост в пользу бедных». По мнению О.В. Масленникова, он является более предпочтительным [4] и демонстрирует социальный приоритет и направленность экономической политики.

К сожалению, экономическая теория не акцентирует внимание на правовых аспектах экономического роста, что нивелирует значение как отдельных положений Основного закона, так и права в целом. На наш взгляд, эффективное правовое регулирование, выработка четкой правовой политики в данной области общественных отношений имеют стратегическое значение для повышения темпов экономического роста.

Сказанное имеет значение и для определения правильного подхода к социальной, морально-нравственной и юридической ответственности государства, личности, бизнеса за достижение целей и задач социального государства в социально-экономической сфере. При этом сложно не согласиться с позицией авторов, которые рассматривают юридическую ответственность публичной власти в качестве социальной ценности современного права [7].

Анализ развития института ответственности в рассматриваемой области общественных отношений, в том числе ответственности бизнеса, дает представление об условиях и процессе зарождения и последующей эволюции данного института. В литературе представлено несколько подходов к периодизации развития концепции социальной ответственности бизнеса. Так, например, В.Д. Попов считает возможным говорить о 8-ми этапах:

1. Середина XIX в. – зарождение феномена социальной ответственности бизнеса и появление понятия корпоративной филантропии.

2. 1930-е – 1940-е гг. – формирование понятия «социальная ответственность» в Америке.

3. 1950-е гг. – сформулировано определение корпоративной социальной ответственности и обозначен подход к ней с точки зрения

интересов стокхолдеров.

4. 1960-е гг. – формирование подхода к корпоративной социальной ответственности с учетом интересов стэйкхолдеров.

5. 1970-е гг. – начало применения комплексного подхода к формированию и институционализации корпоративной социальной ответственности.

6. 1980-е гг. – активная теоретизация и международное распространение корпоративной социальной ответственности.

7. 1990-е гг. – широкое применение концепции корпоративной социальной ответственности в различных формах бизнеса и государственных структурах.

8. 2000-е гг. – еще более глобальное распространение и применение стандартов корпоративной социальной ответственности.

Проводятся и иные периодизации с разной степенью детализации периодов, на протяжении которых развивались идеи корпоративной социальной ответственности. Данное различие представляет определенную научную ценность, однако, по нашему мнению, не является детерминантой в процессе анализа эволюции научных взглядов. Более релевантным в этой связи представляется эвристический прием междисциплинарной аналогии, учитывающий биологическую сущность эволюции. Как известно, эволюция в биологии основана на том, что у живых существ генетически закрепляются и передаются потомству только полезные признаки, обеспечивающие на том или ином этапе выживание вида, тогда как вредные мутации рано или поздно обречены на исчезновение. По аналогии, анализируя эволюцию концепции социальной ответственности бизнеса, можно утверждать, что в ходе этого процесса закрепились «полезные» положения, то есть такие, которые дают нам основания говорить о необходимости нравственного измерения экономических процессов в социальном государстве.

Как видится, ключевым критерием такого измерения является социальная справедливость. В юридической литературе высказывается мнение, что «справедливость - это категория философская и социально-этическая, а не правовая. Право же является универсальным и самодостаточным инструментом определения меры справедливости всех социальных отношений. На основе права конструируется справедливость, которая потом переносится на все другие сферы человеческих отношений» [10].

Представляется, что в контексте рассматриваемой проблематики в социальном государстве взаимовлияние и взаимодействие права и нравственности, морали осуществляется несколько иным образом. Правовой характер базовый принцип социальной справедливости приобретает в результате постепенной детализации содержания

прав человека второго поколения путем определения критериев качества жизни. Основу данных критериев составляют представления о справедливости. Как верно отмечается в научных исследованиях, посвященных идеям социального и правового государства в философии права, еще классик отечественного правоведения П.И. Новгородцев в своих рассуждениях о соотношении права и нравственности рассматривал право как «минимум социальных требований» [11, с. 57].

В этой связи очевидным становится философский, нравственный, абстрактный, относительный характер содержания категории «социальная справедливость» в контексте концепции социального государства. По этой причине на современном этапе одна из основных задач современной социогуманитаристики в рассматриваемой сфере заключается в переводе данного концепта из теоретической плоскости в социально-правовую действительность. В значительной степени этому могут способствовать конкретизация и дальнейшее совершенствование социального законодательства [9] и правореализации в социальной сфере.

В научной литературе предлагается несколько возможных путей совершенствования этих процессов. Так, анализируя проблемы распределения бюджетных средств, Е.В. Попов и К.А. Семячков отмечают, что именно состояние социальной сферы приобретает сегодня особую значимость, для чего необходима разработка новых метрик общественного развития для повышения качества жизни населения. К ним авторы относят: а) разработку социальных программ, основанных на имеющихся социальных ресурсах, установление конкретных сроков, исполнителей; б) минимизацию социального неравенства, деквалификацию рабочей силы, депопуляцию, старение населения и др. Индекс социального развития, в частности, регионов, по мнению исследователей, должен включать: а) базовые нужды человека; б) основы благосостояния; в) возможности развития.

Предлагаемые индикаторы социального развития должны стабилизировать социально-экономическое развитие российского населения, помочь социальному бизнесу и предпринимательству, а также государству в целях улучшения сложившейся ситуации. На сегодняшний день модель экономического развития, основанная на так называемых укрупненных показателях валового внутреннего продукта, внутреннего регионального продукта, утрачивает свою актуальность. На первый план выходит необходимость удовлетворения потребностей и интересов граждан [5]. Об этом говорит современная экономическая теория, как о переходе от количественного измерения эффективности экономической политики к качественному улучшению жизни граждан, что и является в том числе, основной задачей правовой экономической политики в социальном государстве. Данной позиции придерживаются и

ученые-юристы, отмечая, что процесс расширения социальных функций государства предполагает «не только создание новой современной экономики, но и системную модернизацию государственности, всех сфер функционирования общества, когда главными являются не макроэкономические цифры, не абстрактный рыночный показатель, но уровень, качество жизни людей» [7, с. 124].

Принимая во внимание, что социальная и экономическая функции государства должны осуществляться на: 1) наднациональном (поддержка и защита социально-экономических прав российских граждан, находящихся за рубежом); 2) федеральном; 3) региональном; 4) муниципальном; 5) локальном и индивидуальном уровнях, отдельное внимание (с учетом внесенных поправок в Конституцию Российской Федерации в части правового положения органов местного самоуправления) следует уделить вопросу социальной политики в городах. В частности, М.М. Захаров выделяет следующие социальные проблемы:

а) экономического характера (дефициты местных бюджетов, неэффективность распределения налоговых начислений и поступлений; неэффективность коммерческого использования пространства муниципалитетов, несоответствие доходов и расходов по социальным обязательствам муниципалитетов);

б) инфраструктурного характера (недостаточное количество социальных учреждений социальной сферы, износ их материальной основы; экологические проблемы и др.);

в) институционального характера (низкая конкуренция в сфере государственно-частного партнерства, партнерство между бизнесом и органами местного самоуправления; наличие бюрократических и административных барьеров, которые не способствуют решению социально-экономических вопросов в городах, и др.) [3].

Отмеченные проблемы характерны для жителей как крупных городов-мегаполисов, так и (особенно) для небольших городов, где правовая экономическая политика реализуется явно недостаточно. Эта проблема имеет актуальность и для сельских жителей, в городах-поселениях, в своем большинстве оказывающихся в затруднительном и уязвимом социально-экономическом положении.

Справедливым было бы отметить ряд социальных мер, предпринимаемых органами государственной власти и бизнесом, общественными организациями, а именно:

- выплата материнского капитала, повышение размера пособий на несовершеннолетних детей и срока их выплаты;

- увеличение заработных плат медицинских работников в разгар пандемии;

- увеличение налога с 13 до 15% для лиц, чей доход превышает

5 млн. в год и направление этих поступлений на лечение больных детей с редкими заболеваниями;

- создание благотворительных фондов, оказывающих помощь и поддержку социально незащищенным слоям населения;

- инициативы крупного бизнеса в сфере социальной помощи больным детям;

- доплаты за классное руководство работникам образовательной сферы;

- льготное кредитование, в том числе услуг платного образования, ипотечное субсидирование, предоставление земельных участков многодетным семьям и многое другое, что говорит о социальной направленности государственной политики Российского государства;

- открытость и доступность информации о планируемых и проводимых государством мероприятиях в социальной сфере и т.д. Последнее, с одной стороны, имеет принципиально важный характер для реализации принципа демократизма правовой экономической политики социального государства; с другой стороны, выявляет проблемы участия информационных технологий в процессах социализации личности.

Несмотря на то, что к реальному существенному улучшению благосостояния данные меры пока не привели, отрадным представляется факт правильного выбора государством вектора дальнейшего развития социально-экономической политики. Значительный прогресс намечается и в долгосрочной перспективе развития действующего социального законодательства.

Вместе с тем, движение к обеспечению качества жизни граждан и укреплению государственности требует формирования взаимных правил для личности и государства в части легитимации механизмов их ответственности (юридической, морально-этической и социальной). Актуальность рассмотренных нами проблем подтверждает неопровержимость ценности социогуманитарной, в том числе юридической науки на пути к социальному и правовому обустройству миропорядка.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (ред. от 01.07.2020 №1-ФКЗ) // Российская газета от 25.12.1993 № 273.

2. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (Нью-Йорк, 19 декабря 1966 г.) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных с иностранными государствами, М., 1978 г., вып. XXXII.

3. Захаров М. А. Социально-экономическая политики крупного города: содержание и механизм реализации: автореф. дис. ... экон. наук. - Воронеж, 2007. - 23 с.

4. Масленников О. В. Влияние экономического роста на дифференциацию

доходов в современной России: автореф. дис. ... канд. экон. наук. - Воронеж, 2018. - 24 с.

5. Попов Е. В., Семячков К. А. Проблемы развития экономики // Экономическое возрождение России. - 2018. - № 3. - С. 63-70.

6. Рыбаков, О. Ю. Модернизация государства, власти, права и общества: человеческое измерение / Под общ. ред. К.А. Ишекова / О. Ю. Рыбаков, О. И. Цыбулевская // Государство и право. – 2016. – № 1. – С. 123-125. – EDN VSCZUN.

7. Сайфуллин, А. И. Институт юридической ответственности органов публичной власти как социальная ценность права в современном обществе / А. И. Сайфуллин // Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики: Материалы V Национальной научно-практической конференции, Казань, 26 февраля 2021 года. – Казань: Университет управления «ТИСБИ», 2021. – С. 150-155. – EDN RCIPGP.

8. Солдатова, А. В. Реализация социально-экономических прав граждан: вопросы теории и практики / А. В. Солдатова // Вестник ТИСБИ. – 2017. – № 3. – С. 202-206. – EDN VGFYCO.

9. Солдатова, А. В. Социальная справедливость как принцип и цель правотворческой деятельности государства в чрезвычайных условиях / А. В. Солдатова, Я. В. Солдатов // Право и государство: теория и практика. – 2021. – № 11(203). – С. 64-66. – DOI 10.47643/1815-1337_2021_11_64. – EDN AVBPHM.

10. Фаст О.Ф. «Справедливость» и «социальная справедливость» как основа правовой системы государства. // Система конституционного права современной России: ценности, принципы, институты и нормы. 2020. С. 172.

11. Фролова, Е. А. Идеи социального и правового государства в философии права П. И. Новгородцева / Е. А. Фролова // Государство и право. – 2018. – № 7. – С. 57-65. – DOI 10.31857/S013207690000214-7. – EDN VJSAIB.

References:

1. The Constitution of the Russian Federation (ed. No. 1-FKZ of 01.07.2020) // Rossiyskaya Gazeta No. 273 dated 25.12.1993.

2. International Covenant on Economic, Social and Cultural Rights (New York, December 19, 1966) // Collection of existing treaties, agreements and conventions concluded with foreign states, M., 1978, issue XXXII.

3. Zakharov M. Socio-economic policies of a large city: content and mechanism of implementation: abstract dis. ... economic sciences. - Voronezh, 2007. - 23 p.

4. Maslennikov O. The impact of economic growth on income differentiation in modern Russia: abstract dis. ... candidate of Economic Sciences. - Voronezh, 2018. - 24 p.

5. Popov E., Semyachkov K. Problems of economic development // the economic revival of Russia. - 2018. - No. 3. - pp. 63-70.

6. Rybakov O. Modernization of state, government, law and society: the human dimension / under the general editorship of K.A. Ishekov / O. Y. Rybakov, O. I. Tsybulevskaya // State and Law. – 2016. – No. 1. – pp. 123-125. – EDN VSCZUN.

7. Saifullin, A. I. Institute of legal responsibility of public authorities as a social value of law in modern society / A. I. Saifullin // Main trends in the development

of modern law: problems of theory and practice: Materials of the V National Scientific and Practical Conference, Kazan, February 26, 2021. – Kazan: University of Management “TISBI”, 2021. – pp. 150-155. – EDN RCIPGP.

8. Soldatova, A. Realization of socio-economic rights of citizens: issues of theory and practice / A.V. Soldatova //TISBI Bulletin – 2017. – No. 3. – pp. 202-206. – EDN VGFYCO.

9. Soldatova A. Social justice as the principle and purpose of the law-making activity of the state in emergency conditions / A.V. Soldatova, Ya. V. Soldatov // Law and the state: theory and practice. – 2021. – № 11(203). – Pp. 64-66. – DOI 10.47643/1815-1337_2021_11_64. – EDN AVBPHM.

10. Fast O. “Justice” and “social justice” as the basis of the legal system of state. //The system of constitutional law of modern Russia: values, principles, institutions and norms. 2020. p. 172.

11. Frolova E. Ideas of a social and legal state in the philosophy of law of P. I. Novgorodtsev / E. A. Frolova // State and Law. – 2018. – No. 7. – pp. 57-65. – DOI 10.31857/S013207690000214-7. – EDN VJSAIB.

Дата поступления: 11.10.2022.

**ОТЧЕТЫ МЕЖДУНАРОДНОГО УГОЛОВНОГО СУДА
КАК ОДИН ИЗ ВНУТРЕННИХ МЕХАНИЗМОВ КОНТРОЛЯ
ЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ**

**LITIGATION REPORTS OF THE INTERNATIONAL CRIMINAL COURT
AS ONE OF THE INTERNAL MECHANISMS FOR MONITORING
ACTIVITIES**

СМИРНОВ В.В., аспирант кафедры конституционного и международного права Университета управления «ТИСБИ»
E-mail: 05540@mail.ru

SMIRNOV V., Post-graduate student, the Chair of Constitutional and International Law, the University of Management «TISBI»
E-mail: 05540@mail.ru

Аннотация

Ежегодные годовые отчеты МУС о своей деятельности, отчеты о деятельности по предварительным экспертизам ситуаций, рассматриваемых в МУС, отчеты суда по ключевым показателям деятельности и другие отчеты МУС можно отнести к внутренним формам контроля за деятельностью международных уголовных судов, в том числе к самоконтролю. МУС является одновременно и судебным органом, и международной организацией, которая имеет широкий круг полномочий, включая преследование лиц, арест подозреваемых, аресты активов, тюремное заключение и др. Поэтому вопросы отчетности о деятельности органов международной юстиции, в том числе МУС, имеют существенное значение. В настоящий момент ежегодные отчеты международных уголовных судов и трибуналов о ключевых показателях эффективности не приведены к единым стандартам, что отражено в заключительном отчете Независимой экспертизы Международного уголовного суда и системы Римского статута от 30 сентября 2020 г. Цель стандартизации отчетности предполагает возможность сравнивать показатели эффективности работы Международного уголовного суда и иных международных судебных учреждений для повышения эффективности работы таких органов.

Ключевые слова: *Международный орган уголовной юстиции, Международный уголовный суд, Отчет Международного уголовного суда, контроль за деятельностью МУС, контрольные механизмы в международном праве, Международные судебные учреждения.*

Abstract

The annual reports of the ICC on its activities, reports on preliminary examinations of situations considered by the ICC, court reports on key performance indicators and other reports of the ICC can be attributed to internal forms of control over the activities of international criminal courts, including self-control. The ICC is both a judicial body and an international organization that has a wide range of powers, including prosecution of individuals, arrest of suspects, seizure of assets, imprisonment and others. Therefore, the issues of reporting on the activities of international justice bodies, including the ICC, are of significant importance. Now, the annual reports of international criminal courts and tribunals on key performance indicators do not correspond in full to uniform standards, which is reflected in the final report of the Independent Review of the International Criminal Court and the Rome Statute system dated September 30, 2020. The goal of reporting standardization implies the ability to compare the performance indicators of the International criminal court and other international judicial institutions, to improve the efficiency of the work of such bodies.

Key words: *International Criminal Justice Authority, International Criminal Court, Report of the International Criminal Court, control over the activities of the ICC, control mechanisms in international law, international judicial institutions.*

В организационных структурах, в том числе и в таких организациях, как Международный уголовный суд (далее - МУС), контроль за их деятельностью является обязательным условием нормального функционирования, позволяющим достигать эффективных результатов. Контроль способствует предотвращению незаконной и неэффективной деятельности, являясь одним из основных гарантов законности и правосудия.

Отчеты о деятельности МУС можно отнести к элементу внутреннего механизма контроля, в том числе самоконтроля. Информирова о фактическом положении ситуации в деятельности организации, помимо предоставления отчетности о проделанной работе широкому кругу лиц, суд еще и тем самым предостерегает себя от возможных нарушений в своей деятельности, поскольку наличие элемента отчетности является безусловным фактором дисциплины.

В широком смысле отчетом называется документ, в котором подробным образом изложено состояние дел, о выполненных действиях и проделанной работе. Такой документ должен быть понятным, прозрачным, сопоставимым, направленным на широкий круг людей. Контроль не является самоцелью отчета, но считается неотъемлемой частью общей системы регулирования, задачей которой является выявление отклонений от общепринятых стандартов законности на

более ранней стадии с тем, чтобы иметь возможность скорректировать ситуацию либо привлечь виновных к ответственности.

Международный уголовный суд публикует на своем официальном сайте ежегодные годовые отчеты о своей деятельности, отчеты о деятельности по предварительным экспертизам ситуаций, рассматриваемых в МУС, отчеты суда по ключевым показателям, отчеты о действиях по предварительному изучению ситуаций и др.

МУС публиковал ежегодные отчеты о ключевых показателях эффективности в 2015, 2016, 2017, 2019 и 2020 годах (в 2018 г. отчет не был опубликован так как была смена руководства в Президиуме МУС).

Для измерения показателей эффективности работы судебной системы МУС в ежегодных годовых отчетах о ключевых показателях эффективности информация по соблюдению сроков отражается по этапам в работе суда: первый этап – «подтверждение», который включает в себя промежуток от санкционирования расследования до решения об утверждении обвинений; второй этап – «подготовка к судебному разбирательству», включает в себя промежуток между решением об утверждении обвинения и первым днем вступительных заявлений; третий этап – «испытательный срок»: между первым днем вступительных заявлений и последним днем заключительных представлений; четвертый этап – «судебные обсуждения»: между последним днем подачи заключительных представлений и вынесением решения об осуждении в соответствии со ст. 74 Римского статута; пятый этап – «вынесение приговора» (если имеет место быть вынесение приговора): между вынесением решения об осуждении в соответствии со ст. 74 Римского статута и вынесением решения о вынесении приговора в соответствии со ст. 76 Римского статута; шестой этап – «возмещение» (если применимо): между вынесением приговора об осуждении и исполнением решения о возмещении ущерба или утверждением плана исполнения, в зависимости от обстоятельств, в соответствии со ст. 75 Римского статута; седьмой этап – «окончательные апелляции на решения об осуждении и/или приговорах» (если применимо): между подачей первого уведомления об апелляции и вынесением апелляционного решения в соответствии со ст. 81 Римского статута. В отчете содержится графическая схема, согласно которой проводится сравнение соблюдения рекомендованных регламентами МУС сроков рассмотрения по каждому этапу с конкретной рассматриваемой ситуацией в МУС, приводятся сведения о продолжительности этапов для предыдущих дел.

В отчете о ключевых показателях эффективности отражаются сведения о времени проведения публичных слушаний в зале суда, об общем проценте судебных решений, доступных для ознакомления широкой общественности, об изготовлении стенограмм судебных засе-

даний, о письменном переводе текстов, устном переводе в зале суда, об услугах по оперативному переводу (для телефонных переговоров; ознакомление свидетелей; психосоциальные оценки, аудиовизуальный перевод и др.).

Собрана статистика по лицам, получившим поддержку: о свидетелях, потерпевших, иждивенцах и других лицах, подвергающихся риску, находящихся в опасности в связи с данными показаниями, и о полученной ими мере защиты (переселение за границу и др.). Другой подраздел сообщает о потерпевших, участвующих в разбирательстве, о текущих получателях возмещения ущерба, о текущих потерпевших, для которых происходит возмещение расходов на юридические услуги по представительству в суде, о расходовании денежного фонда на возмещение ущерба потерпевшим, о других расходах в рамках целевого фонда, формируемого за счет добровольных взносов, полученных главным образом от государств-членов.

В отчете о ключевых показателях эффективности содержится информация о показателях эффективности в различных областях деятельности МУС, таких как: доступность информации, касающейся деятельности МУС, исполнение бюджета, человеческие ресурсы, географическое представительство и гендерный баланс (одной из центральных целей МУС является достижение гендерного баланса на всех уровнях рабочих мест, а также повышение возможности для трудоустройства граждан из различных стран), благополучие персонала, закупки, безопасность в физическом смысле и безопасность активов, а также IT-безопасность.

Отдельный раздел этого отчета посвящен отчетности по работе МУС, связанной с сотрудничеством, в котором отражены основные показатели, связанные с расширением сотрудничества, оперативной поддержкой в контексте следственной, прокурорской, судебной деятельности, а также форм сотрудничества в отношении запросов, касающихся защиты свидетелей или ареста подозреваемых (в том числе сотрудничество в выявлении, аресте и замораживании активов).

В разделе о доступности информации, связанной с деятельностью МУС, указано количество лиц, которые физически присутствовали на судебных заседаниях в зале суда, о количестве лиц, которые просматривали прямые трансляции в сети Интернет, о трафике Интернет-ресурсов, принадлежащих МУС, в том числе страниц МУС в социальных сетях, о доступе к заседаниям представителей СМИ и общественности.

В заключительной части отчета о ключевых показателях эффективности содержится информация о расходовании средств (данные о закупках), однако данная информация очень ограниченная. В отчете отмечается, что информация о расходовании представляется в

бюджетно-финансовый комитет ежегодно и не публикуется для широкой общественности в рамках отчета.

Отчеты о действиях по предварительному изучению ситуаций носят менее статистический характер, чем отчеты о ключевых показателях эффективности. В них могут отражаться: история процессуальных действий МУС по ситуации, контекст ситуации, в котором описываются происходившие события (носят субъективный характер), описания вопросов, связанных с юрисдикцией МУС, предполагаемо совершенные преступления, текущие заключения по ситуации, планируемые дальнейшие шаги. Отчеты о действиях по предварительному изучению ситуаций могут быть как по отдельной ситуации, так и ежегодные отчеты, в которых содержатся сведения обо всех ситуациях.

Ежегодные годовые отчеты МУС о своей деятельности, отчеты о деятельности по предварительным экспертизам ситуаций, рассматриваемых в МУС, отчеты суда по ключевым показателям деятельности и другие отчеты МУС можно отнести к внутренним формам контроля за деятельностью международных уголовных судов, в том числе к самоконтролю.

Вопросы подотчетности за деятельностью органов международной юстиции, в том числе МУС, имеют существенное значение, с учетом глобализации современного мира [1, с. 44], поскольку международный характер их деятельности предполагает широкий круг полномочий, которые могут обеспечить международный мир и безопасность [10, с. 71], остановить международные конфликты [2, с. 77].

Для структуры любого международного уголовного суда или трибунала характерна двойная природа учреждения: МУС является одновременно и судебным органом, и международной организацией, юрисдикцию которой большинство стран не принимает [4 с. 293], в которой преобладает прецедентное право [8, с. 206]. В 2002 г. США отозвали свою подпись под текстом Статута МУС, поскольку ряд преступлений был совершен гражданами этой страны в Африканском регионе, в котором много стран - участников Статута МУС [6, с. 16]. С одной стороны, как судебный орган МУС должен пользоваться судебной независимостью, а судьи обладать полной беспристрастностью [5, с. 258]; с другой - будучи международной организацией, государства-участники разумно рассчитывают на отчетность о деятельности. При этом судьи и прокуроры должны иметь возможность осуществлять судебную деятельность без какого-либо вмешательства (например, ученые обращают внимание на политический характер голосования в международных судах) [7, с. 47]. Независимость и беспристрастность судебных органов применяются *mutatis mutandis* как к национальным, так и к международным судьям [9, с. 194], соответственно, должна быть исключена возможность влияния государств-участников и других лиц

для оказания влияния на судебные органы и органы прокуратуры, в том числе путем информационного воздействия [3, с. 302].

Эффективность отправления правосудия также можно контролировать с помощью показателей эффективности, для этого такие показатели должны быть сравнимы между другими международными судебными учреждениями.

В настоящий момент ежегодные отчеты международных уголовных судов и трибуналов о ключевых показателях эффективности не приведены к единым стандартам, что отражено в заключительном отчете Независимой экспертизы Международного уголовного суда и системы Римского статута от 30 сентября 2020 г., в которой было дано несколько рекомендаций для повышения эффективности деятельности МУС. В рекомендации № 146 было отмечено, что для оценки эффективности работы Международного уголовного суда необходимо составлять отчет, содержащий исходные данные, основанные на количественных показателях, которые должны быть представлены последовательно и в удобной для читателя форме. Такой документ должен быть доступен надзорным органам и государствам-участникам. Сбор и представление данных в отчете должны быть стандартизированы, для того чтобы можно было сравнивать данные за несколько лет.

Таким образом, цель стандартизации отчетности предполагает возможность сравнивать показатели эффективности работы Международного уголовного суда и иных международных судебных учреждений. Для обеспечения возможности сравнения с другими международными организациями, включая другие международные суды и трибуналы, полагаем, что необходимо создать диалог между международными судебными учреждениями и согласовать тип показателей, которые можно отслеживать и обмениваться (например, с другими международными судами - количество дней работы в зале суда). Указанное позволит более объективно сравнивать показатели эффективности деятельности МУС.

Литература:

1. Гаранина И.Г., Свистунов Д.Е. Национальная безопасность в Российской Федерации: теоретико-правовое исследование. Марийский юридический вестник. 2017. №2 (21).

2. Кандава Жан-Жак, Мезяев А.Б. Международно-правовые проблемы ответственности за преступления, совершенные во время вооруженного конфликта в демократической Республике Конго. Вестник ТИСБИ. 2022. № 1. С.74-83

3. Костенко Н.И. Право международной безопасности (теоретические основы становления и развития). Москва, 2018. Сер. Библиотека международного права.

4. Лазутин Л. А., Лихачев М. А. Международное гуманитарное право. Война, память, справедливость (юридические и исторические аспекты). М.: Юрайт, 2020. 312 с.

5. Международная и внутригосударственная защита прав человека. Абашидзе А.Х., Абдуллин А.И., Адамова Э.Р., Акхамова И.Л., Алиев З.Г., Амиров К.Ф., Амирова Р.Р., Антонов И.О., Арсланов К.М., Бакулина Л.В., Бакулина Л.Т., Бухмин С.В., Валеев Р.М., Гаврилов В.В., Гадельшина З.И., Гаранина И.Г., Гарипов Р.Ш., Глушкова С.И., Горшунов Д.Н., Гусейнов Т.И. и др. Учебник / Москва, 2021.

6. Мезяев А. «Международные суды» и Африка. Азия и Африка сегодня. 2005. № 11 (580). С. 14-18.

7. Мезяев А.Б. Международный суд ООН и проблема смертной казни. Вестник ТИСБИ. 2022. № 2. С.42-47

8. Мотрохин Е.Ю. О правовой природе и месте постановлений Европейского Суда по правам человека в правовой системе Российской Федерации. Казанский журнал международного права и международных отношений. 2015. № 7. С. 202-208.

9. Сарайва Нгвенья М., Мезяев А.Б. Трибунал сообщества развития юга Африки: некоторые правовые и политические аспекты деятельности. Вестник ТИСБИ. 2018. № 3. С.189-197

10. Толстых В.Л., Практикум по международному праву. Москва, Международные отношения. 2021

References:

1. Garanina I., Svistunov D. National security in the Russian Federation: theoretical and legal research. Mariyskiy legal bulletin. 2017. No. 2 (21).

2. Shackle Jean-Jacques, Mezyaev A. International legal problems of responsibility for crimes committed during the armed conflict in the Democratic Republic of the Congo. Vestnik TISBI. 2022. No. 1. P.74-83

3. Kostenko N. Law of international security (theoretical foundations of formation and development). Moscow, 2018. Ser. Library of International Law.

4. Lazutin L., Likhachev M. International humanitarian law. War, memory, justice (legal and historical aspects). Moscow: Yurayt, 2020. 312 p.

5. International and domestic protection of human rights. Abashidze A., Abdullin A., Adamova E., Akhamova I., Aliev Z., Amirov K., Amirova R., Antonov I., Arslanov K., Bakulina L., Bakulina L., Bukhmin S., Valeev R., Gavrillov V., Gadelshina Z., Garanina I., Garipov R., Glushkova S., Gorshunov D., Guseynov T. and others. Textbook / Moscow, 2021.

6. Mezyaev A. "International courts" and Africa. Asia and Africa today. 2005. No. 11 (580). pp. 14-18.

7. Mezyaev A. International Court of Justice and the problem of the death penalty. Vestnik TISBI. 2022. No. 2. P.42-47

8. Motrokhin E. On the legal nature and place of judgments of the European Court of Human Rights in the legal system of the Russian Federation. Kazan Journal of International Law and International Relations. 2015. No. 7. S. 202-208.

9. Saraiva Ngwenya M., Mezyaev A. Southern African Development Community Tribunal: Some Legal and Political Aspects of Activities. TISBI Bulletin. 2018. No. 3. P.189-197

10. Tolstykh V., Workshop on international law. Moscow, International relations. 2021

Дата поступления: 28.11.2022.

ЮНЕСКО: ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА, КУЛЬТУРА
UNESCO: EDUCATION, SCIENCE, CULTURE

УДК 343.225.3

**КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ
АДДИКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ЛИЧНОСТИ
В ОБЩЕСТВЕ**

**CULTURAL ASPECTS OF SOCIAL CONSEQUENCES OF ADDICTIVE
BEHAVIOR OF A PERSONALITY IN SOCIETY**

ЧИРКОВА Е.И., студентка Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: elizabeth.mexx@mail.ru

ГРУЗКОВА С.Ю., доцент кафедры педагогики и психологии Университета управления «ТИСБИ»

ГРЯЗНОВ А.Н., д-р психол. наук, профессор кафедры педагогики и психологии, заместитель проректора по науке и развитию Университета управления «ТИСБИ»

E-mail: angkazan@mail.ru

CHIRKOVA E., Student, the University of Management «TISBI»

E-mail: elizabeth.mexx@mail.ru

GRUZKOVA S., Associate professor of the department of pedagogy and psychology, the University of Management «TISBI»

GRYAZNOV A., Doctor of Psychology, Professor, the Department of Pedagogy and Psychology, Deputy Vice-Rector for Science and Development, the University of Management «TISBI»

E-mail: angkazan@mail.ru

Аннотация

В рукописи научной статьи представлена взаимосвязь между алкоголизмом и преступностью, а также акцентируется внимание на личности больного алкоголизмом. Дано авторское определение алкоголизма и личности в норме и при патологии. Показаны уровни формирования аддиктивного поведения.

Ключевые слова: аддикция, алкоголизм, личность, патология, уровни формирования аддикции.

Abstract

The manuscript of the scientific article presents the relationship between alcoholism and crime, and focuses on the personality addicted with alcoholism. The author's definition of alcoholism and personality in normal and pathological conditions is given. The authors show levels of formation of

addictive behavior.

Key words: *addiction, alcoholism, personality, pathology, levels of addiction formation.*

В настоящее время одним из распространенных негативных социальных явлений является алкоголизм. Алкоголизм влияет на все сферы жизни общества и представляет собой угрозу как для отдельной личности, так и для всего общества в целом. В данной работе рассматривается взаимосвязь между алкоголизмом и преступностью, акцентируется внимание на личности больного алкоголизмом.

Нами алкоголизм трактуется как злоупотребление спиртными напитками, которое приводит к ряду соматических и психических заболеваний и наносит вред социуму. Личность – это общая совокупность психических процессов, психических состояний и психологических свойств. Одна особь отличается от другой мировоззрением, то есть отношением к миру, обществу и к самому себе.

Проблема алкоголизации общества, а также существенная процентная доля больных алкоголизмом является объектом изучения общественных наук. Впервые в России к проблеме алкоголизма с позиции медицины привлек внимание в 1846 г. судебный медик, профессор Казанского университета Г.И. Блосфельд, которому принадлежит одна из первых публикаций по алкоголизму «О пьянстве в судебно-медицинском и медико-социальном отношениях» [1].

Исследователь Г.И. Блосфельд, показал причины и последствия алкоголизма, акцентировал внимание на том, что алкоголизм - душевное заболевание, в этом и заключается трудность лечения больных алкоголизмом. Авторы В.Ю. Завьялов, Н.Я. Копыт, Ц.П. Короленко [7-10] и многие другие предлагают рассматривать алкоголизм как сложную социально-психологическую проблему, и, прежде всего, как социальную. В настоящее время многие исследователи поднимают проблему влияния алкоголизма на криминогенную обстановку.

Концепция общественной безопасности в Российской Федерации, утвержденная Указом Президента РФ от 14.11.2013 г. № Пр-2685, содержит указание на осложнение криминогенной обстановки в стране вследствие массового злоупотребления алкогольной продукцией. Согласно статистическим данным МВД РФ за 7 месяцев 2022 г. число деяний, совершаемых в состоянии алкогольного опьянения, снизилось на 12,7% [6]. Несмотря на уменьшение доли преступлений, совершаемых в состоянии алкогольного опьянения, в настоящее время они имеют место быть. Кроме того, официальные статистические данные свидетельствуют о количестве зарегистрированных преступлений, в то время как определенная доля преступлений имеет латентный характер. К преступлениям латентного характера можно отнести бытовые,

т.е. умышленные или неосторожные деяния, посягающие на жизнь, здоровье, честь, достоинство и свободу личности, совершаемые в результате конфликтов между лицами, состоящими в брачно-семейных отношениях.

При приеме алкоголя происходит изменение сознания личности. По В.М. Бехтереву, личность - общая совокупность психических процессов, психических состояний, психических свойств, следовательно, при употреблении алкоголя изменяется механизм психических состояний (управление психическими состояниями), теряется контроль над реальной ситуацией. В настоящее время Уголовный кодекс не предусматривает возможность освобождения от уголовной ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии алкогольного, наркотического опьянения, прочих одурманивающих веществ. Согласно ст. 23 Уголовного кодекса Российской Федерации лицо, совершившее преступление в состоянии опьянения, вызванном употреблением алкоголя, наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, новых потенциально опасных психоактивных веществ либо других одурманивающих веществ, подлежит уголовной ответственности на общих основаниях. Из вышеизложенного следует, что состояние алкогольного опьянения не является основанием для освобождения лица от уголовной ответственности.

Крайне важным является вопрос о дифференциации уголовной ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии алкогольного опьянения. Психическое состояние лица непосредственно предшествует совершению преступления и сопровождает его совершение. При квалификации того или иного деяния алкогольное опьянение может играть роль квалифицирующего признака, то есть выступать таким обстоятельством, которое отягчает вину и, в силу чего, влияет на квалификацию преступления.

Рассматривая алкоголизм как фактор преступности, следует рассмотреть личность лица, больного алкоголизмом. Алкоголизм представляет собой одну из форм аддиктивного поведения. Аддикция означает пагубную привычку, зависимость от чего-либо, чаще всего не осознаваемую. Аддиктивное поведение является девиантным, деструктивным поведением, при котором человек будто стремится убежать от окружающей реальности. По мнению А.Н. Грязнова и Е.А. Чеверикиной, аддикции формируются на нескольких уровнях:

1. На генетическом уровне - личность генетически предрасположена к той или иной зависимости.

2. На психобиологическом уровне - поступивший в организм алкоголь становится константой, и при снижении этого уровня в организме требуется вновь его принятие из вне. Таким образом формируется потребность в употреблении алкоголя.

3. На психологическом уровне происходит диссоциация личности. Одна часть личности становится патологической, а вторая часть - нормативной. Патологическая часть личности становится ярко выраженной, изменяется ценностная и потребностная система личности.

4. На социально-психологическом уровне значимые другие лица не могут влиять на зависимого человека.

5. На духовном уровне (потеря аддиктом духовных, нравственных качеств). Отход от религиозных ритуалов, потеря нравственных ориентиров [3].

Аддиктивных личностей объединяет общая проблема, которая сказывается на деятельности, образе жизни, социальных взаимодействиях. Аддикты обладают определенными психическими состояниями и качествами, присущими им в силу особенностей образа жизни. Эти качества становятся факторами, которые побуждают лицо к совершению преступления. Например, антисоциальное расстройство личности, которое характеризуется пренебрежением социальными нормами, отсутствием осознания своей вины и т.д. В местах заключения такие пациенты могут составлять до 75% осужденных. Лицам, страдающим импульсивным расстройством, присущи такие черты, как склонность к ссорам и конфликтам с другими людьми, а также к вспышке ярости или насилия с неспособностью контроля своего поведения. Кроме того, у больных алкоголизмом нарушена эмоционально-волевая сфера личности, что является следствием потери контроля над своим поведением и приводит к общественно опасным последствиям. Как известно, регуляция поведения и деятельности осуществляется через управление своими психическими состояниями посредством волевой сферы личности [4]. Исходя из этого, можно утверждать о влиянии аддиктивного поведения, в частности алкоголизма, на динамику преступности.

Одной из главных задач, стоящих перед государством, является борьба с преступностью. Применительно к теме данной работы можно утверждать о том, что, в первую очередь, минимизация преступлений, совершенных в состоянии наркотического и алкогольного опьянения, должна включать в себя комплекс мер, которые направлены на повышение здорового образа жизни, создание специальных организаций, помогающих больным в социальной адаптации. Нравственные устои человека во многом зависят от образования и наличия трудовой деятельности человека. Труд является не только потребностью человека. Он необходим для социализации, социального и культурного развития. В связи с этим также можно сказать о необходимости помощи больным алкоголизмом в поиске работы, получении профессионального образования, занятии общественной деятельностью. Одним из путей

борьбы с алкоголизмом является терциальная социализация личности, которая в настоящее время является предметом изучения многих исследователей. После медикаментозного, психотерапевтического воздействия на больных алкоголизмом возникает необходимость социально-психологического воздействия на лиц, страдающих алкоголизмом. То есть необходимо организовать и проводить с ними терциарную социализацию, чтобы устранить дефекты социализации. Существует первичная и вторичная социализация, при неумелой организации и проведении у личности формируются дефекты социализации, которые сказываются на протяжении всей жизни [2].

Литература:

1. Грязнов А.Н. Психокоррекция аддиктивной личности / А.Н. Грязнов, Ю.Е. Ржевская, С.Ю. Грузкова // Российское государство, право, экономика и общество: проблемы и пути развития: Материалы Национальной науч.-практ. конф., г. Набережные Челны, 24 сент. 2021 г. - Казань: ИЦ Университета управления «ТИСБИ», 2021. - С. 39-42.

2. Грязнов А.Н. Терциарная социализация девиантных личностей / А.Н. Грязнов, Г.М. Давлетшина, Е.А. Чеверикина // Казанский пед. ж-л. - 2014. - № 6 (107). - С. 83-92.

3. Грязнов А.Н., Чеверикина Е.А. Ранний алкоголизм как первичное проявление аддиктивности в студенческой среде / Е.А. Чеверикина, А.Н. Грязнов // Современная педагогическая наука и образование в России: наследие, традиции, прогнозы: Сб. материалов Междунар. науч.-практ. конф., г. Казань, 1-2 ноября 2016 г. / Под научной ред. Ф.Ш. Мухаметзяновой. - Казань: Издательство, 2016. - С. 263-267.

4. Грязнов А.Н. Динамика волевой сферы больных алкоголизмом при терциарной социализации / А.Н. Грязнов, В.И. Плешко // Казанский пед. ж-л. - 2017. - № 3 (122). - С. 152-156.

5. Концепция общественной безопасности в Российской Федерации, утвержденная Указом Президента РФ 14.11.2013 г. № Пр-2685.

6. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь-июль 2022 года. - <https://мвд.рф/reports/item/31904956>.

7. Копыт Н.Я. Профилактика алкоголизма / Н.Я. Копыт, П.И. Сидоров. - М., 1986. - 240 с.

8. Короленко Ц.П. Корни алкоголизма / Ц.П. Короленко, А.С. Тимофеева. - Новосибирск, 1986. - 120 с.

9. Корченев В.И. Пьянство, алкоголизм, наркомания: причины и следствие / В.И. Корченев // Медико-биологические и социальные аспекты наркологии: Сб. научных трудов. - М.: РГМУ, 1997. - С. 191-200.

10. Кохановский В.П. Основы философии: Учебное пос. для средних специальных учебных заведений. - Серия «Учебники XXI века» / В.П. Кохановский, Л.В. Жаров, Т.П. Матяш. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2002. - 320 с.

References:

1. Gryaznov A. Psychocorrection of an addictive personality / A. Gryaznov,

Yu. Rzhetskaya, S. Gruzkova. - Conference, Naberezhnye Chelny, September 24, 2021. - Kazan: The University of Management «TISBI», 2021. - P. 39-42.

2. Gryaznov A. Tertiary socialization of deviant personalities / A. Gryaznov, G. Davletshina, E. Cheverikina // Kazan Pedagogical Journal. - 2014. - № 6 (107). - P. 83-92.

3. Gryaznov A., Cheverikina E. Early alcoholism as a primary manifestation of addictiveness in student environment / E. Cheverikina, A. Gryaznov // Modern pedagogical science and education in Russia: heritage, traditions, forecasts: Collection of materials of the International scientific and practical conference, Kazan, November 1-2, 2016 / Under the scientific editorship of F. Mukhametzyanova. - Kazan: Publishing house, 2016. - P. 263-267.

4. Gryaznov A. Dynamics of the volitional sphere of patients with alcoholism during tertiary socialization / A. Gryaznov, V. Pleshko // Kazan Pedagogical Journal. - 2017. - № 3 (122). - P. 152-156.

5. The concept of public security in the Russian Federation approved by Decree of the President of the Russian Federation dated November 14, 2013 № Pr-2685.

6. Brief description of the state of crime in the Russian Federation for January-July 2022. - <https://mvd.rf/reports/item/31904956>.

7. Kopyt N. Prevention of alcoholism / N. Kopyt, P. Sidorov. - M., 1986. - 240 p.

8. Korolenko Ts. The roots of alcoholism / Ts. Korolenko, A. Timofeev. - Novosibirsk, 1986. - 120 p.

9. Korchenov V. Drunkenness, alcoholism, drug addiction: causes and consequences / V. Korchenov // Medico-biological and social aspects of narcology: Sat. scientific works. - M.: RSMU, 1997. - P. 191-200.

10. Kokhanovsky V. Fundamentals of Philosophy: A textbook for secondary specialized educational institutions. - Series «Textbooks of the XXI century» / V. Kokhanovsky, L. Zharov, T. Matyash. - Rostov-on-Don: Phoenix, 2002. - 320 p.

Дата поступления: 25.10.2022.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА И АННОТАЦИИ МАТЕРИАЛОВ И СТАТЕЙ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

ECONOMICS AND MANAGEMENT

ECONOMIC SECURITY OF THE FINANCIAL SPHERE

SYURKOVA S., *PhD in Economics, Head of Finance and Credit Department, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(904)766-49-92

E-mail: syurkova@mail.ru

DANILINA I., *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Finance and Credit Department, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

PAVLOV M., *Student, the University of Management «TISBI»*

Abstract

The article considers the main indicators of the Russian Welfare Fund. A comparative analysis of the funds of foreign countries is given. The authors consider in detail mechanisms of fund management in the current economic and political situation.

Key words: *Welfare Fund, Federal Treasury, public finance, macro-economics, financial management.*

RUSSIA'S FOREIGN ECONOMIC POLICY UNDER SANCTIONS

DANILINA I., *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

KLEMENETEV M., *Student, the University of Management «TISBI»*

E-mail: mihail.mishka2015@yandex.ru

Abstract

There has lately been no competition between the two centers in the world, which was present before. The fall of the Berlin Wall, the disconnection of the Baltic countries and, in the end, the collapse of the Soviet Union for a long time put America in the position of a leader who is able to dictate his own rules to everyone. The article discusses a special military operation that contributed to the division of the world into two centers again – the Western world, which imposed sanctions at a loss, and the eastern world, which

does not openly support Russia.

Key words: *Special Military Operation*, bipolar world, relations with Russia, China and Russia, India and Russia.

TAX POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION UNDER SANCTIONS

DOROSHINA O., *PhD in Economics, Head of the Department of Accounting and Taxation, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(962)550-58-88

E-mail: okostinatitsbi@yandex.ru

DANILINA I., *PhD in Economics, Associate Professor, the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

Phone: +7(996)949-51-69

E-mail: danilinain@yandex.ru

MAVLYUTOVA L., *Student, the University of Management «TISBI»*

Abstract

The prevailing economic conditions impose new requirements on the Russian leadership in matters of tax policy, since budget revenues mainly consist of tax revenues. The authors consider sanctions against Russia, the outflow of foreign capital, the reduction in the volume of export and import goods, the rupture of logistics chains, and the withdrawal of large enterprises from the Russian market.

Key words: *tax policy, tax system, sanctions, tax rates, tax benefits, budget revenues.*

ON THE QUESTION OF THE SIGNIFICANCE OF THE CONCEPT OF RESOURCE SUFFICIENCY IN MODERN ECONOMIC THEORY (ON THE EXAMPLE OF THE AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX)

YUSUPOV M., *Postgraduate Student, the Tatar Institute for the Retraining of Agribusiness Personnel, Kazan*

E-mail: 6335599@gmail.com

AYUPOV A., *Doctor of Economics, Professor, the University of Management «TISBI»*

E-mail: Ajdar.Ajupov@kpfu.ru

Abstract

The purpose of this article is to define the concept of resource sufficiency as an alternative to the theory of resource scarcity. The authors used methods of comparative analysis of arguments in favor of the theory of scar-

city and the concept of resource sufficiency (based on the UN data in the field of food insecurity 2019-2022, the UN program aimed at reducing the population and the number of starving in 2019.). The authors conclude that the assumption available in economics about the scarcity of resources starting from Thomas Malthus with his «gloomy» theory still calls for a reduction in the population and a decrease in the birth rate, this theory is opposed by an alternative concept of resource sufficiency, which calls for effective distribution. The theory of limited resources justifies genocide, epidemics and catastrophes, as well as various types of feminist and «LGBT communities». At the same time, it is noted that there are enough resources in the world, but their irrational use creates the illusion of their insufficiency. The authors claim that the concept of resource sufficiency will give the world new ways to solve social problems and this concept is really aimed at improving the welfare of society.

Key words: *the concept of resource sufficiency, the theory of unlimited resources, Islamic economics, the fight against hunger, Malthus theory.*

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE STRATEGIES OF RUSSIAN BANKS IN THE FIELD OF DIGITAL BUSINESS TRANSFORMATION

BAZAROV R., *Candidate of Economics, Associate Professor, the Department of Finance and Credit, the University of Management «TISBI»*

Phone: 8(950)319-83-63

E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru

GATAULLINA A., *Master's student, the University of Management «TISBI»*

Phone: 8(905)318-08-59

E-mail: egola.z885@yandex.ru

BAGAVUTDINOV A., *Master's student, the University of Management «TISBI»*

Phone: 8(958)623-47-37

E-mail: azat.bagavutdinov.94@mail.ru

Abstract

The article presents a comparative analysis of the strategies of Russian banks in the field of digital business transformation, investigates approaches to digitalization of banking business, and considers projects of digital services of banks themselves and in cooperation with various organizations. The authors of the article define the objectives of the strategy of Sberbank of Russia PJSC in the B2B segment for 2023. They also present a combination of the needs of F.L. and Y.L. in the services of PJSC Sberbank of Russia.

Key words: *digital technologies, bank, digital services.*

THE IMPACT OF CYBERCRIMES ON ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY ON THE EXAMPLE OF THE RUSSIAN FEDERATION

BAZAROV R., Candidate of Economics, Associate Professor, Finance and Credit Department, the University of Management «TISBI»

E-mail: rustam.baz.ru@mail.ru

FAYZULLINA L., Student, the University of Management «TISBI»

E-mail: lenara.fay01@yandex.ru

KLEMENETEV M., Student, the University of Management «TISBI»

E-mail: mihail.mishka2015@yandex.ru

Abstract

The article is devoted to the current research topic, which includes the impact of cybercrimes on economic security of the country on the example of the Russian Federation. Today, due to digitalization, the rapid development of information technologies and universal integration, a new form of crime has emerged and has become a global problem - cybercrime and crimes in the field of high technologies. Cybercrime is growing every year, and its methods and means are developing and becoming more specialized, which makes it dangerous for not only citizens and various organizations, but for the information security of society completely as well. This article presents an analysis of the structure of cybercrimes by the spheres of activity of the economy and the population in the Russian Federation, as well as an analysis of the dynamics of changes in the structure of cybercrimes for the purposes of their commission in the Russian Federation in 2022. The main problems that affect the increase in cybercrime in the Russian Federation are also considered. Based on the identified problems, ways to solve and eliminate them were proposed.

Key words: *cybercrime, cyber threat, cyberattack, cybersecurity, blockchain, information technology.*

THE EVALUATION AND ANALYSIS OF ACTIVITIES OF BUSINESS PARTNERS IN ORDER TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

SAVUSHKIN M., Candidate of Economics, Associate Professor, Head of Department of Economics, Higher Educational Institution, the University of Management «TISBI»

E-mail: savushkinmv@mail.ru

IMAMEEV A., Master' degree student, the University of Management «TISBI»

Abstract

The efficient operation of any enterprise depends on the correct and

timely assessment of the results of its activities. This imposes special requirements on the system of indicators that characterize the work of an economic entity. The study of the efficiency of the use of enterprise resources through a system of indicators is one of the important safety factors leading to quick and correct decision-making. The present article considers these questions.

Key words: *enterprise economics, economic security, system of indicators, basic resources, economic analysis, stages of analysis.*

MANAGING THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE OF THE TRANSPORT AND LOGISTICS SYSTEM WITH THE HELP OF STUDYING PERSONAL QUALITIES OF EMPLOYEES

BRYLOVA., a postgraduate student, the University of Management «TISBI»
E-mail: andrey.brylov1@mail.ru

AKHMETOV R., Doctor of Economics, Professor, Department of Corporate Finance Management, Institute of Economics and Finance, Kazan Federal University

Abstract

The speed of changes in the transport and logistics system is rapidly increasing, which in turn requires a high level of efficiency in the work of enterprises operating in this area. The efficiency of the enterprise is ensured, first, by the efficiency of its employees. This scientific article presents the results of the work efficiency of employees of various enterprises of the transport and logistics system, as well as a study of the personal qualities of employees using the Cattell 20 factor test. The subject of this study is the study of personal qualities of an employee that affect the efficiency of the enterprise. The object of the study is the efficiency of the enterprise transport and logistics system. The main element of scientific novelty is the identified statistical relationship between certain personal qualities of an employee and his effectiveness. These regularities can increase the overall level of efficiency of the transport and logistics system enterprise.

Key words: *enterprise performance management, transport and logistics system, personal qualities of an employee, efficiency of employees of an enterprise, efficiency of an enterprise of a transport and logistics system.*

TO THE QUESTION OF BUSINESS-MODELS CLASSIFICATION IN IT-SPHERE

BERDNIKOV A., a postgraduate student, the University of Management «TISBI»
E-mail: andreyberdnikov1998@gmail.com

Abstract

The article is devoted to a detailed consideration of the content of the concept of «business model», analysis of existing domestic and foreign approaches to the classification of business models applicable in the IT field; demonstrated examples of IT companies that successfully adapt one or another business model as part of their activities; conclusions are drawn regarding the need to highlight such a wide range of business models in the context of dynamically developing information technologies.

Key words: *information technologies, IT-sphere, business strategies, business model, classification of business models.*

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

LAW

AN ECONOMIC AND LEGAL CONTENT OF THE SOCIAL FUNCTION OF THE STATE: THE GENERAL THEORY OF LAW ISSUES

STEPANENKO R., *Doctor of Law, Professor, the Department of Theory and History of State and Law, the University of Management «TISBI»*

E-mail: *stepanenkorf@yandex.ru*

SOLDATOVA A., *PhD in Law, associate Professor, the head of the Department of theory and history of state and law, the University of Management «TISBI»*

E-mail: *soldatovaalena@yandex.ru*

Abstract

The article deals with the actual problems of transformation of the content of a social function of state in modern crisis conditions of formation of a legal, social state. The authors, considering the multidimensional factors of economic growth as an indispensable condition for the implementation of the social function of the state, note the lack of attention paid to legal aspects, which prevents the development of the right approach to the institution of responsibility (legal, social, moral) of the state, the individual, the society in social sphere. The periodization of the development of corporate social responsibility is analyzed. A heuristic method of interdisciplinary analogy with the biological essence of evolution is proposed. Justifying the necessity of moral measurement of economic processes, the conclusion is formulated about the key criterion of such measurement – social justice.

Key words: *social state, socio-economic rights, social justice, responsibility, quality of life, social function.*

LITIGATION REPORTS OF THE INTERNATIONAL CRIMINAL COURT AS ONE OF THE INTERNAL MECHANISMS FOR MONITORING ACTIVITIES

SMIRNOV V., *Post-graduate student, the Chair of Constitutional and International Law, the University of Management «TISBI»*
E-mail: 05540@mail.ru

Abstract

The annual reports of the ICC on its activities, reports on preliminary examinations of situations considered by the ICC, court reports on key performance indicators and other reports of the ICC can be attributed to internal forms of control over the activities of international criminal courts, including self-control. The ICC is both a judicial body and an international organization that has a wide range of powers, including prosecution of individuals, arrest of suspects, seizure of assets, imprisonment and others. Therefore, the issues of reporting on the activities of international justice bodies, including the ICC, are of significant importance. Now, the annual reports of international criminal courts and tribunals on key performance indicators do not correspond in full to uniform standards, which is reflected in the final report of the Independent Review of the International Criminal Court and the Rome Statute system dated September 30, 2020. The goal of reporting standardization implies the ability to compare the performance indicators of the International criminal court and other international judicial institutions, to improve the efficiency of the work of such bodies.

Key words: *International Criminal Justice Authority, International Criminal Court, Report of the International Criminal Court, control over the activities of the ICC, control mechanisms in international law, international judicial institutions.*

UNESCO: EDUCATION, SCIENCE, CULTURE

CULTURAL ASPECTS OF SOCIAL CONSEQUENCES OF ADDICTIVE BEHAVIOR OF A PERSONALITY IN SOCIETY

CHIRKOVA E., *Student, the University of Management «TISBI»*

E-mail: elizabeth.mexx@mail.ru

GRUZKOVA S., *Associate professor of the department of pedagogy and psychology, the University of Management «TISBI»*

GRYAZNOV A., *Doctor of Psychology, Professor, the Department of Pedagogy and Psychology, Deputy Vice-Rector for Science and Development, the University of Management «TISBI»*

E-mail: angkazan@mail.ru

Abstract

The manuscript of the scientific article presents the relationship between alcoholism and crime, and focuses on the personality addicted with alcoholism. The author's definition of alcoholism and personality in normal and pathological conditions is given. The authors show levels of formation of addictive behavior.

Key words: *addiction, alcoholism, personality, pathology, levels of addiction formation.*

УСЛОВИЯ ПОДАЧИ МАТЕРИАЛОВ В ЖУРНАЛ

1. Для издания принимаются ранее не опубликованные авторские материалы – научные (практические) статьи, обзоры (обзорные статьи), рецензии, соответствующие тематике научно-информационного журнала «Вестник «ТИСБИ».

2. Основные требования к содержанию авторских материалов (научная статья, обзор, рецензия на монографию, учебник, рецензия на научную статью).

Научная (практическая) статья. Во вводной части должны быть обоснованы актуальность и целесообразность разработки темы (научной проблемы или задачи). В основной части статьи путем анализа и синтеза информации необходимо раскрыть исследуемые проблемы, пути их решения, обоснования возможных результатов, их достоверность. В заключительной части – подвести итог, сформулировать выводы, рекомендации, указать возможные направления дальнейших исследований.

Обзор (обзорная статья). В обзоре должны быть проанализированы, сопоставлены и выявлены наиболее важные и перспективные направления развития науки (практики), ее отдельных видов деятельности, явлений, событий и пр. Материал должен носить проблемный характер, демонстрировать противоречивые взгляды на развитие научных (практических) знаний, содержать выводы, обобщения, сводные данные.

Рецензия на монографию, учебник – анализ, критический разбор, оценка научного произведения (кроме диссертационных исследований) в жанре газетно-журнальной публицистики. Заглавие рецензии допускается заменять библиографическим описанием рецензируемого произведения. Библиографическое описание оформляется согласно ГОСТ 7.1–2003.

Рецензия на научную статью – отзыв на научную работу перед ее публикацией. Рецензия, которая направляется в научно-информационный журнал «Вестник «ТИСБИ» почтой, электронной почтой (в сканированном виде), по факсу или лично, должна раскрывать актуальность, значимость, научно-теоретическую методологическую и практическую ценность статьи, содержать оценку, характеристику работы, выводы.

2.1. Оформление авторских материалов

В редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ» следует направлять авторские материалы, включающие следующие элементы: индекс УДК (Универсальной десятичной классификации), заглавие публикуемого материала, сведения об авторах, аннотацию, ключевые слова, текст публикуемого материала, список литературы.

Заглавие публикуемого материала, сведения об авторах, аннотацию, ключевые слова и список литературы для публикации в научно-информационном журнале «Вестник «ТИСБИ» необходимо представлять в редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ» на русском и английском языках.

Материалы, направляемые в издание, должны иметь рецензию доктора или кандидата наук (для аспиранта и соискателя ученой степени – кандидата экономических наук, для докторанта и соискателя ученой степени доктора наук – доктора наук) согласно положению о рецензировании.

Объем авторского оригинала не должен превышать 0,5 авторского листа (20 тыс. знаков с пробелами), или 10 машинописных (компьютерных) страниц формата А4, напечатанных через 1,5 интервала; шрифт Times New Roman размером (кеглем) – 14.

Примечание. При последующей публикации материалов в других изданиях автор обязан сделать ссылку на первичную публикацию в Научно-информационном журнале «Вестник «ТИСБИ» (название журнала, номер, год).

2.1.1. Заглавие должно быть кратким и отражать суть тематического содержания материала. После заглавия необходимо указать сведения об авторах, составителях и других лицах, которые участвовали в работе над рукописью.

2.1.2. Сведения об авторах включают следующие элементы:

- инициалы и фамилию автора;
- ученую степень, ученое звание;
- должность или профессию;
- место работы, учебы (наименование учреждения или организации, населенного пункта), включая подразделение (кафедра, факультет);
- контактную информацию (E-mail или другую контактную информацию для указания в журнале и на сайте издательства);
- наименование страны (для иностранных авторов). Имя автора приводится в именительном падеже. В коллективных работах имена авторов приводятся в принятой ими последовательности.

2.1.3. Аннотацию оформляют согласно ГОСТ 7.9-95, ГОСТ Р 7.0.4-2006, ГОСТ 7.5-98 объемом не более 500 печатных знаков. Ее помещают после сведений об авторах рукописи.

2.1.4. Ключевые слова выбирают из текста материала (кроме передовых статей, докладов, тезисов докладов, научных сообщений, писем в редакцию) и помещают отдельной строкой после аннотации перед текстом публикуемой рукописи. Ключевые слова приводятся в именительном падеже.

2.1.5. Список литературы. Библиографическая часть аппарата статьи должна быть представлена библиографическими ссылками (ГОСТ 7.05-2008) и библиографическими списками в конце материала (раздел «Список литературы»). При этом автор отвечает за достоверность сведений, точность цитирования и ссылок на официальные документы и другие источники. Иностранное написание слов приводится в скобках, кроме ссылок на литературу.

3. Материалы направляются по e-mail (электронной почте) vestniktisbi@yandex.ru в редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ» техническому секретарю журнала Лопатиной Екатерине Николаевне.

4. Статьи, направленные в редакцию журнала УВО «Университет управления «ТИСБИ» без выполнения требований настоящих условий публикации, не рассматриваются.

5. В случае отклонения статьи научно-исследовательская часть УВО «Университет управления «ТИСБИ» направляет автору мотивированный отказ.

Примечание. По всем вопросам публикации и работы редакции журнала обращаться к главному редактору – доктору экономических наук, профессору УВО «Университет управления «ТИСБИ» Ельшину Леониду Алексеевичу (e-mail: Leonid.Elshin@tatar.ru; тел.: 8(843)294-83-33) и техническому секретарю

журнала – Лопатиной Екатерине Николаевне (e-mail: vestniktisbi@yandex.ru;
тел.: +7(951)895-94-96).

Приглашаем всех к сотрудничеству!

Подписано в печать 21.12.2022 Дата выхода в свет: 23.12.2022
Печать ризографическая Формат бумаги 70x100/16 Гарнитура Arial Усл.-п.л. 8,4
Тираж 100 экз. Заказ 13
Цена свободная
Отпечатано в Издательском центре Университета управления «ТИСБИ»
Адрес: 420012, г. Казань, ул. Муштары, 13